

3 февраля 2026 г.



НАШ КАНАЛ В TELEGRAM
НУЖНОЕ ИНТЕРЕСНОЕ ВАЖНОЕ

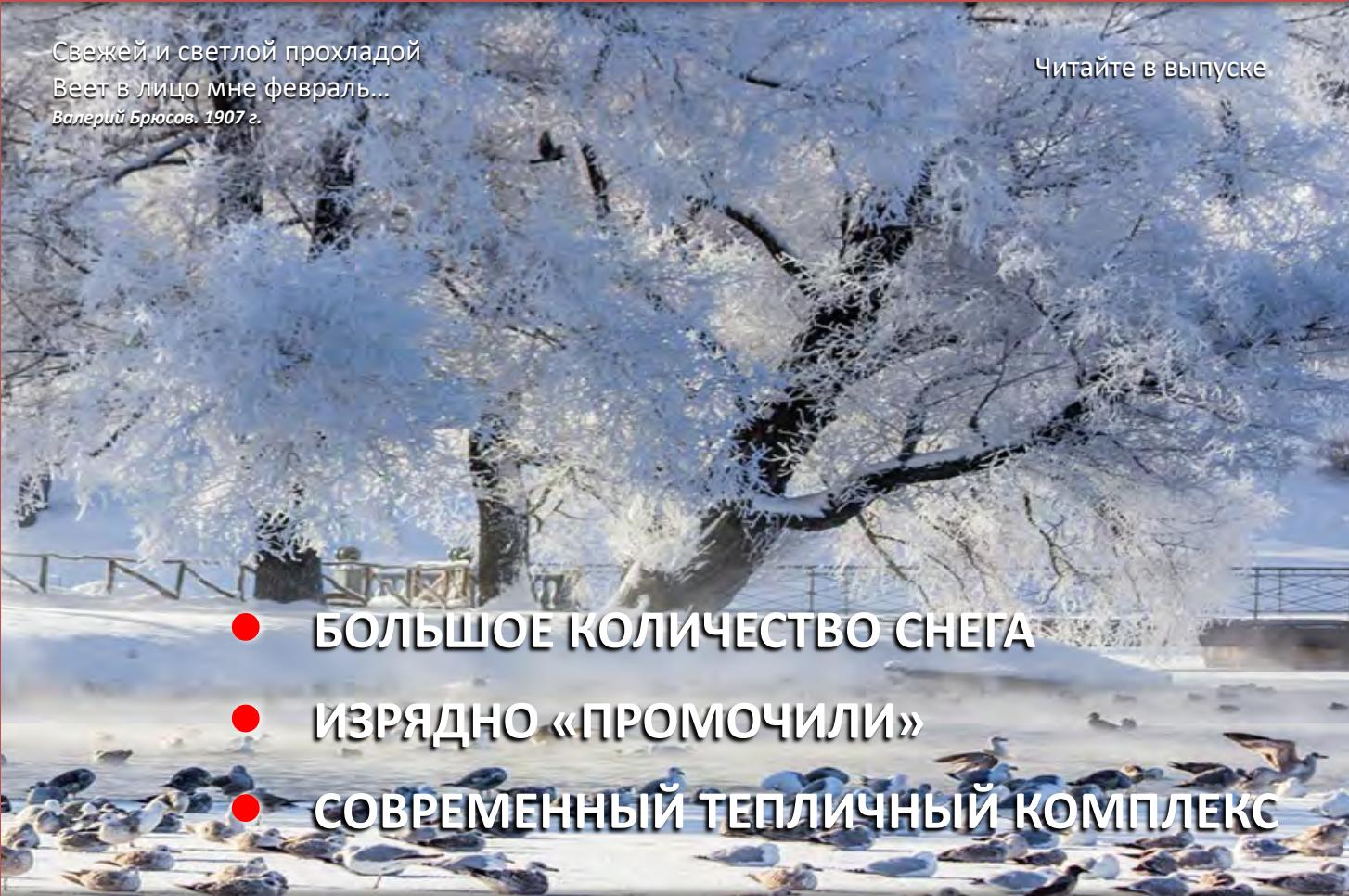


ФЕДЕРАЦИЯ
РЕГИОН
ОПЫТ РЕГИОНОВ

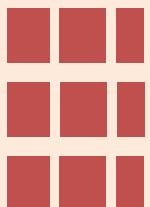
— ИНФОРМАЦИЯ

Свежей и светлой прохладой
Веет в лицо мне февраль...
Валерий Брюсов. 1907 г.

Читайте в выпуске

- 
- **БОЛЬШОЕ КОЛИЧЕСТВО СНЕГА**
 - **ИЗРЯДНО «ПРОМОЧИЛИ»**
 - **СОВРЕМЕННЫЙ ТЕПЛИЧНЫЙ КОМПЛЕКС**

Смотрите [ЗДЕСЬ!](#)



ИНФОРМАЦИОННО АНАЛИТИЧЕСКИЙ ЖУРНАЛ АГРОСТАРТ
СПРАВОЧНИК АГРОНАВИГАТОРЬ
АГРОСТАРТ — ИНФО

Оксана Лут: Россия – надежный партнер на мировом рынке зерна и масложировой продукции

Министр сельского хозяйства Оксана Лут приняла участие в официальном открытии четвертого международного форума **World Grain and Pulses Forum 2026**, организованного Союзом экспортеров и производителей зерна. Глава Минсельхоза рассказала о развитии зернового комплекса страны, а также обозначила приоритетные направления экспортной деятельности.

Россия является одним из крупнейших производителей зерна и выступает его ключевым поставщиком на глобальном рынке. В течение последних пяти лет отечественные зерновые и зернобобовые культуры экспортировались в 115 государств. В прошлом году наша страна поставила на внешние рынки 50 млн тонн зерна, в том числе 41 млн тонн пшеницы, сохранив мировое лидерство по экспорту этой культуры. При этом порядка 78% объема поставок пшеницы идет в страны Африки и Ближнего Востока. Кроме того, серьезно усилены позиции по зернобобовым: в прошлом году получен рекордный урожай на уровне 8 млн тонн, а экспорт составил порядка 3 млн тонн.

Глава Минсельхоза отметила, что Россия будет и дальше активно участвовать в обеспечении продовольственной безопасности международных партнеров. Урожай зерновых и зернобобовых по итогам прошлого года составил около 140 млн тонн, в том числе собрано свыше 91 млн тонн пшеницы. По словам Министра, этот объем полностью обеспечивает внутренние потребности и позволит в текущем году поставить на зарубежные рынки порядка 55 млн тонн зерна. К 2030 году планируется выйти на показатель в 80 млн тонн.

Также наша страна занимает лидирующие позиции среди экспортеров масложировой продукции: поставки в 2025 году составили почти 11 млн тонн, включая 6,7 млн тонн растительных масел.

Оксана Лут подчеркнула, что Россия является надежным партнером и готова и дальше обеспечивать зарубежные страны качественной зерновой и масложировой продукцией. При этом активно развиваются и другие направления международного сотрудничества.

«За последние десять лет мы фактически вышли на целевые цифры по производству, и сейчас можно сказать, что по большинству ключевых позиций Россия обеспечена продовольствием. К этому же сегодня стремятся все страны. Поэтому ограничиваться простой торговлей зерном или масложировой продукцией уже нельзя. И мы видим продолжение нашего сотрудничества в работе по развитию совместных агротехнологий», – сказала глава Минсельхоза.

Партнерство России и других государств включает комплексное взаимодействие в области науки, технологий, образования и развития инфраструктуры, что способствует повышению эффективности сельского хозяйства и снижению себестоимости производства продукции. В частности, наша страна готова расширять сотрудничество с зарубежными партнерами в сфере селекции и семеноводства. В прошлом году поставки отечественных семян осуществлялись в 35 стран, объем экспорта составил 122 млн долларов.

Кроме того, Россия является мировым лидером по экспорту минеральных удобрений – в прошлом году на внешние рынки направлено 43 млн тонн. Как подчеркнула Оксана Лут, мы готовы и дальше наращивать поставки этой продукции, чтобы помочь странам-партнерам повышать объемы производства и укреплять собственную продовольственную безопасность.

«Мы понимаем, что надо переходить к партнерству в области технологий для того, чтобы достичь конечных целей. А наша конечная цель – это обеспечение глобальной продовольственной безопасности и укрепление позиций нашей страны в мире. Я хочу еще раз подчеркнуть, что Россия всегда была и остается надежным партнером во всех сферах деятельности, связанной с продовольствием. Несмотря на все сложности, мы всегда

будем выполнять свои обязательства и выступать стабильным игроком на мировом продовольственном рынке», — заявила Оксана Лут.

<https://mcx.gov.ru/press-service/news/oksana-lut-rossiya-nadezhnyy-partner-na-mirovom-rynke-zerna-i-maslozhivotnykh-produktsii/>

БОЛЬШОЕ КОЛИЧЕСТВО СНЕГА



на полях может спасти озимые от засухи — опрос РБК

Зима с большим количеством снега в Краснодарском крае, Дагестане, а также в Ростовской области сохранит озимые культуры и обеспечит хороший урожай в 2026 году, убережет растения от засухи.

Об этом пишет РБК Краснодар со ссылкой на профильных сельскохозяйственных экспертов, ученых и представителей бизнеса.

Большое количества снега на полях в целом по России, а также в регионах юга и на Кавказе оказывает положительное влияние на сохранность посевов озимых, считает **председатель кубанской ассоциации крестьянских (фермерских) хозяйств и сельскохозяйственных кооперативов России (АККОР) Александр Шипулин**.

«Конечно, хотелось бы, чтобы высота снежного покрова была больше. На севере региона снежный покров сравнительно небольшой, около 20 см, на юге он выше. Но для посевов озимых снег на поле хорош в любом случае, потому что если будет засуха, то урожай будет спасен», — отметил он.

С этим мнением согласен **председатель ростовской ассоциации крестьянских (фермерских) хозяйств и сельскохозяйственных кооперативов России (АККОР) Александр Родин**.

«Пока на Дону снежный покров небольшой, буквально недавно выпало некоторое количество снега. И по области ситуация разная, поэтому ждать рекордных урожаев не стоит. Однако точно можно сказать одно: для южных регионов снег, покрывающий озимые, безусловно полезен, и мы ждем, что его будет больше», — резюмировал он.

Дагестан — зона рискованного земледелия в силу низкой влагообеспеченности, поэтому наличие снега на полях безусловно благоприятно для озимых культур, считает **первый заместитель министра сельского хозяйства и продовольствия Дагестана Шарип Шарипов**.

«Осадки зимой это влажность, это большее содержание влаги в приземном слое. Когда на полях лежит снег, в республике на данный момент снежный покров сформировался высотой 10—20 см, он очень хорошо защищает озимые от переохлаждения. При этом озимые культуры посевы в оптимальные сроки, с соблюдением технологий, они на зимовку ушли вовремя», — рассказал он.

Большое количество снега на полях позитивно влияет на озимые культуры, подчеркивает **директор департамента информационно-аналитического обеспечения Российского зернового союза Елена Тюрина**.

«На данный момент ожидания по урожайности достаточно хорошие по южным регионам. Мы наблюдаем позитивное развитие ситуации с ростом озимых, так как снежный покров установился в объемах, достаточных для формирования растений», — считает она.

Однако, если снега на полях скапливается слишком много, что характерно этой зимой для регионов юга России и Кавказа, это может как положительно, так и отрицательно повлиять на озимые посевы, предупреждает **профессор кафедры рационального природопользования геофака МГУ Юрий Мазуров**.

«Положительного влияния снежного покрова на озимые, безусловно, больше. Однако там, где была необходима мелиорация земель и там, где может возникнуть застой талых вод, будут наблюдаться проблемы с посевами, в частности, их замокание. Кроме того, большое количество снежного покрова, давая жизнь растениям и сохраняя их от последствий заморозков, весной повышает уровень грунтовых вод. Что не всегда является благом, особенно если речь идет о посевных площадях», — объясняет ученый.

Ранее глава Министерства сельского хозяйства РФ Оксана Лут оценила состояние озимых культур, как хорошее, несмотря на снегопады на юге России. Минсельхоз прогнозирует увеличение валового сбора зерна в 2026 году относительно показателей прошлого года. Однако многое будет зависеть от погоды в течение сезона.

<https://www.zerno.ru/node/32278>

Элеваторы и кооперация сельхозпроизводителей: как преодолеть «продажу с колёс» в сезон уборки — мнение

Элеваторы и кооперация сельхозпроизводителей: как преодолеть «продажу с колёс» в сезон уборки

Генеральный директор СХП «Мокрое» Ирина Бачурина специально для редакции «ГлавПахарь» подготовила интересный материал по теме: «Элеваторы и кооперация сельхозпроизводителей: как преодолеть «продажу с колёс» в сезон уборки — мнение». По мнению спикера, завершение уборочной кампании традиционно обнажает одну из самых болезненных проблем аграрного сектора — вынужденную реализацию продукции «с колёс». Особенно это очевидно стало сейчас, когда агарики закупают основные средства производства перед весенними полевыми работами.

В разгар уборочной стадии на рынок одновременно выходит колосальное количество зерна и масличных культур, что провоцирует резкое снижение цен. Разница между минимальными показателями в период массовой уборки и пиковыми значениями в периоды дефицита может достигать 30-50 % в зависимости от культуры и рыночной конъюнктуры.

Так, за последние три года цена с начала уборки и на период пика продаж, например, на пшеницу вырастает максимум 3 рубля. Но при низком уровне рентабельности подобные даже незначительные на первый взгляд колебания делают «продажу с колёс» экономически невыгодной. Однако многие сельхозпроизводители лишены альтернативы из-за отсутствия мощностей для длительного хранения, уверена гендиректор СХП «Мокрое» Ирина Бачурина.

Механизмы преодоления ценовой волатильности

Строительство современных зернохранилищ требует существенных капитальных вложений. Стоимость возведения элеватора ёмкостью 20–30 тыс. тонн составляет в среднем 400–600 млн руб. с учётом технологического оборудования (сушки, очистительные машины, системы вентиляции). Сроки окупаемости таких проектов варьируются: при благоприятных рыночных условиях — от 7 лет, а в сценариях с умеренной ценовой конъюнктурой — до 15 лет.

Ключевыми факторами рентабельности выступает, например, объём собственного производства. Оптимально для строительства — от 50 тыс. т зерна в год. Немаловажно и то, насколько бизнес диверсифицирован по культурам, а также насколько предполагается использование энергосберегающих технологий, например, вакуумных систем сушки.

Второй вариант решения проблемы — договоры на хранение с профильными хозяйствами. Он становится более доступным вариантом для малых и средних предприятий. Примерные стоимости:

- стоимость хранения — 300–500 руб./т в год (зависит от объёма и сроков);
- минимальный контракт — от 1 тыс. т;
- дополнительные услуги (сушка, очистка) — 100–200 руб./т.

Преимущества модели — отсутствие капитальных затрат, гибкость в планировании объёмов, доступ к профессиональным системам контроля качества.

Практические примеры и решения

Показательный опыт демонстрирует СХП «Мокрое» (Липецкая область), где интегрированный подход к постуборочной логистике позволил минимизировать потери от сезонного демпинга. Предприятие располагает зернохранилищами объемами более 65000 тонн с собственной семенной линией, позволяющей довести до нужной кондиции материал. Элеваторный комплекс включает в себя три линии приёмки с очисткой,

производительностью 125 тонн в час, три линии сушки зерна, семенной завод.

Обращение к подрядчикам или полная мера финансовой нагрузки – не единственные выходы, например, в уже действуют пилотные проекты, где 5–7 фермеров объединяют ресурсы для аренды мощностей на льготных условиях. Это позволяет консолидировать объёмы (от 10 тыс. т) для выгодных контрактов, делить затраты на логистику, вести переговоры с переработчиками как единый поставщик.

Снизить финансовую нагрузку помогают действующие и минувшие программы, например, субсидирования до 30 % затрат на строительство элеваторов, льготного кредитования под 3-5 % годовых или грантов на модернизацию существующего оборудования. В Липецкой области за последние пять лет такие меры способствовали росту ёмкости хранилищ на 15 %, что сократило долю «продажи с колёс» на 20 п.п.

Выводы

Преодоление «продажи с колёс» требует комбинации стратегий. Для крупных хозяйств — инвестиции в собственные элеваторы с расчётом на долгосрочную окупаемость, а для малых предприятий — коопeração и аренда мощностей. Опыт показывает: при грамотной организации постуборочной логистики сельхозпроизводители не только избегают сезонного демпинга, но и повышают рентабельность бизнеса на 25-35 % за счёт своевременной реализации продукции.

<https://glavpahar.ru/news/elevatory-i-kooperaciya-selhozproizvoditeley-kak-preodolet-prodazhu-s-kolyos-v-sezon-uborki-mnenie>

Гром, Таня и Скипетр сохранили лидерство по высеву среди сортов озимой пшеницы в 2025 году

По кукурузе лидер рейтинга не изменился

Сорта озимой пшеницы Гром, Таня и Скипетр сохранили первые три позиции по объемам высева в России в 2025 году, следует из информационного листка Россельхозцентра.

10 самых популярных сортов пшеницы по объемам высева в 2025 году, тыс. тонн

Пшеница яровая	2025	2024	Пшеница озимая	2025	2024
Гранни	106,1	110,1	Гром	220,9	226,5
Ликамеро	103,9	108,7	Таня	199,4	175,3
Ирень	71,5	106,8	Скипетр	167,6	175,2
Икар	65,8	71,5	Алексеич	166,2	172,7
Новосибирская 31	64	91,6	Еланчик	139,3	128,9
КВС Буран	61,2	80,1	Школа	131,7	71,6
КВС Аквилон	54,9	43,1	Тимирязевка 150	89,7	84,5
Корнетто	53,5	44,8	Победа 75	75,5	28,2
КВС Торридон	52,2	49,5	Юка	68,8	79,1
КВС Сансет	45,4	33,6	Льговская 4	61,2	55

ИСТОЧНИК: ФГБУ «РОССЕЛЬХОЗЦЕНТР» МИНИСТЕРСТВА РОССИИ ПО СЕЛЬСКОМУ ХОЗЯЙСТВУ И ПОДСОЛНЕЧНИКУ

Объем высева сорта-лидера Гром в 2025 году составил 220,9 тыс. тонн против 226,5 тыс. тонн годом ранее. На втором месте — Таня (199,4 тыс. тонн против 175,3 тыс. тонн), на третьем — Скипетр (167,6 тыс. тонн против 175,2 тыс. тонн).

Четвертую строчку, как и годом ранее, занял сорт Алексеич — 166,2 тыс. тонн (в 2024 году — 172,7 тыс. тонн).

В первой десятке самых популярных сортов озимой пшеницы рост высева показали Еланчик (с 128,9 до 139,3 тыс. тонн), Школа (с 71,6 до 131,7 тыс. тонн) и Тимирязевка 150 (с 84,5 до 89,7 тыс. тонн).

Также существенно укрепил позиции сорт Победа 75, объем высева которого вырос более чем в два раза — с 28,2 до 75,5 тыс. тонн.

Среди сортов яровой пшеницы в 2025 году, как и год назад, лидировали Гранни и Ликамеро — 106,1 и 103,9 тыс. тонн соответственно. При этом сократился высев сорта Ирень — до 71,5 тыс. тонн против 106,8 тыс. тонн в 2024 году, а также сортов Икар — с 71,5 до 65,8 тыс. тонн, и Новосибирская 31 — с 91,6 до 64 тыс. тонн.

Рост высева показали четыре сорта: КВС Аквилон, Корнетто, КВС Торридон и КВС Сансет.

Кукуруза

Среди сортов и гибридов кукурузы лидером рейтинга, как и в 2024 году, стал Краснодарский 291 АМВ — 4,0 тыс. тонн против 3,5 тыс. тонн годом ранее.



10 самых популярных сортов/гибридов кукурузы по объемам высева в 2025 году, тыс. тонн

Кукуруза	2025	2024
Краснодарский 291 АМВ	4	3,5
Краснодарский 194 МВ	2,5	2,5
Росс 199 МВ	2	2,8
СИ Феномен	1,6	2,2
ДКС 4178	1,5	1,7
РЖТ Галифакс	1,4	1,4
Росс 140 СВ	1,3	0,9
ДКС 4014	1,3	0,5
Ладожский 191 МВ	1,2	0,9
Росс 130 МВ	1,2	1,7

Второе место занял гибрид Краснодарский 194 МВ — 2,5 тыс. тонн (на уровне 2024 года), третье — Росс 199 МВ (2,0 тыс. тонн против 2,8 тыс. тонн).

Также в первой десятке — гибрид СИ Феномен (1,6 тыс. тонн против 2,2 тыс. тонн годом ранее), ДКС 4178 (1,5 тыс. тонн) и РЖТ Галифакс (1,4 тыс. тонн).

Заметно вырос объем высева семян гибрида ДКС 4014 — с 0,5 до 1,3 тыс. тонн.

https://pole.rf/journal/publication/grom-tanya-i-skipetr-sokhranili-liderstvo-po-vysevu-sredi-sortov-ozimoiy-pshenicy-v-2025-godu?utm_source=telegram&utm_medium=telegramjournal&utm_campaign=telegramjournalgrom-tanya-i-skipetr-sokhranili-liderstvo-po-vysevu-sredi-sortov-ozimoiy-pshenicy-v-2025-godu

Запасы зерновых и зернобобовых в России выросли на 19,9% на конец 2025 года

По пшенице рост — 21,0%

Запасы зерновых и зернобобовых культур (включая кукурузу) в сельхозорганизациях на конец декабря 2025 года составили 31,5 млн тонн, это на 19,9% больше, чем годом ранее, следует из данных Росстата.

Запасы пшеницы увеличились на 21% — до 18,6 млн тонн, кукурузы на зерно в полной спелости — на 11% и достигли 3,8 млн тонн.

Рост переходящих остатков наблюдался практически во всех федеральных округах. В Центральном ФО показатель вырос на 24,2% год к году — до 9,6 млн тонн, в Южном ФО — на 15,6%, до 4,8 млн тонн.

На 50,9% увеличились запасы в Северо-Кавказском ФО — до 2,0 млн тонн, в Приволжском ФО — на 23,4%, до 7,3 млн тонн. В Сибирском ФО запасы выросли на 16,1% — до 4,8 млн тонн, на Урале — на 11,4%, до 1,9 млн тонн.

Снижение зафиксировано лишь в Северо-Западном ФО — на 17,9%, до 628,7 тыс. тонн, и в Дальневосточном ФО — на 15,6%, до 451 тыс. тонн.

Масличные культуры

Запасы семян и плодов масличных культур в сельхозорганизациях на конец декабря 2025 года составили 6,4 млн тонн, это на 23,2% больше, чем годом ранее. Запасы семян подсолнечника выросли на 15,5% — до 2,4 млн тонн.

В Центральном ФО остатки подсолнечника увеличились на 12,3% — до 655,8 тыс. тонн. В Южном ФО, напротив, показатель снизился на 16,5% — до 413,5 тыс. тонн.

В Приволжском ФО запасы достигли 846,4 тыс. тонн (+44,3%), в Сибирском ФО — 375,4 тыс. тонн (+17,6%). В Северо-Кавказском ФО запасы выросли

до 96,1 тыс. тонн (+15,3%), на Урале — до 54,9 тыс. тонн (+19,0%).

Картофель и овощи

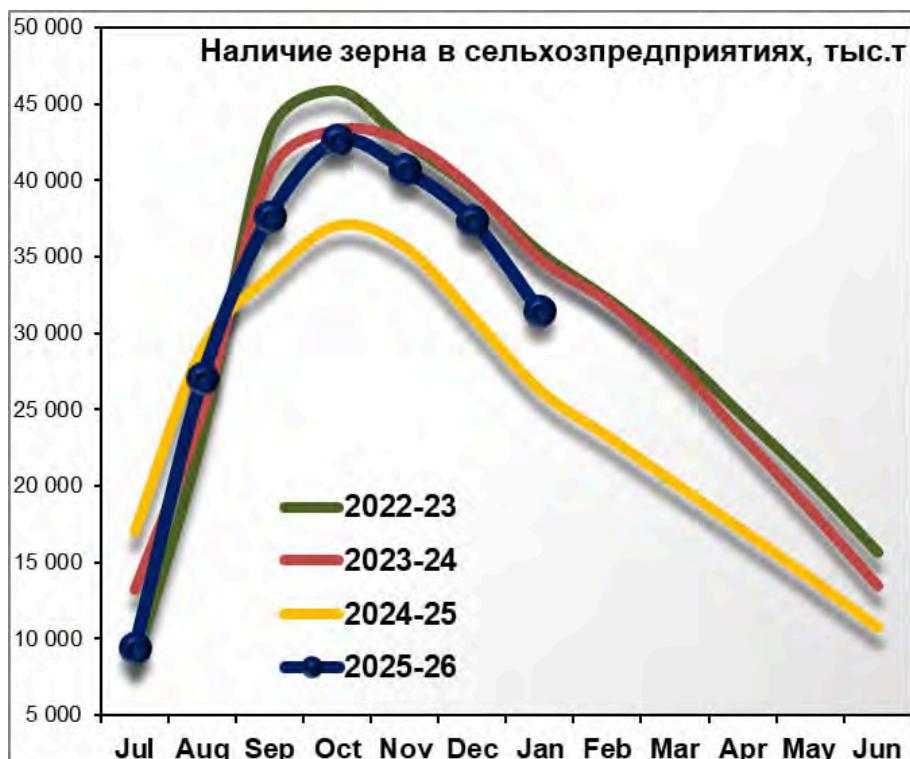
Запасы картофеля на конец декабря выросли на 37,2% и достигли порядка 2 млн тонн, а овощей открытого и закрытого грунта — снизились на 35,4%, до 600,2 тыс. тонн.

https://pole.pf/journal/publication/zapasy-zernovykh-i-zernobobovykh-v-rossii-vyrosli-na-199-na-konec-2025-goda?utm_source=telegram&utm_medium=telegramjournal&utm_campaign=telegramjournalzapasy-zernovykh-i-zernobobovykh-v-rossii-vyrosli-na-199-na-konec-2025-goda

Наличие зерна в сельхозорганизациях России в середине текущего сезона — 31,48 млн тонн, на 20% выше прошлогодних

Запасы зерна в сельхозорганизациях России на конец декабря 2025 года составили 31,48 млн.т, и это на +19,9% выше прошлогодних на аналогичную дату.

Таким образом, динамика наличия зерна стабилизировалась, месяцем ранее в конце ноября отличие было +20,5%. При этом наличие кукурузы на 1 января 2026 г. в 3,775 млн.т теперь превысило на +11% прошлогодний уровень, а запасы пшеницы 15,4 млн.т на 21% выше прошлогодних.



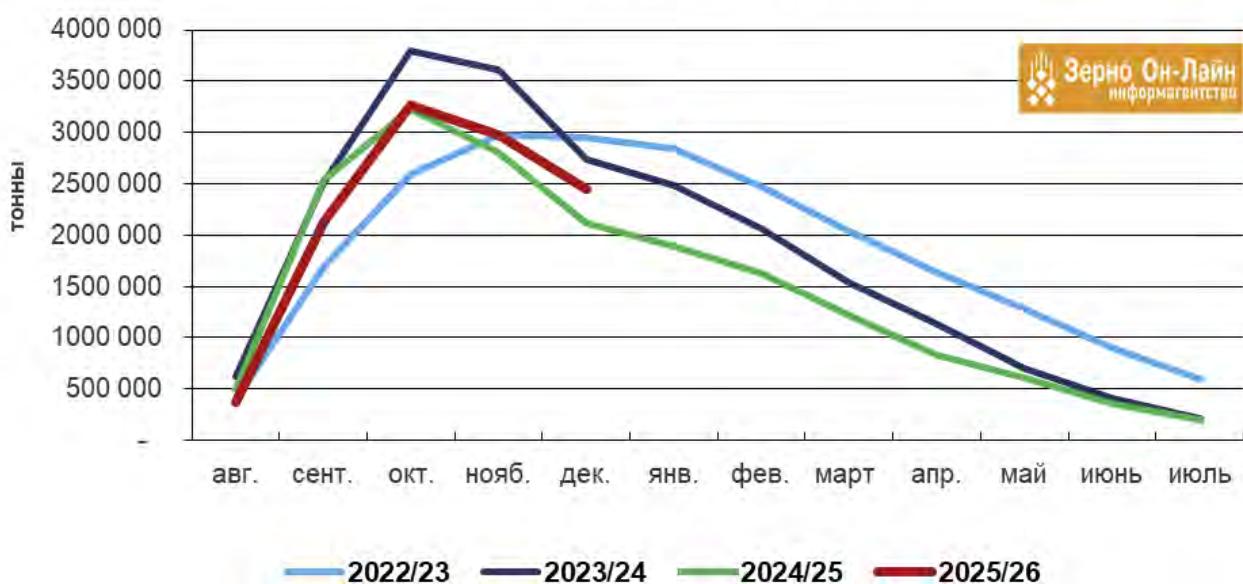
<https://www.oilworld.ru/news/wheat/365781>

Запасы масличных культур в сельхозорганизациях выросли на 23%

По данным на конец декабря 2025 г. запасы масличных культур в сельхозорганизациях РФ составили 6,4 млн т, что на 23% больше, чем в декабре 2024 г. Об этом сообщает агентство Зерно Он-Лайн со ссылкой на Росстат.

Запасы подсолнечника выросли на 15% до 2,4 млн т. В ЦФО запасы увеличились на 12% до 655,8 тыс. т, в ПФО – на 44% до 846,4 тыс. т, в СФО – на 18% до 375,4 тыс. т. В ЮФО они сократились на 17% до 413,5 тыс. т.

Запасы семян подсолнечника в сельхозорганизациях на конец месяца



<https://www.oilworld.ru/analytics/localmarket/365786>

ТОП-9 новых гибридов сахарной свеклы 2025 года

Новые гибриды сахарной свеклы пополнили Госреестр

Отечественные селекционеры сейчас работают над созданием конкурентоспособных семян рентабельных гибридов сахарной свеклы. По состоянию на 1 января 2025 года самообеспеченность РФ семенами сахарной свеклы российской селекции достигла 8,2%, по данным фнтп.рф. В 2025 году Государственный реестр сортов и гибридов сельскохозяйственных растений, допущенных к использованию, пополнили 9 новых гибридов сахарной свеклы отечественной и

зарубежной селекции. Несмотря на сильнейшую засуху в южных регионах в прошедшем сезоне Россия собрала хороший урожай сахарной свеклы

Гибрид свеклы сахарной БТС СМАРТ 5620 от Betaseed

БТС СМАРТ 5620 включен в Государственный реестр по Средневолжскому региону (7).

Это простой гибрид, который относится к урожайно-сахаристо-среднеспелому типу.

Растение имеет полупрямостоячие листья, что способствует хорошему освещению посевных участков. Окраска листьев – средне-зеленая с выраженной глянцевитостью. Черешки листьев зеленые, а поверхность листовой пластинки морщинистая, с тупой вершиной и наличием антоциановой окраски.

Данный гибрид имеет средний рост и длинный **корнеплод цилиндроконической формы, с массой около 690,8 г.**

Урожайность в среднем составляет 637,1 ц/га, содержание сахара – 17,0 %, а сбор сахара – 90,4 ц/га. Эти показатели позволяют определить продуктивность посевов данного гибрида в соответствующем регионе.

Устойчивость к болезням листового аппарата и корневой системы БТС СМАРТ 5620 (по данным оригиналатора)

Основные характеристики:

- Новый гибрид для возделывания по технологии Конвизо® Смарт.
- Средний уровень устойчивости к афаномицетным и фузариозным корневым гнилям.
- Базовая устойчивость к церкоспорозу и парше.

Гибрид свеклы сахарной ВИТУС от DLF BEET SEED APS

ВИТУС включен в Государственный реестр по Средневолжскому (7), Уральскому (9) и Западно-Сибирскому (10) регионам.

Это трехлинейный гибрид, который относится к сахаристо-среднепозднему типу.

Растение имеет прямостоячие листья узкой формы, что способствует более равномерному освещению посевов и хорошей вентиляции. Окраска листьев средняя по интенсивности зеленого цвета. Листовая пластинка обладает сильной глянцевитостью и слабой морщинистостью. Вершина листа острая, при этом антоциановой окраски у растения не наблюдается.

Растение довольно высокое, что может быть важно при оценке устойчивости к ветровым нагрузкам и удобству механизированной уборки. **Корнеплод у гибрида цилиндроконической формы, средней длины, с массой около 660,7 г.**

Если говорить о урожайности, то в **Средневолжском регионе (7)** средний **сбор корнеплодов составляет 634,1 ц/га**, содержание сахара – 17,3 %, сбор сахара – примерно 85,9 ц/га. Масса корнеплода совпадает с заявленной.

В Уральском регионе (9) показатели чуть ниже: **средняя урожайность составляет 446 ц/га**, содержание сахара – 17,7 %, сбор сахара – 75,8 ц/га. Масса корнеплода в этом регионе – около 512,5 г.

В Западно-Сибирском регионе (10) урожайность снижена до 258 ц/га, зато содержание сахара и сбор сахара выше: содержание сахара 0 20,1 %, сбор сахара – 52,4 ц/га, а средняя масса корнеплода – 460 г.

Гибрид свеклы сахарной ЛАЗЕР от DLF BEET SEED APS

ЛАЗЕР включен в Государственный реестр по Центрально-Черноземному (5), Средневолжскому (7) и Западно-Сибирскому (10) регионам. Это трехлинейный гибрид, который относится к сахаристо-среднепозднему типу.

Морфологические признаки включают полупрямостоячие листья, что обеспечивает хорошее освещение и циркуляцию воздуха. Окраска листьев средняя по интенсивности зеленого цвета, листья слегка глянцевые со средней морщинистостью. Вершина листа острая, присутствует наличие антоциановой окраски.

Растение имеет среднюю высоту, что облегчает механизированную уборку и уход. Корнеплод ширококонический, средней длины, его масса в среднем достигает 637 г.

Адаптированный под разные региональные условия гибрид показывает следующую урожайность и содержание сахара:

- В Центрально-Черноземном регионе (5) средняя урожайность корнеплодов составляет 559,2 ц/га. Содержание сахара – 20,6 %, что соответствует сбору сахара около 115,3 ц/га. Средний вес корнеплода – 637 г.
- В Средневолжском регионе (7) урожайность повышается до 643,2 ц/га, содержание сахара немного снижается до 18,1 %, однако сбор сахара увеличивается до 105,6 ц/га благодаря более высокому количеству урожая. Масса корнеплода – около 702 г.
- В Западно-Сибирском регионе (10) урожайность ниже – 249,5 ц/га, зато содержание сахара на уровне 20,0 %, и сбор сахара около 50 ц/га. Масса корнеплода – примерно 485 г.

Гибрид свеклы сахарной ЛСРФ 20203 от LION SEEDS

ЛСРФ 20203 включен в Государственный реестр по Центрально-Черноземному (5) и Средневолжскому (7) регионам.

Это простой гибрид, который относится к сахаристо-позднеспелому типу.

Листья растения расположены в полуправостоячем положении, что способствует хорошему освещению и вентиляции посевов. Окраска листьев средняя по интенсивности зеленого цвета, а черешки имеют светло-зеленый оттенок. Листовая пластинка обладает сильной глянцевитостью и средней морщинистостью. Вершина листа острая, при этом у растения отсутствует антоциановая окраска.

Гибрид имеет среднюю высоту, что облегчает уход и механизированную очистку. Корнеплод ширококонический, средней длины, весом примерно 640 г.

Показатели урожайности достаточно хорошие и стабильные в двух регионах. Так, в Центрально-Черноземном регионе (5) средняя урожайность составляет 572,8 ц/га, содержание сахара – 20,5 %, сбор сахара – 111,8 ц/га. Средняя масса корнеплода – около 640 г. За время испытаний в полевых условиях растение умеренно поражалось корнеедом.

В Средневолжском регионе (7) урожайность увеличивается до 696,3 ц/га, содержание сахара составляет 17,7 %, сбор сахара – 103,2 ц/га, а масса корнеплода – примерно 742 г.

Гибрид свеклы сахарной ПСС 100 от Первомайской Сос

ПСС 100 внесен в Государственный реестр по Северо-Кавказскому (6) региону.

Это гибрид первого поколения, который относится к урожайно-ахаристо-среднеспелому типу.

Морфологические признаки включают полуправмостоячее положение листьев. Окраска листьев слабо-зеленая, а черешки у растения светло-зеленые. Листья обладают сильной глянцевитостью. Морщинистость листовой пластинки средняя, вершина листа острая, а антоциановой окраски у гибрида не наблюдается.

Растение высокое, что способствует развитию мощной корневой системы. Корнеплод узкоконический, средней длины.

В среднем урожайность составляет около 469,5 ц/га. Содержание сахара – 19,3 %, что обеспечивает сбор сахара примерно 95,1 ц/га. Масса одного корнеплода составляет около 517 г.

Гибрид свеклы сахарной РУП 354 ССС от СоюзСемСвеклы и ОНСС

РУП 354 ССС включен в Госреестр по Средневолжскому (7), Уральскому (9) и Западно-Сибирскому (10) регионам.

Это простой гибрид, который относится к сахаристо-среднепозднему типу. Листовой аппарат растения расположен в полуправмостоячем положении.

Листья окрашены в слабозеленый цвет. Черешки растения имеют красноватый цвет. Листовая пластина обладает сильной глянцевитостью и средней морщинистостью, вершина листа острая. Присутствует антоциановая окраска.

Растение средней высоты, что типично для гибридов данного типа. Корнеплод узкоконический, средней длины, его масса составляет около 677 г. Такие параметры указывают на определенную стандартизацию корнеплода, что важно для механизированной уборки и транспортировки.

Урожайные показатели варьируют по регионам:

- В Средневолжском регионе средняя урожайность составляет 624,3 ц/га, содержание сахара – 17,3 %, сбор сахара – 88,5 ц/га, средний вес корнеплода – 677 г.
- В Уральском регионе урожайность снижается до 405 ц/га, содержание сахара близко к предыдущему – 17,9 %, сбор сахара – 70,5 ц/га, масса корнеплода – 467 г.
- В Западно-Сибирском регионе урожайность составляет около 222 ц/га, содержание сахара – 17,6 %, сбор сахара – 38,8 ц/га, масса корнеплода 446 г.

Гибрид свеклы сахарной РУП 363 ССС от СоюзСемСвеклы и ОНСС

РУП 363 ССС включен в Госреестр по Центрально-Черноземному (5), Нижневолжскому (8), Уральскому (9) и Западно-Сибирскому (10). Это простой гибрид, который относится к урожайно-сахаристо-среднеспелому типу.

Морфологические особенности:

- Положение листьев – полупрямостоячее.
- Окраска листьев слабо-зеленая, черешки окрашены в красноватый цвет.
- Листовая пластинка обладает сильной глянцевитостью и средней морщинистостью.

• Вершина листа острая, на листьях присутствует антоциановая окраска. Растение средней высоты. Корнеплод ширококонический, средней длины. Урожайность варьирует по регионам:

- В Центрально-Черноземном регионе средняя урожайность составляет **551,8 ц/га**, содержание сахара – 21,8 %, сбор сахара – 115,1 ц/га, масса одного корнеплода – 596 г. За годы испытаний отмечается слабое поражение корнеедом, мучнистой росой и церкоспорозом.
- В Нижневолжском регионе урожайность составляет **454,4 ц/га**, содержание сахара – 24,3 %, сбор – 92,2 ц/га, масса – 618,5 г. Растение слабо поражается долгоносиками и корнеедом.
- В Уральском регионе урожайность – **396 ц/га**, содержание сахара – 17,6 %, сбор – 68,5 ц/га, масса – 472,5 г.
- В Западно-Сибирском регионе урожайность составила **209,5 ц/га**, содержание сахара – 18,1 %, сбор – 37,7 ц/га, масса – 480,5 г.

Гибрид свеклы сахарной СМАРТ ПЕРЛА КВС от KWS SAAT SE & CO.KGAA

СМАРТ ПЕРЛА КВС внесен в Госреестр по Северо-Кавказскому (6) региону. Это простой гибрид, который относится к урожайно-раннеспелому типу.. Морфологические особенности включают полупрямостоячее положение листьев. Зеленая окраска листьев выражена сильно, что способствует эффективной фотосинтетической активности. Черешок растения зеленого цвета. Листовая пластинка обладает средней глянцевитостью и морщинистостью, вершина листа острая. Антоциановая окраска отсутствует. Растение высокое, корнеплод имеет ширококоническую форму и среднюю длину.

Производственные показатели свидетельствуют о **средней урожайности корнеплодов в размере 519,8 ц/га**. Содержание сахара достигает 19,1 %. Общий сбор сахара составляет 106,5 ц/га. Масса одного корнеплода примерно 586 г.

Опыт полевых испытаний показывает слабое поражение церкоспорозом, что свидетельствует о некоторой устойчивости гибрида к данной болезни в условиях данного региона.

Гибрид свеклы сахарной СМАРТ ЭВИТА КВС от KWS SAAT SE & CO.KGAA

СМАРТ ЭВИТА КВС включён в Госреестр по Северо-Кавказскому (6) региону. Это простой гибрид, который относится к урожайно-раннеспелому типу. Растение имеет полуправостоячее положение листьев. Интенсивность зеленой окраски листа выражена сильно. Черешок окрашен в красноватый цвет. Листовая пластинка обладает средней глянцевитостью и морщинистостью, вершина листа тупая, антоциановая окраска отсутствует. Растение низкое. Корнеплод широкой конусообразной формы, средней длины.

Средняя урожайность корнеплодов составляет 524,8 ц/га, содержание сахара – 18,7 %, сбор сахара – 105,8 ц/га. Масса одного корнеплода составляет около 588 г. В ходе многолетних испытаний в условиях региона растение слабо поражалось корневыми гнилями и церкоспорозом.

Вышеуказанные данные позволяют планировать использование данных гибридов с учетом агротехнических аспектов региона и особенностей выращивания.

Несмотря на сильнейшую засуху в южных регионах, Россия собрала хороший урожай сахарной свеклы в сезоне 2025/26, и произведет объем сахара порядка 6,4-6,5 млн. тонн. Стоит отметить, что наша страна является крупнейшим мировым производителем сахара из свеклы. В текущем сезоне формируется **близкий к рекордному экспортный потенциал** – порядка 1,4 млн. тонн сахара, по данным ИКАР. Отрасль предпринимает шаги по закреплению на традиционных и освоению новых экспортных рынков, прежде всего, соседних стран. Также мы надеемся, что селекционные достижения отечественных оригиналаторов позволят вывести ее на новый уровень.

<https://glavagronom.ru/articles/top-9-novyh-gibridov-saharnoy-svekly-2025-goda>

От анализа генома до роботизированной руки: как современные технологии ускоряют селекцию растений в России

Итоги круглого стола «На шаг впереди: технология успеха»: создание платформы предиктивной селекции, кейсы спидбридинга, которые экономят годы работы, разработка ИИ-агента для диагностики растений и создание функциональных продуктов с помощью биофортификации.

В рамках международной выставки AGRAVIA-2026 состоялся круглый стол «На шаг впереди: технология успеха». Модератором мероприятия выступила директор дирекции Федеральной научно-технической программы развития сельского хозяйства (ФНТП) Ирина Лаврентьева.

Эксперты детально обсудили, как передовые инструменты: предиктивные селекционные платформы, технологии ускоренной селекции (спидбридинг) и решения на основе искусственного интеллекта — преодолевают стадию экспериментальных разработок и становятся практическими повседневными инструментами, интегрированными в реальный селекционный процесс.

Платформа предиктивной селекции

Сократ Монахос, заведующий кафедрой молекулярной селекции, клеточных технологий и семеноводства, директор селекционно-семеноводческого центра овощных культур ФГБОУ ВО «РГАУ — МСХА им. К. А. Тимирязева», сообщил о создании платформы предиктивной селекции.

«Задача платформы не устранить селекционера, а, увеличивая генетическое разнообразие на входе, сужать его до максимально перспективного, которое как раз от его пристального наблюдения будет превращаться в „шедевристые“ сорта и гибриды», — сказал он.

По словам Монахоса, на данном этапе платформа объединяет 16 ключевых культур и 15 ведущих исследовательских центров и аграрных вузов от Дальнего Востока до Белгорода.

Врио директора ФИЦ «Немчиновка» Николай Елаткин отметил, что референтная база данных платформы наполняется фенотипами, собранными по единым методикам для каждой из культур проекта. «Правильный сбор фенотипов, качественные геномные данные позволят нам повысить точность оценок и как можно более эффективно использовать те наработки, которые у нас сейчас есть», — заявил он.

Эмбриогенез

Директор НПО «Гавриш» Дмитрий Бричук сообщил, что для ускорения селекционного процесса совместно с Тимирязевской академией разрабатывается методика применения эмбриогенеза в селекции томата.

Эмбриокультура (или культивирование незрелых зародышей *in vitro*) позволит переносить ценные гены в культурные растения из родственных видов и на примере томатов получать 4 поколения вместо 3 (даже без применения технологии спидбридинга).

«На сегодняшний момент мы используем традиционный защищенный грунт и в лучшем случае мы получаем три поколения в год, а надеемся, что, применяя эмбриокультуру, нам удастся получать четыре и, возможно, более поколений в год, что естественно ускорит сам селекционный процесс», — сказал он.

Спидбридинг

Михаил Дивашук, руководитель отдела прикладных генетических технологий ФГБНУ ВНИИСБ, рассказал о применении спидбридинга.

Так, для компании «Агроплазма» ускоренно перевели на цитоплазматическую мужскую стерильность (полная или частичная стерильность мужской репродуктивной системы цветка, т. е. тычинок) гибрид восковидной кукурузы. В семеноводстве это позволит экономить до 10% затрат на производство гибридных семян.

Совместно с компанией «СОКО» и Институтом цитологии и генетики РАН создан набор молекулярных маркеров, которые позволяют по фрагменту

листа определить, будет ли растение или сорт высокобелковым. В результате уже в этом году получен большой набор высокобелковых линий сои, адаптированных под разные климатические зоны. Этим летом они выходят на испытания и с большой вероятностью станут основой для новых сортов.

Полностью секвенирована вся коллекция яровой пшеницы компании «Щелково Агрохим». Благодаря разработанной совместной модели геномной и маркерной селекции создан набор элитных высокоурожайных линий с разной технологической направленностью. Сейчас эти растения находятся на этапе максимального размножения, уже этим летом планируется начать полноценные полевые испытания.

Вместе с «Семеноводством Кубани» идет работа над технологией, которая позволит очень быстро получать гибриды подсолнечника, устойчивые к заразихе, даже к тем расам, которые еще не описаны учеными.

Биофортification

Профессор кафедры биотехнологии ФГБОУ ВО «РГАУ — МСХА им. К. А. Тимирязева» Юлия Батаева рассказала о работе над обогащением сельхозкультур витаминами и микроэлементами на этапе выращивания. Приоритетные культуры для этого — лук, морковь, свекла и капуста. Они обладают высокой биодоступностью и способны накапливать необходимые элементы.

Ранняя диагностика болезней и вредителей растений

Генеральный директор АО «Тепличное» Виталий Зайцев отметил, что компания совместно со Ставропольским ГАУ ведет работу над созданием ИИ-агента — цифрового помощника агронома. Основой для его обучения служат специализированные data-сеты.

Практические испытания технологии уже ведутся на посадках томатов компании «Гавриш». «Сейчас мы смотрим наличие либо отсутствие вредителей на местах, наличие заболеваний, и в целом пока мы обучаем

роботизированную руку, чтобы она заменила агронома. Сейчас мы учим ее с разных точек делать снимки, отклонять листы», — пояснил Зайцев.

Он уточнил, что система позволит выявлять очаги заболеваний по температурным отклонениям: «Сможем предсказывать наличие очаговых заболеваний, просто померив температуру на листе. Внешне лист еще здоровый, но отклонение буквально на доли градусов позволяет нам предполагать очаг заболевания».

<https://фнтп.рф/news/202601/ot-analiza-genoma-do-robotizirovannoy-ruki-kak-sovremennye-tehnologii-uskoryayut>

Представлен рейтинг органических регионов России за 2025 год

В России в 2025 году увеличилось количество органических регионов

Роскачество представило обновленный рейтинг регионов России по количеству производителей органической продукции.

По итогам 2025 года на органической карте страны появилось семь новых субъектов:

- Брянская область
- Мурманская область
- Челябинская область
- Псковская область
- Республика Карелия
- Республика Саха (Якутия)
- Камчатский край.

Все они подтвердили свой статус, пройдя сертификацию в аккредитованном органе по сертификации «Роскачество — Органик». Всего на сегодняшний день в списке органических регионов России находятся 57 регионов.

Напомним, что к органической относится продукция, выращенная или изготовленная без применения синтетических пестицидов, синтетических минеральных удобрений, антибиотиков, гормонов роста и прочего. Только получение сертификата в аккредитованном в Росаккредитации органе по сертификации дает право производителю называть свою продукцию

органической и маркировать ее знаком «Органик» гособразца (белый лист на салатовом фоне).

Информация о сертификации вносится в Единый государственный реестр производителей органической продукции Минсельхоза России, а также доступна в реестре Росаккредитации.

Рейтинг органических регионов России за 2025 год

1. Воронежская область (21 производитель)
2. Белгородская область (17)
3. Московская область (15)
4. Краснодарский край (13)
5. Ханты-Мансийский автономный округ – Югра (12)
6. Калужская область (9)
7. Ярославская область, Тульская область, Республика Мордовия (по 8)
8. Самарская область, Новосибирская область (по 7)
9. Ставропольский край (6)
10. Севастополь, Республика Крым, Алтайский край (по 5)
11. Республика Татарстан, Пермский край, Пензенская область (по 4)
12. Ростовская область, Республика Адыгея, Санкт-Петербург, Ямало-Ненецкий автономный округ, Новгородская область (по 3)
13. Ивановская область, Республика Башкортостан, Кабардино-Балкарская Республика, Рязанская область, Тверская область, Иркутская область, Республика Алтай, Омская область, Тамбовская область, Челябинская область, Сахалинская область, Орловская область, Нижегородская область (по 2)
14. Липецкая область, Томская область, Приморский край, Ульяновская область, Калининградская область, Костромская область, Амурская область, Чувашская Республика, Волгоградская область, Республика Хакасия, Красноярский край, Карачаево-Черкесская Республика, Свердловская область, Хабаровский край, Брянская область, Республика Карелия, Псковская область, Республика Саха (Якутия), Камчатский край, Мурманская область, Владимирская область (по 1)

Все органические регионы могут принять участие в пятом Национальном органическом конкурсе в номинациях регион-лидер. Конкурс проводится под эгидой Совета Федерации Роскачеством совместно с Минсельхозом РФ при поддержке Фонда «Органика».

<https://glavagronom.ru/news/predstavljen-reyting-organicheskikh-regionov-rossii-za-2025-god>

ТОП новых комбайнов в России и мире: премьеры 2025

В 2025 году агропромышленный комплекс продолжил развиваться, несмотря на глобальные проблемы отрасли.

Особую роль в повышении эффективности сельского хозяйства в кризисные времена играют, конечно, новые технологии. В том числе и комбайны, как основная техника для сбора урожая. В условиях глобальной конкуренции производители стремятся каждый год предлагать инновационные решения, которые не только увеличивают производительность, но и снижают затраты на эксплуатацию и обслуживание техники. Однако значимых новинок на рынке комбайнов в ушедшем году было не так много, как в предыдущие годы, но кое-что интересное, мы всё-таки нашли.

В этой статье мы собрали ТОП новых зерноуборочных и комбоуборочных комбайнов, которые появились на рынке России и мира в 2025 году. Мы разобрали их технические характеристики и преимущества, которые помогут аграриям справляться с современными вызовами. От мощных моделей для больших полей до универсальных решений — эти новинки способны помочь сделать уборку урожая более эффективной.

Новые зерноуборочные комбайны: премьеры 2025

Zoomlion H7-600E

В конце осени китайский производитель сельхозтехники Zoomlion представил свой первый дизель-электрический роторный зерноуборочный комбайн H7-600E. Он работает на шестицилиндровом двигателе экологического класса Stage V мощностью 480

л.с., который соединен с генератором, питающим 12 мини-электродвигателей. Концепция прямого привода позволяет заряжать батарею при низкой нагрузке и использовать её для увеличения мощности до 600 л.с. при необходимости. Максимальная скорость — 40 км/ч.

Гибридный комбайн имеет на 70% меньше компонентов трансмиссии, что, по заявлению китайского производителя, повышает эффективность на 20%, снижает рабочую нагрузку оператора на 30%, увеличивает надежность на 50% и уменьшает энергопотребление на 30%.

Комбайн оснащён бункером для зерна объёмом 11 500 литров со скоростью разгрузки 110 л/сек, и топливным баком на 780 литров. Ширина жатки варьируется от 7,6 до 9,2 метров.

Fendt IDEAL с CyclonePlus

Примерно в это же время корпорация AGCO представила обновления комбайнов Fendt IDEAL на 2026 год. В частности, появилась новая система очистки CyclonePlus, благодаря которой AGCO заменила такие ключевые компоненты, как предварительное и верхнее решето, а также воздушную систему, что обеспечит более стабильное качество зерна и снизит потери. Система очистки CyclonePlus отделяет зерно от примесей с помощью решет и вентилятора. Обмолоченный ворох проходит через стрясную доску и решетный стан, где легкие примеси удаляются воздушным потоком. Очищенное зерно собирается в бункер.

Обновлённое предварительное решето увеличено до 1 м², что позволяет быстрее направлять очищенный урожай на основную очистку. Также изменена схема воздушного потока для снижения потерь и поддержания качества зерна.

Дополнительные новшества включают упрощённую настройку очистки для перехода от зерна к кукурузе, новую систему возврата на домолот, более эффективный датчик потерь зерна, комплект для работы на уклонных полях, яркие светодиодные фары и больший выбор задних шин. Максимальная мощность обновлённого комбайна — 779 л.с.

John Deere S7

А John Deere в начале 2025 года презентовал новый зерноуборочный комбайн S7, оснащённый передовыми технологиями для повышения производительности. Основная инновация — автоматизация уборки, включающая две технологии. Первая, Predictive Speed Automation, использует фронтальные камеры для прогнозирования урожайности и автоматической регулировки скорости уборки. Вторая, Harvest Settings Automation, автоматически подстраивает настройки машины в зависимости от географического положения и типа культуры, улучшая качество получаемого зерна.

Зерноуборочный комбайн S7 оснащён новым, более эффективным, 13,6-литровым двигателем John Deere PowerTech 14, который обеспечивает увеличение мощности с номинальных 543 л.с. до максимальных 617 л.с. Также улучшена система резки и распределения соломы, что способствует лучшему удержанию влаги в почве.

CLAAS Trion 760

Летом 2025 года CLAAS представил новую серию зерноуборочных комбайнов Trion 700. Она дополнила уже существующую серию Trion. В частности, зерноуборочный комбайн CLAAS Trion 760 с двигателем MAN D26 мощностью 507 л.с. и зерновым бункером емкостью 13 500 литров стал новой топовой моделью в сегменте зерноуборочных комбайнов среднего класса бренда.

Система Dynamic Power автоматически регулирует мощность двигателя в зависимости от условий эксплуатации. По данным CLAAS, это позволяет экономить до 10% топлива.

Существенные обновления получил и салон. Начиная с 2026 модельного года, все модели оснащаются Apple CarPlay и Android Auto, Bluetooth, DAB+ и сабвуфером. Также доступны новое светодиодное освещение салона, дополнительные отсеки для хранения и подключение к пневмосистеме. Система Cemos Automatic входит в стандартную комплектацию нового

Trion. Она включает в себя автоматическую настройку параметров обмолота и мониторинг с помощью камер в режиме реального времени. В CLAAS Trion 760 устанавливается молотильный барабан APS Twin Hybrid.

CLAAS LEXION 8500 new

И это не единственная интересная новинка CLAAS, выпущенная летом. В честь 30-летия серии LEXION компания представила обновлённый зерноуборочный комбайн LEXION 8500. Основные улучшения касаются объёма бункера, мощности двигателя и комфорта оператора. Серия LEXION 8000 теперь включает пять моделей с шестицилиндровыми двигателями MAN мощностью от 549 до 790 л.с. Юбилейная версия комбайна оснащена системой сепарации APS Synflow Hybrid с тремя барабанами и двумя роторами. Модель 8500 имеет пять лопастей ротора, достигая скорости 1000 об/мин. Система помощи оператору Cemos предлагает три новых пакета для оптимизации работы.

С 2026 года в кабине LEXION 8500 делают кожаную обивку, в ней устанавливают 6,75-дюймовый сенсорный дисплей с поддержкой Apple CarPlay и Android Auto, а также беспроводную зарядку. Внешний вид обновлён новыми светодиодными фарами.

Первый газомоторный комбайн КЗК-12А-1 (GS12 Делюкс)

Среди российских новинок 2025 года выделяется первый газомоторный комбайн КЗК-12А-1 (GS12 Делюкс) от «Брянсксельмаш» и АО «РариТЭК Холдинг», работающий на СПГ. Он был представлен в феврале на выставке «Казань Агро 2025». Комбайн получил газовый двигатель RGK 820.636-350, который имеет следующие технические характеристики: расположение и число цилиндров — V8, рабочий объем — 11,76 литров, мощность — 350 л.с., количество клапанов — 24, максимальный крутящий момент — 1760 Нм.

Рабочая скорость движения машины — 8 км/ч, а транспортная — 20 км/ч, дорожный просвет — 330 мм. Отметим и немалые габариты нового комбайна: он 8,75 метров в длину, 3,65 метра в ширину и 4 метра в высоту.

Весит данная модель 14 450 килограммов. В КЗК-12А-1 по умолчанию установлен один 450-литровый бак СПГ, но при необходимости варианты компоновки предусматривают установку двух таких баков.

Вы спросите, а где в этом списке новинки от Ростсельмаш?

Отвечаем: **Ростсельмаш представил две главные новинки для рынка зерноуборочной техники в 2024 году.** Это, в первую очередь, новый зерноуборочный комбайн Н820 с гибридной системой обмолота и сепарации мощностью 540 л.с. и новый зерноуборочный комбайн S530 с однобарабанной системой обмолота и шестиклавишным соломотрясом. Об этой технике подробно можно прочитать в прошлогодней статье нашей редакции по теме: «ТОП новых зерноуборочных комбайнов в РФ и мире». Многим интересно будет сравнить количество новых презентованных зерноуборочных комбайнов по итогам 2025 года и по итогам 2024 года. Забегая вперед скажем, что важная для РФ новинка в сегменте комбайнов от Ростсельмаш всё-таки будет...

Новые кормоуборочные комбайны: премьеры 2025

Ростсельмаш F 2750

Так, прошлым летом **Ростсельмаш представил новый кормоуборочный комбайн F 2750, который стал самым мощным в России.** Флагман предназначен для работы на высокоурожайных полях и позволяет крупным хозяйствам эффективно заготавливать корма, сохраняя их питательные свойства.

Ключевая особенность комбайна — двигатель мощностью 770 л.с., обеспечивающий производительность до 280 тонн кукурузы в час и заготовку до 30 000 тонн зелёной массы за сезон, что достаточно для обслуживания 2500 голов скота. Максимальная скорость модели — 40 км/ч; ёмкость топливного бака — 1500 л.

Комбайн F 2750 оснащён четырехрядным измельчающим барабаном с 40 ножами для регулировки длины резки от 5 до 24 мм. Новая конструкция доизмельчителя улучшает дробление зёрен кукурузы до 99,9%. В базовой

комплектации есть датчик влажности и система автоматического управления.

Рабочее место оператора удобно организовано: пульт управления встроен в подлокотник, кресло имеет пять регулировок, а информационная система Adviser III с сенсорным экраном обеспечивает контроль параметров работы.

John Deere F8 и F9

John Deere посреди прошлого сезона выпустил две новые серии самоходных кормоуборочных комбайнов: F8 и F9, которые заменили собой кормоуборочные комбайны John Deere серий 8000 и 9000 соответственно. Серия F8 включает в себя шесть моделей мощностью от 425 до 645 л.с., а серия F9 — пять моделей мощностью от 700 до 1020 л.с. То есть, флагман с двигателем Liebherr V12 объемом 24 литров преодолел планку в 1000 л.с.

Ещё одна крупная модель серии F9 имеет двигатель Liebherr V12 мощностью 890 л.с. Остальные кормоуборочные комбайны F9 получили шестицилиндровый двигатель John Deere 18X мощностью от 700 до 820 л.с. и объемом 18,0 л. Серия F8 комплектуется двигателем John Deere 14X. Это шестицилиндровый двигатель объемом 13,6 литра и мощностью от 425 до 645 л.с.

Кормоуборочные комбайны John Deere F8 и F9 доступны с четырьмя различными ножевыми барабанами. Для серии F8 они имеют приемный канал 660 мм и ширину барабана 680 мм. Серия John Deere F9 имеет приемный канал 830 мм и ножевой барабан 850 мм. Возможны четыре барабана с опцией 40, 48, 56 или 64 ножей. Кроме того, все вышеперечисленные комбайны получили ту же самую кабину, которая ставится на комбайнах S7 и X9.

Krone BiG X 860

Осенью Krone выпустил на рынок пополнение в линейке кормоуборочных комбайнов BiG X — улучшенную модель Krone BiG X 860 с дизельным шестицилиндровым двигателем от Liebherr мощностью 843 л.с. и с

рабочим объёмом 18 литров. Пиковый крутящий момент в 4000 Нм достигается при 1300 об/мин. Данный двигатель экономит топливо, а замена масла потребуется каждые два года. Krone BiG X 860 также имеет функцию разделения мощности, позволяя легко переключаться между экономичным режимом Eco-Power и полным режимом X-Power одним нажатием кнопки.

CLAAS Jaguar 1200

И, наконец, самая мощная модель комбайнов 2025 года, была представлена в конце августа. Это, конечно, CLAAS Jaguar 1200 мощностью более 1100 л.с. Топовая модель производится с осени и стала представителем новой серии Jaguar 1000, которая состоит из четырёх моделей: Jaguar 1080, 1090, 1100 и 1200. По данным CLAAS, производительность новой серии 1000 на 20% выше, чем у предшествующей серии Jaguar 900, и теперь достигает 500 тонн в час. Новые кормоуборочные комбайны во всех отношениях крупнее, функциональнее и эффективнее серии 900. Ширина наклонной камеры составляет 910 мм (по сравнению с 750 мм у серии 900), а под капотом расположен новый 24-литровый дизельный двигатель MAN V12, который развивает мощность от 850 до 1110 л.с.

Входной канал техники оснащен четырьмя гидравлически управляемыми роликами предварительного прессования (расположены перед измельчителем). Они прессуют поток корма в однородную массу. Блок роликов предварительного прессования может быть гидравлически повернут в сторону на 80 градусов для доступа к решетке ножей. Вес кормоуборочного комбайна CLAAS Jaguar 1200 составляет около 20 тонн. Машина оснащена системой регулировки давления в шинах на всех четырёх колёсах. Несмотря на широкий загрузочный канал, ширина составляет 3,30 метра с шинами 800/70 R42 спереди. Однако комбайн также может быть оснащён колёсами высотой 2,15 метра: 900/60 R42 в сочетании с 710/60 R30 сзади.

Рекорды уборочной кампании 2025 года

Наиболее мощный комбайн из нашей подборки CLAAS Jaguar 1200 установил новый мировой рекорд по заготовке кормов. За 12 часов сельхозтехника собрала 4096 тонн кормового сilage. Таким образом, прошлый мировой рекорд, установленный на комбайне Jaguar 900 ещё в 2001 году, был побит более чем вдвое (тогда техника собрала 1891 тонну за 12 часов, 24 года спустя рекорд побит). Новый рекорд отразили в Книге рекордов Гиннесса.

New Holland CR 10.90 IntelliSense поставил рекорд уборки в Бразилии. Местный фермер Рикардо Бассо собрал 481,2 тонны зерна за 8 часов с помощью этого комбайна. Комбайн обработал 131 гектар, собрав эквивалент 8 020 мешков при средней скорости 11,1 км/ч и минимальных потерях — всего 0,4%. Предыдущий рекорд был установлен в 2017 году на комбайне New Holland CR 8.90.

В Словакии установили новый рекорд по одновременной уборке пшеницы зерноуборочными комбайнами. Во время уборки было задействовано сразу 30 уборочных машин, среди которых были как современные комбайны, так и раритетный John Deere 1993 года выпуска. Благодаря этому удалось достичь нового рекорда для Словакии по количеству убранных площадей за один раз — техника работала на 111,4 метра рабочей ширины захвата. Кроме того, был побит текущий рекорд, ранее установленный на полях в Чехии.

А в России Ассоциация испытателей сельскохозяйственной техники и технологий (АИСТ) провела масштабный опрос сельхозтоваропроизводителей, по результатам которого **комбайн**

«Ростсельмаш» TORUM 785 победил в номинации «Лучший зерноуборочный комбайн».

В Беларуси поставлено сразу несколько рекордов. 01 августа на базе КСУП «Племзавод «Россь» в Гродненской области был установлен национальный рекорд Беларуси по намолоту пшеницы за восьмичасовую

рабочую смену. **Зерноуборочный комбайн GOMSELMASH GH810 намолотил 391 тонну зерна** – это абсолютный максимум для Беларуси в восьмом классе производительности. 08 августа комбайн **GOMSELMASH GS2124** **перебил свой собственный рекорд** максимального намолота за 8 часов работы. В ОАО «Путь Новый» Брестской области было намолочено 551,47 тонн озимой пшеницы при уровне потерь – 1,4%. И, наконец, 11 сентября в ОАО «Тихиничи» Рогачёвского района Гомельской области **кормоуборочный комбайн GOMSELMASH FS650 с жаткой ЖГР-6 установил рекорд по объёму заготовки сilage за одну рабочую смену**. За 8 часов в поле было убрано 44 гектара кукурузы восковой спелости и заготовлено 1621,8 тонны корма.

Будем надеяться, что в 2026 году агропромышленный комплекс ожидает множество инноваций, и новые комбайны, которые будут представлены на российских и международных выставках, повысят эффективность и продуктивность сельского хозяйства как в России, так и за ее пределами.

<https://glavpahar.ru/articles/top-novyh-kombaynov-v-rossii-i-mire-premery-2025>

Почему сети и производители сокращают ассортимент

Торговые сети стали сокращать ассортимент продовольственных товаров. Оптимизация происходит на фоне трансформации торговли, уменьшения площадей магазинов и покупательной способности населения. В ближайшей перспективе за широким ассортиментом потребитель пойдет в премиум-магазины либо в онлайн, считают аналитики. Малому бизнесу придется развивать собственную торговлю, работать под СТМ или уходить с рынка.

Сети активно оптимизируют ассортимент продуктовых товаров, в частности молочной продукции, пришли к выводу эксперты Nielsen. Компания, занимающаяся изучением покупательского поведения, проанализировала данные более 180 российских торговых сетей, сельских территорий, каналов традиционной торговли и онлайн-рынка с ноября 2024 по ноябрь 2025 года.

Несмотря на замедление суммарных омниканальных продаж (по всем каналам магазина, объединенным в единую систему. — Прим. ред.), многие категории и сегменты внутри них растут с заметным опережением. Один из наиболее ярких примеров — собственные торговые марки (СТМ). Их продажи, пишут аналитики, выросли за последний год сразу на 7,5% в натуральном выражении, а доля прибавила еще 1 п. п., составив 12,3% (в денежном выражении).

Заметнее всего снизились продажи сливочного масла и маргарина (падение на 9,6% в натуральном выражении), выросла реализация густых йогуртов (рост на 8,6%).

«Важно отметить, что снижение продаж в магазинах зачастую вызвано отнюдь не повсеместным отказом от молочной продукции. Например, самый значимый отрицательный фактор, который влияет на динамику, — оптимизация ассортимента. По итогам прошедших 12 месяцев он расширился лишь в категории молочных десертов», — отмечается в сообщении Nielsen.

Тренд уже повсеместный

Опрошенные «Фонтанкой» эксперты подтверждают, что тренд давно уже вышел за пределы молочки. Аналогичная ситуация наблюдается практически во всех продовольственных категориях, поделился независимый эксперт по продвижению продуктов питания в торговые сети Михаил Лачугин.

В качестве примера он приводит одну из петербургских кондитерских фабрик, которая еще недавно выпускала почти сотню наименований продукции. Теперь же она отказалась от выпуска шоколадных конфет и батончиков, сосредоточившись на производстве мармелада и леденцов, сузив линейку продукции до 20 наименований. «Компания ушла вmonoассортимент. И не прогадала: сейчас они себя прекрасно чувствуют, работая как с сетями, так и выступая контрактной площадкой для сторонних заказчиков», — рассказывает Михаил Лачугин.

Другая компания, говорит он, перешла с выпуска нескольких видов выпечки на производство монопродукта — замороженных бento-тортов. «Новое направление также значительно повысило эффективность работы предприятия», — подчеркивает Лачугин.

Отмечают оптимизацию и другие эксперты. «В „Ленте“, „Ашане“, „Метро“ и так далее выбор действительно невелик и продолжает сокращаться», — констатирует Екатерина Лапина, генеральный директор агентства недвижимости Lapina.

Начали думать о маржинальности

Аналитики выделяют две группы связанных причин: экономику и поведение покупателей. Сокращение продуктовой линейки — это закономерная трансформация ретейла, уверен Михаил Лачугин. При этом роль играют и другие факторы, в том числе падение покупательной способности и сокращение площадей магазинов.

«Торговые сети начали думать о маржинальности своих магазинов и начали считать деньги. Поэтому продают то, что действительно продается», — отмечает Георгий Житмарев.

«Большой ассортимент продуктов питания — это наследие тучных 2000-х годов, когда возможность большого выбора была важна покупателям. Для производителей и сетей большая продуктовая линейка стала одним из способов продвижения на рынке, но даже в начале века она была не слишком экономически оправданной. Сейчас покупателю такой широкий ассортимент уже не нужен», — поясняет Михаил Лачугин.

По словам создателя и руководителя аналитического агентства INFOLine Ивана Федякова, ретейлерам сейчас выгоднее всего сократить ассортимент и оставить товары с небольшой прибылью и большим объемом продаж.

Покупатель уже сделал выбор

«Действительно, потребитель уже давно сделал свой выбор и предпочитает определенные товары, мы это видим в наших магазинах», — отмечает совладелец ГК «Реаль» Александр Мышинский. По его словам, к новым брендам покупатели относятся очень настороженно, особенно в сфере молочной продукции, колбас. «Особенно тяжело с введением новых марок в сегменте чайной продукции. Покупателя не сдвинуть с привычных марок: он берет один наиболее известный бренд», — говорит он.

Отраслевые эксперты объясняют сокращение ассортимента несколькими факторами. «Я связываю такую консервативность в том числе с тем, что в 2022 году на рынке появилось много новых производителей, часть из которых выпускали продукцию низкого качества. Это во многом подорвало доверие к новым брендам», — вспоминает Александр Мышинский.

«Сейчас в основном потребителю не нужен большой выбор, ему гораздо важнее доступные цены», — уверен Иван Федяков.

Где ассортимент будет жить

На фоне сужения массового онлайн-ретейла в более выигрышном положении окажется сегмент СТМ. Ассортимент здесь не просто сохранится, но и будет расширяться, считает Михаил Лачугин. «Такой подход логичен, поскольку за счет СТМ ретейлеры избавляются от посредников и всю прибыль оставляют себе», — говорит Екатерина Лапина. По подсчетам Ивана Федякова, сейчас доля СТМ в крупнейших сетях составляет 15-20%, в ближайшие годы она увеличится до 40-50%.

Вторым направлением, способным развивать ассортимент, могут стать онлайн-продажи и премиальные магазины. «Часто в магазинах, если мы говорим про средний и низкий ценовой сегмент, будет представлено два-три наименования из какой-то категории и более широкая линейка в онлайне. Таким образом сети оптимизируют свои издержки», — поясняет Михаил Лачугин.

По большому счету, покупатель базовый набор продуктов покупает в условных «Пятерочке» или «Магните», а за широкую продуктовую линейку он платит больше, приобретая продукты в более дорогих магазинах либо онлайн, добавляет эксперт.

Адаптироваться или уйти

Всем остальным придется внедрять стратегии адаптации. Некоторые производители отмечают, что уже оптимизировали ассортимент, учитывая текущий спрос. «Мы давно пошли по этому пути и производим только те категории, которые обеспечивают хорошие продажи. И мы видим, что широкий ассортимент и не требуется», — говорит заместитель генерального директора Пискаревского молочного завода Георгий Житмарев.

«Еще в прошлом году у нас была линейка из семи йогуртов, сейчас она сократилась до трех наименований. В первую очередь сокращение происходит (и не только у нас) именно в сегменте кисломолочки, а именно йогуртов, десертных категорий», — делится с «Фонтанкой» руководитель одного из молочных заводов.

В такой ситуации малым производителям продуктов питания остается оптимизировать ассортимент и работать под СТМ. «В принципе для кого-то проще выпускать условно сто бутылок продукции двух-трех наименований, а не те же сто бутылок под десятью наименованиями», — комментирует руководитель одного из молочных производств.

Очевидно, что выводить новые бренды на рынок малым и средним производителям будет все сложнее. Есть вариант развивать собственную фирменную торговлю или объединяться с другими производителями и открывать небольшие лавки по типу фермерских, считает Екатерина Лапина. Но это инвестиции и в аренду, и в новое направление — продажи, что сопряжено с целым рядом рисков, напоминает она.

«Оптимизация ассортимента для того, чтобы выжить на сжимающемся

рынке, подстроиться под требования сетей, станет в этом году одним из ключевых вызовов для производителей», — заключает Михаил Лачугин.

<https://www.oilworld.ru/analytics/localmarket/365752>

Дмитрий Рылько: «Экспортный рынок показывает характер».

Глава ИКАР о прогнозах на урожай и экспорт

Россия останется поставщиком пшеницы номер один в мире в 2026 году, однако в условиях богатых урожаев в странах-конкурентах цены на нее находятся под давлением. Какие факторы будут влиять на экспорт и стоимость пшеницы, чем удивил аналитиков ячмень, к чему приводит выход на самообеспеченность по сое и о чём будут говорить эксперты в ходе февральской конференции «Где маржа», журналу Поле.РФ рассказал генеральный директор Института конъюнктуры аграрного рынка Дмитрий Рылько.

— Термин «компактный урожай» с вашей легкой руки вошел в словарь АПК применительно к урожаю 2024 года. А в 2025 году, по предварительным данным Росстата, собрали 139,4 млн тонн, включая 91,4 млн тонн пшеницы. Получается, урожай этого года оказался не такой компактный?

— То, что урожай-2025 будет не «компактным», стало понятно примерно к середине августа, когда появились предварительные результаты уборки в Центре, Поволжье и за Уралом. Мы об этом своевременно объявили рынку. Рекордная урожайность зерновых фиксировалась в Поволжье, на Урале, в Сибири. Были поставлены многочисленные региональные рекорды по урожайности и урожаю зернобобовых, сои, рапса, льна масличного и других культур.

— Как ИКАР смотрит на окончательные весенние оценки: по кукурузе, подсолнечнику, сое, рапсу, масличному льну? Будут ли рекорды?

— Ряд рекордов уже состоялся, как известно. А весной следует ожидать повышения оценки валовых сборов кукурузы и подсолнечника. Особенно кукурузы. Урожай, подсчитанный Росстатом, видимо, отражает ситуацию

на начало декабря, но уборка продолжалась до конца месяца и еще будет продолжаться. Ожидаем, что итоговый валовой сбор будет выше и существенно выше 14 млн тонн. Будут вопросы по качеству, но урожай найдет место на предприятиях животноводства в виде кормов.

Что касается подсолнечника, у нас есть определенные сомнения. Как-то не видно того урожая, о котором рапортует Росстат. В этом году на Юге и в Сибири высокая рефакция (вычет примесей и лишней влаги — прим. ред.), поэтому из валовки мы бы убрали как минимум 5%. Но будем смотреть на цифры.

Также возможен досчет урожая по сое.

— Цены производителей на рожь выросли за год на 26,4% (ноябрь 2025 к ноябрю 2024-го), до 11,2 тыс. за тонну. Пшеница при этом стоила 12,1 тыс. Сигнал ли это для рынка, что нужно сеять рожь осенью 2026 года?

— По нашим оценкам, пока роста посевных площадей не произошло. За последние десятилетия рожь из одной из основных превратилась в нишевую культуру. Для этого есть несколько ключевых причин как со стороны спроса, так и предложения.

Возможно, следующей осенью какие-то хозяйства добавят посевы, но для перелома нужен существенный спрос, поскольку рожь проигрывает ряду альтернативных культур по доходности. Возможно, что по посевным мы уже дошли до дна (под урожай 2025-го площадь под рожью опустилась до рекордно низкого уровня, составив лишь 451 тыс. гектаров — прим. ред.) и с осени 2026 года начнется движение вверх. Для этого, среди прочего, должны взяться за дело диетологи и блогеры, чтобы разъяснять населению всю пользу потребления ржаных продуктов и важность обязательного включения их в рацион. Нужна и новая продукция, новые форматы. В продаже появились четвертинки ржаного хлеба, краюшки — это хорошо и правильно, но нужно продолжать.

— Чего ожидать по ценам на зерновые внутри страны и на экспорт в новом сезоне, когда мировой рынок «залит зерном»?

— Мировые рынки зерновых находятся, за редким исключением, в достаточно серьезной депрессии. Импортеры, видя обилие товара на рынке, четко придерживаются стратегии «ложки ко рту» — покупать ровно столько, сколько требуется для удовлетворения текущих потребностей, и не создавать запасов.

Внутри страны цены, как обычно, следуют в фарватере мировых, но есть масса товарных и продуктовых нюансов.

Например, цены на фуражный ячмень выскочили выше пшеницы 4-го класса и держатся много недель, что весьма необычно. Импульс пришел с внешнего рынка, где спрос на ячмень показывает низкую эластичность по ценам.

Пока неплохо держатся цены на масличные, хотя они и съехали вниз в рублях под давлением рекордных урожаев трех из четырех основных видах этих культур, а также высокого курса рубля. Подсолнечник сейчас на 7–8% ниже в цене по сравнению с прошлым годом, рапс — на 15%, а вот соя обвалилась — на все 30%. С соей произошло то, о чем мы многократно предупреждали рынок: достижение самообеспеченности и даже выход на экспортный ценовой паритет на Европейской территории России сопровождается падением внутренних цен. Но и для нас стало неожиданностью, что это произойдет так скоро — уже в сезоне 2025/26. При этом в 2026 году мы не ожидаем снижения посевных площадей, скорее — их стабилизацию.

— Какие страны-импортеры будут основными покупателями нашего зерна в 2026 году?

— Первые два места традиционно занимают Турция и Египет, а дальше, как обычно, идут сезонные нюансы. Большой урожай в Казахстане, ЕС и Аргентине в этом году приводит к тому, что на старте сезона круг стран-импортеров для нас не так широк, как прежде. Рынок стал более компактным, и это будет определять результаты второй половины сезона 2025/2026 (до 30 июня 2026 года — прим. ред.). При этом в текущем

сезоне в отечественном зерновом экспорте очень высока доля пшеницы. Доля России в экспорте пшеницы в мире будет около 20%.

- **Назовите основные факторы, которые будут влиять на наших растениеводов?**
- Развитие геополитической ситуации, курс рубля, урожай 2026 года в России и в мире, денежно-кредитная политика. Экономика, скажем так, замедлилась. Мы все это ощущаем.
- **А как себя чувствуют мясной и молочный рынки, какова здесь ценовая динамика?**
- Многие не без оснований обращают внимание на то, что низкие цены на продукцию растениеводства дают преимущество отраслям — потребителям, прежде всего нашему животноводству. Особенно если производство осуществляется в рамках вертикально интегрированных холдингов. Но и в этих секторах ситуация неоднозначная. Она отражает в том числе проблемы мирового рынка. В свиноводстве цены на живок (свинина живым весом — прим. ред.) за последние недели опустились до уровня февраля далекого 2023 года, а на отдельные куски туши — самые низкие с ноября 2020 года. Цены на сырое молоко продолжают снижаться, что нехарактерно для этого времени года.
- **12–13 февраля пройдет конференция «Где маржа», которую много лет проводит ИКАР. Какие темы в центре внимания, какую важную для своего бизнеса информацию получат участники?**
- За последние годы «Где маржа» стала одним из крупнейших мероприятий агробизнеса России. Мы продолжим многие традиционные наши темы, такие как перспективы развития основных аграрно-продовольственных рынков России и мира, изменения в сельхозстраховании, проблемы импортозамещения в семеноводстве, аграрная логистика и другие. Регистрация идет активно, земельный пул участников уже превысил 8 млн гектаров. Отдельно бы выделил сессию,

где будут рассматриваться климатические факторы. Также рассмотрим, как грамотно работать с данными метеостанций. А еще наши участники поделятся первым опытом заработка на углеродном следе.

У нас ожидается около тридцати выступающих и ведущих круглых столов. В их числе известный в мире аналитик аграрных рынков Дэн Бассе или управляющий директор компании BEFL Владислав Новоселов. Одна из особенностей — привлечение большой группы новых экспертов, не «заигранных» на аграрных конференциях. Надеюсь, как всегда, будет интересно и полезно.

<https://www.zol.ru/n/407f2>

Продаем зерно: какие способы есть и как выбрать наиболее эффективный?

В январе цены на пшеницу остались практически без изменений и колеблются в диапазоне 15000-16000 рублей за тонну. В условиях роста цен на ГСМ, технику и другие товары цена на зерно остается низкой. Перед аграриями неизменно встает вопрос – продавать сейчас или ждать хорошей цены, а если ждать нельзя, то, как быстро найти покупателя с приемлемыми условиями.

Какие способы продажи зерна можно использовать, и какие из них наиболее эффективные – рассказывают специалисты ООО «Зерно-Агрегатор».

Прямые продажи

Напрямую зерно закупают перерабатывающие, мукомольные, комбикормовые предприятия. Фермеры в этом случае получают возможность продавать зерно непосредственно конечному потребителю, исключая посредников. Это упрощает процесс взаимодействия, а заключение прямого контракта помогает снизить риски и обеспечить прозрачность сделки. С другой стороны, в отдельных регионах таких покупателей может не оказаться, или цена будет низкой или объемы закупок неподходящие. Многие переработчики заинтересованы в закупке

больших партий, долгосрочном сотрудничестве и предъявляют высокие требования к качеству. Кроме того, чтобы найти переработчика, готового купить вашу продукцию может понадобиться много времени.

На агровыставках и ярмарках

Отраслевые мероприятия – это важная часть работы сельхозпроизводителя. Выставки, дни поля дают возможность рассказать о своей компании, продукции, найти партнеров и единомышленников. Но для быстрой продажи зерна такой способ подходит мало. Отраслевые мероприятия – это возможность налаживания долгосрочных связей и часто поиск покупателя таким способом требует много времени.

Продажи через посредников

Такие агенты берут поиск покупателя зерна на себя. Они собирают информацию о качестве зерна, объеме партии и предлагают его потенциальному покупателю. За свою работу агент берет вознаграждение. Преимущества этого способа в том, что посредник берет весь процесс поиска на себя, сам проводит мониторинг клиентов и анализ качества продукции. Из минусов – необходимость дополнительно оплачивать работу агента и вероятность того, что цена будет не самой лучшей.

На товарных биржах

Продажа зерна на бирже – это организованные торги, где биржа выступает организатором торговли, обеспечивает конкуренцию и гарантирует обязательства. Здесь покупатели не осматривают товар, а выбирают его по нужным параметрам из списка и заключают сделку. Преимущества торговли через биржу – гарантированный сбыт по рыночной цене, прозрачные цены, минимум посредников. Из минусов – ограниченное количество сделок, затраты на продажу через биржу, например, оплата хранения на элеваторе до момента отгрузки зерна.

Продажи через биржу больше подойдут для крупных арохолдингов, имеющих большие партии продукции, а небольшим предприятиям лучше

выбрать другие способы из-за ограниченного объема продукции и необходимости платить высокую комиссию за участие в торгах.

На Онлайн-платформах

Если вы не хотите быть заложником одного покупателя, стремитесь расширять клиентскую базу и иметь большой выбор предложений, то советуем воспользоваться онлайн-платформами. Удобно здесь использовать не доски объявлений или форумы, а так называемые агрегаторы, где можно быстро фильтровать предложения по объемам, качеству зерна, региону и другим параметрам.

Например, наша платформа «Зерно-Агрегатор» специально разработана для того, чтобы максимально ускорить поиск покупателя или продавца зерна. На агроплатформе можно отслеживать цены, выбирать наиболее подходящие, размещать свои объявления. Чтобы пользоваться платформой было максимально удобно и процесс торговли был полноценным у нас есть полный функционал «Сделки», где происходит обмен электронными документами и оформление сделки.

С приходом новых технологий и цифровизации все большую популярность приобретает онлайн торговля, которая начиналась с отраслевых форумов и электронных досок объявлений. Сейчас онлайн платформы и агрегаторы позволяют аграриям самостоятельно и более эффективно продавать свою продукцию, делают ценообразование более прозрачным и расширяют географию продаж. Это не делает онлайн торговлю единственным верным способом поиска покупателей, но дает возможность всегда иметь несколько предложений и выбирать наиболее подходящее. Такой способ является отличным дополнением к остальным.

<https://www.zol.ru/n/407ec>

Выгодно для инвесторов и невыгодно для государства. Как эксперты оценивают призыв чиновников строить молочные заводы за рубежом

Минсельхоз на прошлой неделе выступил с неожиданным, подкупающим своей новизной предложением к переработчикам молока



– создавать новые производства за рубежом для того, чтобы развивать экспорт. Опрошенные The DairyNews.ru эксперты по-разному оценивают такое предложение.

Перспективы молочного экспорта из РФ обсуждались на III Форуме лидеров молочной индустрии в среду в Москве. Выступая на мероприятии, министр сельского хозяйства **Оксана Лут** сказала, что одним из наиболее эффективных путей завоевания зарубежных рынков может стать инвестирование в переработку российского молока за рубежом.

«Мы это пока не делаем нигде, может, только в переработке зерна - стали заходить с инвестициями в другие страны, ставим там мукомолки для того, чтобы перерабатывать наше зерно. И если мы не будем думать от том, чтобы выходить с инвестициями в другие страны по переработке нашего сырого молока, мы теряем эти страны», - отметила Оксана Лут.

Она добавила, что сейчас эта возможность обсуждается, в том числе и вариант поддержки таких инвестиций с помощью льготного кредитования.

«Речь идет об инвестициях в переработку не только у нас, но, если наше сырое молоко в рамках межправительственных соглашений будет поставляться, это можно сделать. Нам надо доработать, нам нужны какие-то пилоты, чтобы попробовать это сделать», - заявила министр.

Она рассказала, что еще несколько лет назад Минсельхоз не находил поддержки Минпромторга в этом вопросе, но сейчас на ситуацию уже смотрят по-другому. «Просто завоевать партнерство стран путём поставки банальной продукции уже не получится. Поэтому мы должны выходить с инвестициями. Да, у нас сложная ситуация сейчас для этого, но она закончится, и мы должны быть к этому готовы», - считает Оксана Лут.

«Это отдельное направление, и это сможет сделать только бизнес, который настроен на экспорт», - уверена министр.

Что с экспортом

По данным Росагроэкспорта, в 2024 году экспорт молочной продукции составил 216 тыс. тонн на \$438 млн против 203 тыс. тонн на \$369 млн в 2023 году. В стоимостном выражении больше всего российской молочной продукции было поставлено в Казахстан (на \$184 млн), Белоруссию (на \$67 млн), Узбекистан (на \$35 млн), Азербайджан (на \$18 млн), Китай (также на \$18 млн).

Экспорт сыра и творога увеличился до \$141,4 млн со \$112,6 млн в 2023 году, мороженого - до \$57,2 млн с \$48,7 млн, сухого молока - до \$48,1 млн с \$41,9 млн, молочной сыворотки - до \$15,2 млн с \$14,4 млн.

Однако сейчас экспорт молочной продукции сейчас идет туго, поскольку российская продукция неконкурентоспособна на международных рынках из-за высоких цен на сырое молоко, отмечают участники рынка. Так, в России средние цены на молоко составляют около 45-50 рублей, а в Китае, Бразилии, США, Новой Зеландии – 35-39 рублей. «И тут нам конкурировать почти невозможно», - говорит собеседник The DairyNews.ru.

Здраво

Ряд экспертов считают озвученную идею здравой, но реализация ее будет сложной. По мнению генерального директора и основателя «САВКИНА ЭКСПЕРТ GROUP» Любови Савкиной, перспектива инвестиций в другие страны «в высшей степени реальна» с точки зрения логики развития экспорта. Однако она крайне сложна в текущих геополитических и экономических реалиях. Развивающиеся страны Азии, Африки, Ближнего Востока хотят не просто импортировать товар, а создавать добавленную стоимость у себя, рабочие места, развивать собственную промышленность. Поставки готовой продукции всегда имеют лимит из-за конкуренции и протекционизма, говорит она. В свою очередь, инвестиции в переработку на месте - это инструмент глубокого проникновения на рынок. Это путь, которым десятилетиями идут транснациональные гиганты Нестле, Данон и так далее, напоминает Любовь Савкина.

Генеральный директор ООО «Мол Фрост» Артем Крецу уверен, что строительство отечественными молочниками новых предприятий в странах Таможенного союза вполне реально. «Понятно стремление и рекомендации развивать экспорт, ведь внутренний рынок молочных продуктов стагнирует», - говорит он.

«Кроме того, стоит помнить, что санкции против России надолго, а поставки продукции, произведенной, например, в Армении, Казахстане, Киргизии в другие страны можно осуществлять без проблем», - добавляет Артем Крецу. Причем это будет продукция высокого качества, соответствующая всем международным стандартам, утверждает он.

Издатель The DairyNews.today, молочный эксперт Михаил Мищенко тоже говорит о том, что есть удачные примеры развития молочного бизнеса в других странах. Российские молочные компании могут развиваться за рубежом, но они будут ограничены Центральной Азией из-за сложностей с логистикой, считает Михаил Мищенко.

«Кроме того, развитие бизнеса за рубежом сопряжено с политическими, экономическими и другими рисками, они могут серьезно повлиять на реализацию проектов. Поэтому в другие страны лучше выходить в партнерстве с местными предпринимателями», - добавляет он.

Некоторые эксперты говорят о том, что развитие молочного бизнеса за границей не слишком интересно государству.

Генеральный директор ООО «Агриконсалт» Андрей Голохвастов напоминает, что строительство производств в других странах имеет отношение к экспорту капитала, а не готовой продукции. Другой участник молочного рынка отмечает, что в целом создание новых производств за границей выгодно только инвесторам, но не России. Поскольку вся добавленная стоимость будет оставаться не в России. «Я в недоумении, зачем это Минсельхозу», - говорит он.

<https://dairynews.ru/news/vygodno-dlya-investorov-i-nevygodno-dlya-gosudarstva.html>

Жарь птицу: свинина подешевела на фоне увеличения импорта курицы из КНР

Рост поставок куриного мяса из Китая привел к снижению оптовых цен и перенасыщению рынка свинины, узнали «Известия».

Дополнительное давление оказало сокращение спроса на этот вид мяса в рознице. В результате цены сократились до уровня себестоимости — средняя оптовая цена полутуши в конце января сократилась на 21%, до 155 рублей за килограмм, подсчитали в аналитической компании NTech. Мясопереработчики пересматривают рецептуры и всё чаще заменяют свинину птицей при производстве колбасных изделий. Когда цены вновь начнут расти и какие факторы на это повлияют — в материале «Известий».

Почему упали оптовые цены на свинину

Средняя оптовая цена свиной полутуши второй категории в период с 19 по 25 января 2026-го снизилась на 21% по сравнению с предыдущей неделей и составила 155 рублей за 1 кг, а в годовом выражении — на 23%. Об этом свидетельствуют данные NTech, с которыми ознакомились «Известия».

Окорок в оптовом сегменте подешевел на 14% год к году — до 220 рублей за 1 кг, что стало минимальным значением с начала 2025-го. Цена лопатки снизилась на 20%, до 200 рублей за 1 кг. Средняя оптовая стоимость живой свиньи на четвертой неделе года составила 113 рублей за 1 кг — на 19% ниже уровня аналогичного периода прошлого года — и также стала минимальной с начала 2025-го.

Цены на рынке свинины приближаются к уровню себестоимости и находятся на грани рентабельности, рассказал «Известиям» совладелец крупной свиноводческой компании. В отдельных случаях они уже опустились ниже себестоимости, отметила глава арохолдинга «Лазаревское» Кристина Романовская. По словам представителя группы «Черкизово», такая динамика связана как с ростом внутреннего производства, так и с импортом куриного филе из Китая, основные объемы которого пришли на IV квартал 2025 года. Это, в свою очередь, привело к

временному закрытию потребностей сегмента мясопереработки, уточнил он.

По итогам прошлого года из КНР в Россию было ввезено более 110 тыс. т куриного мяса, или около 20 тыс. т ежемесячно, следует из данных Национального союза свиноводов (НСС). Импорт мяса птицы из Китая фактически заместил на российском рынке продукцию из Бразилии, которую отечественные переработчики традиционно использовали в качестве сырья, отметил руководитель Национальной мясной ассоциации Сергей Юшин. По его словам, оптовая стоимость куриного филе из КНР составляла около \$1,4 за килограмм против \$2,5 за килограмм у бразильской продукции. Для сравнения, оптовая цена куриного филе российских производителей, по данным NTech, в период с 19 по 25 января достигала 275 рублей за килограмм (около \$3,6 по текущему курсу). Низкая стоимость китайской курятины, пояснил эксперт, обусловлена тем, что речь идет преимущественно об экспортном продукте, не востребованном на внутреннем рынке республики.

Радости плоти: Россия втрое увеличила импорт мяса из Индии

Ситуация поспособствовала тому, что мясопереработчики стали активно менять рецептуру — при производстве колбасной продукции вместо мяса используют птицу, подтвердил топ-менеджер крупного агрохолдинга. Эта тенденция наметилась еще в 2025-м, писали «Известия». Фарш из птицы производители колбас использовали как альтернативу свинине после роста цен на полуутяжи и окорок с конца июля прошлого года, говорил президент Agrifood Strategies Альберт Давлеев.

В «Мираторге» и «АгроЭко» отказались от комментариев.

В январе – ноябре 2025-го производство свиней на убой в живом весе в сельскохозяйственных организациях составило 5,3 млн т (+0,5 год к году), сказал представитель Минсельхоза. По его словам, эти объемы производства обеспечивают внутренний рынок и сохраняют ценовую ситуацию стабильной. Снижение оптовой стоимости он связывает с сезонным фактором.

Оптовая стоимость свинины в полутишах находится на уровне аналогичного периода прошлого года (–0,3%) и в среднем составляет 196,4 рубля за килограмм, привел представитель ведомства данные системы мониторинга и прогнозирования продовольственной безопасности.

Что происходит на рынке мяса

Снижение цен носит системный характер, отметил управляющий партнер Agro and Food Communications Илья Березнюк. Эта тенденция начала формироваться еще в сентябре 2025-го из-за изменений на рынке свиноводства, отметил гендиректор НСС Юрий Ковалев. По ряду позиций рынок уже торгуется на уровнях, которые для большинства производителей являются «критически низкими», добавила Кристина Романовская.

Темп роста российского рынка свинины по итогам 2025-го остался на уровне 2024-го, составив 6,3 млн т в убойном весе, сказал Юрий Ковалев. Для сравнения, его ежегодный рост в 2004–2024-м составлял минимум 5–10%, добавил Илья Березнюк. По его словам, это обусловлено его насыщением, а также предельным уровнем потребления свинины у населения.

Ежегодное среднедушевое потребление свинины в России к концу прошлого года достигло исторического максимума в 31,3 кг на человека, отметил Юрий Ковалев. В то же время рост финансовой нагрузки на российские домохозяйства сегодня привел к изменениям в структуре спроса на мясо у потребителей, указал Сергей Юшин. При этом в рознице на начало января не наблюдается сокращения спроса на свинину, отметил представитель «Ленты».

Потенциал роста потребления у свинины всё равно сохраняется — при активных маркетинговых интервенциях в отрасли оно может увеличиться на 3–4 кг к 2030 году, составив не менее 34–35 кг на человека, считает Илья Березнюк. Также этому могло бы способствовать усиление социальной поддержки малоимущих со стороны государства, отметил Сергей Юшин.

Секрет фермы: власти призвали производителей снижать себестоимость молока

Укрепление рубля сдерживает темпы роста экспорта свинины, что приводит к снижению стоимости на внутреннем рынке, добавил он. По итогам 2025-го экспорт достиг почти 400 тыс. т в убойном весе против 322 тыс. т в 2024-м, сказал Юрий Ковалев. Таким образом, показатель в годовом выражении вырос почти на четверть.

Цены на свинину в феврале могут вернуться к росту, прогнозирует представитель «Черкизово». В первой половине этого года они покажут краткосрочное небольшое снижение с возможной сезонной коррекцией летом на фоне роста спроса в «шашлычный сезон», допустил Илья Березнюк.

Дальнейшее развитие рынка, по его словам, будет зависеть от способности отрасли к «мягкому» повышению добавленной стоимости мясной продукции, а также от поддержания приемлемого уровня рентабельности в условиях ограниченного внутреннего спроса. В то же время в нынешней ситуации часть производителей будет вынуждена сокращать поголовье либо уходить с рынка, считает Кристина Романовская.

<https://iz.ru/2031464/denis-kuznetcov/zhar-pticu-svinina-podeshevela-na-fone-uvelicheniya-importa-kuricy-iz-knr>

Тепличные создания: зачем поддерживать производителей помидоров и кабачков

Россия все еще зависит от импорта овощей: своими силами удается закрывать потребность только в огурцах и листовом салате. Количество теплиц растет медленно, а половина давно устарела.

Модернизировать их дороже, чем строить новые, но денег производителям катастрофически не хватает. Выращивать кабачки, баклажаны и перец вообще не рентабельно. Возможное возвращение льготного кредитования, о котором говорят в Минсельхозе, обнадеживает аграриев, но многое будет зависеть от сроков и ставки.

Министр сельского хозяйства Оксана Лут заявила о возможном возвращении льготного кредитования строительства теплиц для выращивания овощей закрытого грунта, причем не только огурцов и томатов, но и нишевых культур, например, кабачков, перца и баклажанов.

«Мы сейчас будем принимать решение о возобновлении льготного кредитования строительства теплиц, чтобы попробовать закрыть свои потребности, не импортировать», — пояснила Лут. Она добавила, что объемы финансирования для льготного кредитования уже определены, но деталей не привела. Меры обсуждаются на фоне роста цен на овощи. Однако, как сообщил источник *Forbes* в Минсельхозе, окончательное решение по финансированию еще не принято.

Срок и процент

Развитие проектов по строительству теплиц критически важно для продовольственной безопасности России, говорит директор по аналитике «Инго Банка» Василий Кутьин. В 2025 году введено в эксплуатацию около 120 га новых теплиц в Центральной России, на Юге и на Дальнем Востоке. Всего, по данным Ассоциации «Теплицы России», в стране 3462 га теплиц, в 2025 году рост по сравнению с 2024-м составил 3%. Но этих мощностей недостаточно для удовлетворения растущих потребностей населения, уверен Кутьин.

До 2018 года действовали льготные условия для займов до восьми лет, напоминает гендиректор исследовательской компании «Технологии роста» Тамара Решетникова. Однако активное строительство теплиц началось лишь с 2019 года, когда поддержку распространили и на для двенадцатилетние займы. Даже тогда производители с трудом умелись по окупаемости в обозначенные сроки, сейчас же, с ростом затрат и ключевой ставки, и такой период кажется недостаточным, говорит эксперт. «Так что важно понимать, на какой срок кредитования будет распространяться упомянутая Минсельхозом мера», — предупреждает она. Плодовоощной союз поддерживает идею льготных инвестиционных

кредитов на срок до 12 лет, вторит ей исполнительный директор организации, член общественного совета при Россельхознадзоре Андрей Казаков.

Важен не только срок программы, но и ставка льготного кредитования, сказали *Forbes* в небольшом тепличном комплексе Центральной России. Если она будет незначительно отличаться от ключевой, стимулов к развитию не будет.

Из общей площади в 3462 га на современные постройки приходится лишь 1700 га, то есть немногим менее половины. Старый фонд нужно подвергнуть реновации. «В России много устаревших теплиц, но переоборудовать их или модернизировать конструкции иногда дороже, чемставить новые», — отмечает Решетникова. Директор по стратегическим вопросам Национального союза производителей плодов и овощей Игорь Мозговенко говорил, что в обновлении нуждается около 1500 га теплиц.

Сейчас стоимость строительства 1 га составляет, в зависимости от типа теплиц, €2,5-3 млн, рассказывает Решетникова. Весенние теплицы без досвечивания и с облегченной системой отопления могут обойтись в €1,5 млн. «Конструкции везти очень дорого, но их делают и в России, причем достойного качества. А вот оборудование все еще приходится приобретать в Европе», — говорит эксперт.

Стоимость обслуживания теплиц разнится в зависимости от их типа, сезона, выращиваемых культур и применяемых технологий и оборудования, объясняет гендиректор «Технологий роста». В среднем содержание 1 га современной промышленной теплицы четвертого и пятого поколения, с круглогодичным циклом сбора плодов и досвечиванием (искусственным освещением), обходится в 70-100 млн рублей в год, говорит Решетникова. Небольшие теплицы могут занимать всего несколько га, крупные же проекты могут превышать 100.

По словам начальника аналитического отдела инвесткомпании «Риком-Траст» Олега Абелева, на энергоресурсы приходится от 40 до 50% от стоимости обслуживания. Именно современные теплицы с досветкой, светокультурой, капельным поливом, гидропоникой, замкнутым циклом воды, рекуперацией тепла позволяют снизить затраты на энергию до 40%, добавляет эксперт.

Себестоимость производства только за последний год выросла примерно на 15%, причем в основном за счет увеличения цен на энергоресурсы, говорит Лореш. «Другими драйверами стали рост расходов на оплату труда, а также увеличение затрат на логистику, удобрения и оборудование», — добавляет она.

Огурцов достаточно

В основном в российских теплицах выращивают огурцы и помидоры. По огурцам Россия достигла самообеспеченности, говорит Решетникова. Их валовый сбор в промышленном секторе в 2025 году, по оценке «АБ-Центра», сделанной на основании данных от конца 2024 года, составил 897 800 т. Импорт, по словам Решетниковой, сохраняется незначительный, и он приходится на Дальний Восток и некоторые районы Южного Урала и Сибири, где концентрация теплиц ниже, чем в других федеральных округах.

С помидорами ситуация пока хуже: сбор в промышленном секторе в прошлом году, по оценке «АБ-Центра», достиг 770 000 т. При этом импорт, по их же данным, растет: в 2022-м в Россию завезли 419 000 т томатов, в 2023-м — 432 000 т, а в 2024-м — уже 439 000 т (+4,7% за три года). То есть доля поставок из-за рубежа на рынке составляет порядка 36%. Одним из основных импортеров является Азербайджан. В 2023 году на поставки помидоров оттуда, согласно анализу «АБ-Центра», основанному на данных службы статистики Азербайджана, пришлось 32% от общего импорта или 137 400 т. В 2024 году доля азербайджанских томатов в российском импорте была около 38% (141 800 т). В январе-сентябре 2025 года объем отгрузок помидоров из Азербайджана в Россию составил 139 300 т.

Из Турции в 2024 году, по данным «АБ-Центра», основанным на информации служб статистики стран-поставщиков, завезли 50 000 т помидор, за январь-ноябрь 2025-го — 54 300 т. Из Китая в 2024-м — 52 100 т, за январь-ноябрь 2025-го — 49 300 т. Из Армении в 2024-м — 20 730 т, за январь-август прошлого года — 12 110 т. «Нам трудно конкурировать с крупными поставщиками по себестоимости. Там, благодаря солнцу, помидоры выращивают в самых примитивных теплицах», — поясняет Решетникова.

С салатами в России все неплохо. Они требуют гораздо меньше досвечивания, чем овощи. Правда, зачастую зимняя продукция более вялая и меньше по весу, чем весенняя. «Даже при наличии мощных ламп производители, в том числе крупные, не всегда их включают из экономии, — рассказывает Решетникова. — Поднять цену выше условных 200 рублей за горшочек они не могут, поэтому балансируют между допустимыми затратами и приемлемой для потребителя стоимостью». Петрушку и укроп, которые летом выращивают в России, в холодное время года везут из Узбекистана и Азербайджана, где благодаря большому количеству света зелень растет даже при температуре 10°С. В России же такое невозможно, говорит эксперт.

Конкурентный перец и нестабильные кабачки

В выращивании некоторых овощей позиция отечественных производителей значительно слабее. По словам Казакова из Плодовоовощного союза, особое внимание стоит уделить нишевым культурам: перцу, баклажанам, кабачкам. Например, в 2018-2020 годах (более свежих данных нет) доля импортного перца на рынке превышала 90%.

«Стоит разрешить привлечение льготных займов на строительство тепличных комплексов с долей производства «нишевых» культур не менее 10%», — говорит он. Сейчас в России действует льготное кредитование для тепличных проектов Дальнего Востока и Крайнего Севера. Но вводить

какие-либо ограничения по регионам эксперт считает нецелесообразным. «Главное при организации такого производства — наличие доступных энергоресурсов, обеспеченность персоналом, а также близость к конечным потребителям», — отмечает Казаков.

Для эффективной работы комплексов, специализирующихся на выращивании «нишевых» культур, стоило бы также ввести сезонные меры таможенно-тарифного регулирования, которые помогли бы защитить внутренний рынок от обилия дешевой импортной продукции, добавляет исполнительный директор Плодовоощного союза.

Производители готовы выращивать и баклажаны, и перец. «Нам не хватает площадей для востребованной продукции, — рассказывает гендиректор УК «РОСТ» (крупнейший производитель овощей защищенного грунта, 450 000 т по итогам 2025 года, 22 тепличных комбината в 15 регионах страны) Наталья Лореш. — Если в последние годы наш рост обеспечивался в основном за счет M&A, льготное кредитование откроет возможность строить современные комплексы по нашим технологиям там, где это наиболее логично: в регионах с высоким спросом на свежие овощи и оптимальной экономикой проектов». Она добавляет, что сейчас компания сфокусирована на производстве основных культур: томатов и огурцов. Но если льготное кредитование вернут, «РОСТ», возможно, начнет выращивать баклажаны и перец. «Торговые сети регулярно задают вопрос, когда мы начнем их поставлять», — говорит Лореш.

Производство баклажанов, цукини и перца сейчас крайне невелико, а главное — оно абсолютно нерентабельно, объясняют эксперты. «Немногочисленные производители, которые этим занимаются, в лучшем случае работают в ноль, выращивая такие овощи исключительно ради расширения ассортимента», — говорит Решетникова. «В наиболее распространенных сегодня промышленных теплицах, где овощи выращивают круглый год, производство перца, баклажанов, кабачков экономически неэффективно и малорентабельно», — подтверждает Казаков. Это связано с тем, что на этапе проектирования были заложены

возможности и параметры для более распространенных томатов, огурцов и салата, поясняет он.

«Несмотря на все технологии, конкурировать с перцем из Ирана и Турции невозможно из-за климатических особенностей. К тому же перец хранится много дольше, чем, например, помидоры, и выращенную в ноябре продукцию к нам доставляют из Ирана до самого марта, а в Израиле и Марокко их производят даже зимой», — рассказывает Решетникова.

Перец сортов «Палермо» или «Рамиро» от «Агрокультуры», по ее словам, находит потребителя, но стоит очень дорого, около 200 рублей за 200 г, и «спасает» мелкая фасовка: упаковки визуально кажутся объемными, а по весу совсем небольшие.

Цены на кабачки в России имеют ярко выраженную сезонность, напоминает гендиректор экспертно-аналитического центра агробизнеса «АБ-Центр» Алексей Плугов. Стоимость повышается с октября по март, когда на рынке доминирует импорт, и снижается с апреля по июль, когда в странах-поставщиках растет предложение. Самые низкие цены в июне-сентябре, когда собирают отечественные кабачки открытого грунта. Так, например, в Москве в июле 2025 года в мелком опте кабачки стоили в среднем 49 рублей за килограмм, а в декабре уже 158,8 рубля, рассказывает Плугов.

Практически весь импорт кабачков приходится на Турцию. В незначительных объемах завозят их из Ирана и Китая. В январе-ноябре 2025 года совокупный ввоз из Турции и Китая составил 40 100 т, сообщают аналитики «АБ-Центра», ссылаясь на данные служб статистики стран-поставщиков. При этом поставки кабачков не отличаются стабильностью: за прошедшие десять лет объем варьировался от 20 300 т до 64 400 т, говорит Плугов.

«Производителям при планировании инвестиционных проектов в защищенном грунте нужно понимать, смогут ли они реализовать кабачки по сопоставимым с турецкой продукцией ценам, и знать объем рынка,

опираясь на информацию по импорту в натуральном и стоимостном выражении», — поясняет Плугов.

<https://agrotochka.org/post/teplichnye-sozdanija-zachem-podderzhivat-proizvoditelej-13663>

Игорь Шпаков: «Мировой зерновой рынок все больше зависит от геополитики, энергетики и климата»

С 25 по 27 февраля в Белокурихе пройдет 19-я Зимняя зерновая конференция – крупнейший зерновой форум за Уралом. Одним из постоянных экспертов конференции выступает Игорь Шпаков – консультант Отделения ФАО для связи с РФ (Москва).

Он подготовит доклад на тему: «Мировой рынок зерновых и глобальная продовольственная безопасность: оценка тенденций и перспектив».

В декабре 2025 года на сайте ФАО был опубликован доклад "Состояние мировых земельных и водных ресурсов для производства продовольствия и ведения сельского хозяйства". В нем приводятся очень настораживающие цифры: к 2050 году, когда численность населения планеты приблизится к 9,7 млрд человек, сельскохозяйственный сектор должен будет производить почти на 50 процентов больше продовольствия, кормов и волокон, чем в 2012 году. Как справиться с этими вызовами, как должно перестроиться сельское хозяйство и как каждый человек может внести вклад в борьбу с голодом? Об этом в нашем интервью.

– Игорь Витальевич, на предстоящей Зимней зерновой конференции в Белокурихе вы выступите с докладом «Мировой рынок зерновых и глобальная продовольственная безопасность: оценка тенденций и перспектив». Всегда интересно понимать, что происходит на рынке зерна не только у нас, но и во всем мире. Вы даете возможность глобально посмотреть на ближайшие перспективы. Принес ли 2025 год какие-либо принципиальные тенденции в глобальной продовольственной картине?

– 2025 год действительно стал знаковым с точки зрения осознания нескольких ключевых вызовов. Если ранее мы говорили о них как о

вероятных сценариях, то сегодня они превратились в базовые условия функционирования отрасли. Прежде всего, это высокая чувствительность мирового зернового рынка к факторам вне аграрного сектора — геополитике, энергетике и климату.

Мы видим, что даже при достаточных мировых объемах производства зерновых, рынок остается чрезвычайно уязвимым к локальным сбоям. Отдельные экспортные ограничения крупных игроков практически мгновенно отражаются на ценовых ожиданиях и торговых потоках. В результате страны все активнее пересматривают свою зависимость от ограниченного числа экспортеров, инвестируя в инфраструктуру и заключение долгосрочных контрактов. Это уже не вопрос рыночной гибкости, а вопрос устойчивости национальной продовольственной безопасности.

Кроме того, все более осозаемой становится тема адаптации к климатической изменчивости. В последние годы мы наблюдаем не просто рост частоты экстремальных погодных явлений, а их каскадный характер: засухи в одних ключевых зерновых регионах сменяются разрушительными наводнениями в других, что напрямую влияет на стабильность мирового производства. В этом смысле 2025 год ознаменовался ростом волатильности рынка, вызванной именно климатическими «качелями», а не только геополитическими сюрпризами.

Прошедший год также показал, что технологическая аграрная трансформация из «опции» окончательно стала «необходимостью». Точное земледелие, использование данных дистанционного зондирования для оценки состояния посевов и прогнозирования урожая, современные биотехнологии — это инструменты, которые сегодня применяют не только крупные агрохолдинги, но и кооперативы мелких фермеров в развивающихся странах при поддержке международных организаций. В 2025 году мы увидели множество успешных примеров практического применения этих инновационных подходов, позволяющих перейти от реактивного управления кризисами к построению проактивных,

климатически умных и технологически адаптивных систем производства и распределения зерна.

– В декабре 2025 года на сайте ФАО был опубликован доклад "Состояние мировых земельных и водных ресурсов для производства продовольствия и ведения сельского хозяйства". В нем приводятся очень настораживающие цифры: к 2050 году, когда численность населения планеты приблизится к 9,7 млрд человек, сельскохозяйственный сектор должен будет производить почти на 50 процентов больше продовольствия, кормов и волокон, чем в 2012 году, для чего потребуется на 25 процентов больше пресной воды. При этом уже сегодня более 60 % антропогенной деградации земель (ухудшения свойств почвы и снижения ее плодородия в результате хозяйственной деятельности человека) приходится на сельскохозяйственные угодья. Как, на ваш взгляд, решать эту проблему?

– Цифры, которые приводит ФАО, действительно выглядят тревожно, но они, прежде всего, являются сигналом к действиям, а не поводом для пессимизма. Речь идет о необходимости качественной трансформации модели сельскохозяйственного производства, а не просто о наращивании объемов. Важно понимать, что повышение урожайности сегодня всё чаще достигается не за счет расширения площадей, а за счет накопления знаний, внедрения технологий и более эффективного управления ресурсами.

В этой связи ФАО выступает за комплексный подход, который включает в себя несколько взаимосвязанных направлений:

- Переход к климатически ориентированному сельскому хозяйству. Это не абстрактный термин, а совокупность конкретных практик: нулевая обработка почвы (no-till), использование сидеральных культур и научно обоснованных севооборотов для восстановления плодородия, агролесоводство. Эти методы позволяют удерживать влагу, увеличивать содержание органического углерода в почве и снижать эрозию.

- Инвестиции в «цифровые» решения для управления водными и земельными ресурсами. Технологии капельного орошения с датчиками влажности почвы, спутниковый мониторинг состояния растительного покрова и засоления земель помогают использовать каждый литр воды и каждый гектар земли максимально эффективно. Целевая государственная поддержка должна быть направлена на внедрение именно таких решений.
 - Формирование эффективной системы стимулов для фермеров. Фермер — главный хранитель земельных ресурсов. Необходимы финансовые и институциональные механизмы, при которых его экономическая выгода будет напрямую связана с устойчивым управлением. Это могут быть «зеленые» субсидии, льготное кредитование на внедрение ресурсосберегающих технологий, платежи за экосистемные услуги, в том числе за связывание углерода в почве.
 - Развитие глобального партнерства и обмена знаниями. Ни одна страна не способна решить эту масштабную проблему в одиночку. ФАО работает над созданием глобальных платформ, таких как Глобальное почвенное партнерство, где лучшие практики и научные разработки становятся доступными для всех. В своих публикациях Организация подчеркивает, что устойчивость аграрного сектора — это не абстрактная цель, а прямая экономическая необходимость, поскольку без сохранения земельных и водных ресурсов долгосрочная продовольственная безопасность в принципе невозможна.
- Очевидно, что на мировой рынок зерна влияет и такой фактор, как культура потребления. Например, в Китае не едят хлеб, предпочитая рис, и так далее. Как вы считаете, что может сегодня поменять культуру потребления?
- Культура потребления — это одна из самых инерционных вещей, однако и она со временем меняется. Сегодня на нее влияют несколько определяющих факторов, во главе которых находится ускоряющаяся урбанизация населения. Пока в странах с быстро растущим населением все еще сохраняется высокий спрос на базовые продукты — пшеницу, рис, кукурузу.

В то же время молодое поколение в растущих мегаполисах Азии, Африки и Латинской Америки более открыто к новым продуктам, особенно если они удобны в приготовлении. Это постепенно, но заметно меняет структуру спроса.

Рука об руку с этим явлением проявляется и глобальный тренд на здоровое питание. Растет спрос на цельнозерновые продукты, а также на альтернативные источники белка, что в долгосрочной перспективе может скорректировать баланс потребления в пользу более устойчивых культур.

Кроме того, нельзя сбрасывать со счетов фактор экономической целесообразности и доступности. Если из-за климатических изменений или логистических сбоев традиционная для региона культура периодически становится значительно дороже, потребитель начинает искать альтернативы. В этом контексте целевые государственные программы поддержки определенных культур также могут со временем менять потребительские предпочтения.

В последнее время активно проявляет себя и так называемая гастрономическая дипломатия, обусловленная глобализацией мировой кухни. Популяризация различных национальных блюд через рестораны, социальные сети и туризм — это форма «мягкой силы», которая вводит новые продукты в повседневный рацион. Сегодня суши, киноа или булгур перестали быть экзотикой для потребителей во многих странах.

Таким образом, культуру потребления формирует не один фактор, а сочетание экономики, моды на здоровый образ жизни, глобального обмена гастрономическими практиками и, что немаловажно, усилий пищевой индустрии по созданию вкусных и удобных продуктов, в том числе на основе альтернативного сырья.

Важно, что изменения в потреблении напрямую отражаются на структуре мирового спроса и международной торговле зерном. Поэтому для аналитиков и трейдеров понимание этих процессов становится не менее важным, чем прогноз урожая.

– Наверное, это философский вопрос, но все же... на планете до сих пор есть регионы, где люди голодают, при этом в других регионах – избыток продуктов. Как каждый из нас, простых обывателей, может внести вклад в борьбу с голодом?

– Голод — это не только проблема производства, но также и экономического доступа, распределения и потерь продовольствия. Именно поэтому вклад каждого из нас действительно имеет значение, поскольку глобальная продовольственная безопасность начинается с повседневных решений, которые принимает каждый человек.

Согласно оценкам ФАО, примерно 14% продовольствия теряется еще до этапа розничной торговли. Если же рассматривать всю цепочку «от фермы до стола», то совокупные потери и пищевые отходы составляют около трети мирового объема продовольствия. Одним из ключей к решению этой проблемы является изменение нашего повседневного поведения.

Самые простые вещи — планирование покупок, правильное хранение продуктов, разумные порции дома и в ресторанах — способны существенно сократить эти цифры на уровне каждого домохозяйства. Отдавая предпочтение местным и сезонным продуктам, мы снижаем логистическую нагрузку на цепочки поставок и поддерживаем мелких производителей.

Сокращение пищевых потерь и отходов, ответственное потребление, осознанный выбор продуктов — в масштабах общества эти подходы дают ощутимый эффект. Каждый специалист — будь то аграрий, логист, IT-разработчик, учитель или журналист — может привнести принципы устойчивого развития в свою работу: оптимизировать процессы, распространять знания, формировать ответственное отношение к продовольствию, рассказывать о проблеме.

По сути, вклад каждого из нас — это ежедневное ответственное отношение к еде как к ресурсу, ценность которого понимают далеко не все жители планеты. Меняя свои привычки, мы меняем спрос. Меняя спрос,

мы меняем рынок. А меняя рынок, мы вносим ощутимый вклад в построение мира, свободного от голода.

<https://agrotochka.org/post/igor-shpakov-mirovoj-zernovoj-rynek-vse-bolshe-zavist-13680>

Рейтинг 10 лидирующих сортов с/х культур по объемам высева в Российской Федерации в 2025 г.

Рейтинг 10 лидирующих сортов (гибридов) с/х культур по объемам высева в Российской Федерации в 2025 г., тыс. тонн по данным ФГБУ «Россельхозцентр»*

Сорт	Годы		Сорт	Годы		Сорт	Годы	
	2025	2024		2025	2024		2025	2024
Пшеница яровая			Пшеница озимая			Рожь озимая		
Гранни	106,1	110,1	Гром	220,9	226,5	Фаленская 4	8,4	11,7
Ликамеро	103,9	108,7	Таня	199,4	175,3	Памяти Кунакбаева	7,8	12,2
Ирень	71,5	106,8	Скипетр	167,6	175,2	Тетра короткая	4,8	6,2
Икар	65,8	71,5	Алексеич	166,2	172,7	Саратовская 7	4,6	7,2
Новосибирская 31	64,0	91,6	Еланчик	139,3	128,9	Марусенька	3,3	4,7
КВС Буран	61,2	80,1	Школа	131,7	71,6	Чулпан 9	2,6	2,2
КВС Аквилон	54,9	43,1	Тимирязевка 150	89,7	84,5	Таловская 41	1,9	2,1
Корнетто	53,5	44,8	Победа 75	75,5	28,2	Подарок	1,6	2,4
КВС Торридон	52,2	49,5	Юка	68,8	79,1	Татьяна	1,4	2,5
КВС Сансет	45,4	33,6	Льговская 4	61,2	55,0	Влада	1,4	1,6
Ячмень яровой			Ячмень озимый			Овес		
Памяти Чепелева	71,1	79,1	Союз	26,1	10,1	Ровесник	43,5	46,4
Прерия	67,6	67,5	Каррера	18,9	13,4	Саян	26,5	23,7
Десмина	65,8	61,4	Луран	11,7	7,6	Яков	23,6	29,0
Вакула	47,5	51,4	Вася	9,9	8,1	Конкур	14,0	20,2
Саша	46,0	57,2	Достойный	7,3	5,3	Фома	13,6	13,2
Грейс	42,1	41,6	Иосиф	6,5	9,6	Отрада	13,4	12,1
Ача	34,3	43,8	Девятый вал	6,2	11,6	Макс	11,4	14,2
Биом	32,3	34,2	Виват	4,9	2,3	Корифей	11,1	13,5
Эксплоер	30,5	35,6	Штурм	4,9	7,3	Скаун	11,1	15,1
Зазерский 85	29,0	32,1	Рубеж	4,5	6,0	Егорыч	9,7	8,2
Тритикале озимая			Горох			Гречиха		
Торнадо	5,6	3,7	Рокет	67,6	73,4	Девятка	8,0	12,8
Слон	2,4	1,6	Саламанка	37,9	38,9	Даша	7,5	10,5
Тит	2,4	0,8	Тренди	35,1	27,9	Светлана	3,3	2,6

Хлебороб	1,8	0,9	Болдор	31,3	25,6	Дизайн	3,0	5,2
Тихон	1,8	1,1	Готик	22,2	23,4	Инзерская	1,5	2,9
Немчиновский 56	1,0	0,5	Астронавт	20,9	19,3	Диана	1,1	0,8
Алмаз	1,0	0,5	Лумп	18,4	16,4	Яшьлек	1,0	1,1
Атаман Платов	0,8	0,3	Нордман	18,1	11,8	Диалог	0,9	1,7
Светлица	0,7	0,5	Аксайский усатый 55	17,3	18,9	Дикуль	0,8	3,1
Цекад 90	0,7	0,9	Джекпот	16,3	20,7	Темп	0,6	1,6
Рис		Кукуруза				Подсолнечник		
Рапан 2	8,4	10,1	Краснодарский 291 АМВ	4,0	3,5	Экселент	2,5	0,9
Каурис	7,6	2,6	Краснодарский 194 МВ	2,5	2,5	Кречет	1,8	1,4
Наутилус	5,5	3,1	Росс 199 МВ	2,0	2,8	Сурус	1,6	0,9
Аполлон	5,2	3,6	СИ Феномен	1,6	2,2	ЛГ 50479	1,1	1,5
Патриот	4,5	3,9	ДКС 4178	1,5	1,7	ЛГ 59580	1,1	1,9
Диамант	3,3	1,7	РЖТ Галифакс	1,4	1,4	Енисей	1,0	1,1
Полевик	2,0	4,1	Росс 140 СВ	1,3	0,9	ЛГ 50455	0,8	0,4
Регул	1,9	2,2	ДКС 4014	1,3	0,5	Сапсан	0,8	0,2
Рапан	1,8	1,6	Ладожский 191 МВ	1,2	0,9	Сафари	0,6	0,5
Исток	1,6	1,5	Росс 130 МВ	1,2	1,7	ЕС Савана	0,6	0,5
Соя		Рапс яровой				Рапс озимый		
Сентябринка	24,5	13,6	Форпост КЛ	1,89	1,61	Элвис	0,47	0,45
Лидер 1	16,4	15,4	55 Регион	0,86	0,51	Селегор	0,25	0,11
ЕС Командор	16,4	9,2	Спутник КЛ	0,76	0,00	Северянин	0,22	0,18
Сибиряя	16,2	17,4	Видер КЛ	0,54	0,48	Мерседес	0,19	0,22
Припять	15,7	14,1	Клеопатра	0,37	0,17	КВС Кирилл КЛ	0,16	0,06
ЭН Аргента	14,9	11,1	Яркий	0,36	0,15	Сармат	0,15	0,13
Аляска	13,4	15,9	Герос	0,33	0,58	Лорис	0,14	0,05
ОАК Пруденс	12,6	16,5	Гранит	0,24	0,23	Амбассадор	0,12	0,02
Волма	12,5	3,6	Антарес	0,21	0,10	Дебют	0,11	0,04
Белгородская 7	12,2	16,7	Ювента	0,21	0,01	Гарант	0,10	0,01
Сахарная свекла		Лен-долгунец				Картофель		
Бриз	0,27	0,09	Грант	0,82	0,74	Гала	89,2	106,9
Рекордина КВС	0,24	0,32	Томский 17	0,29	0,25	Инноватор	49,4	39,0
Смарт Леона КВС	0,17	0,06	Цезарь	0,27	0,23	Леди Клэр	43,5	46,0
Смарт Калледония КВС	0,15	0,15	Добрыня	0,26	0,16	Ривьера	35,1	25,7
Концертина КВС	0,13	0,01	Томич 2	0,21	0,25	Коломба	34,2	37,0
Волна	0,12	0,05	Надежда	0,16	0,15	ВР 808	32,7	26,0
Ардан	0,09	0,04	Визит	0,14	0,08	Ред Скарлетт	23,2	32,5
Крокодил	0,09	0,17	Универсал	0,10	0,09	Королева Анна	15,4	15,4
Горизонт	0,09	0,01	Томский 18	0,08	0,06	Аризона	12,6	18,1
Скала	0,09	0,01	Мерилин	0,05	0,11	Прайм	12,4	9,3

Лен масличный		Горчица		Просо			
Северный	17,6	16,1	Горлинка	0,21	0,12	Саратовское Желтое	1,4
Август	5,6	4,7	Рапсодия	0,20	0,66	Харьковское 57	1,3
ВНИИМК 620 ФН	3,8	1,9	Юнона	0,17	0,14	Саратовское 10	1,2
Янтарь	3,7	2,9	Жемчужина	0,10	0,14	Золотистое	1,2
ВНИИМК 620	3,7	8,7	Пантера	0,05	0,01	Саратовское 12	0,23
Лирина	3,1	2,9	Ника	0,04	0,04	Ярлык	0,14
Бинго	2,2	1,1	Ария	0,03	0,02	Крестьянка	0,12
Флиз	2,1	1,1	Люкс	0,03	0,03	Золотая Орда	0,11
Каолин	1,3	0,6	Ниагара	0,02	0,03	Камышинское 98	0,09
Илим	1,3	0,8	Руслана	0,01	0,03	Россиянка	0,08
							0,1

*Данные получены из филиалов ФГБУ «Россельхозцентр» в рамках порученного Минсельхоза России мониторинга сортовых и посевных качеств семян сельскохозяйственных растений. Информация включает объемы семян, зафиксированные при выполнении услуг по заявкам из обслуживаемых организаций и других доступных источников. Она не отображает 100% высеваемых семян в субъектах Российской Федерации.

<https://www.zol.ru/n/4079c>

Отечественные гибриды подсолнечника Экселент, Кречет и Сурус стали лидерами по объемам высеива в 2025 году. Российская селекция заняла 6 позиций из 10

Гибриды подсолнечника Экселент, Кречет и Сурус заняли первые места в топ-10 по объемам высеива в 2025 году, следует из информационного листка Россельхозцентра.

В обновленном рейтинге шесть из десяти позиций заняли отечественные селекционные достижения. Годом ранее соотношение было 50 на 50.

журнал поле.рф

10 самых популярных гибридов сахарной свеклы и сортов картофеля по объемам высеива в 2025 году, тыс. тонн

Сахарная свекла	2025	2024	Картофель	2025	2024
Бриз	0,27	0,09	Гала	89,2	106,9
Рекордина КВС	0,24	0,32	Инноватор	49,4	39
Снарт Леона КВС	0,17	0,06	Леди Клэр	43,5	46
Смарт Калледония КВС	0,15	0,15	Ривьера	35,1	25,7
Концептина КВС	0,13	0,01	Коломба	34,2	37
Волна	0,12	0,05	ВР 808	32,7	26
Ардан	0,09	0,04	Ред Скарлетт	23,2	32,5
Крокодил	0,09	0,17	Королева Анна	15,4	15,4
Горизонт	0,09	0,01	Аризона	12,6	18,1
Скала	0,09	0,01	Прайм	12,4	9,3

Первое место по объемам высеива в 2025 году занял гибрид Экселент селекции компании «Агроплазма» с результатом 2,5 тыс. тонн против 0,9 тыс. тонн годом ранее. На второй строчке — гибрид Кречет селекции «Щелково Агрохим» (1,8 тыс. тонн против 1,4 тыс. тонн годом ранее),

на третьей — Сурус (ВНИИ масличных культур им. В. С. Пустовойта, RUSEED), высев семян которого увеличился с 0,9 до 1,6 тыс. тонн.

В 2024 году первые три строчки занимали гибриды подсолнечника иностранной селекции ЛГ 59580, НС Х 6054, ЛГ 50479 СХ. В топе 2025 года ЛГ 59580 и ЛГ 50479 СХ занимают пятую и четвертую позиции, а гибрид НС Х 6054 выбыл из рейтинга.

Впервые в десятку лидеров 2025 года вошли российские гибриды Сапсан (0,8 тыс. тонн) и Сафари (0,6 тыс. тонн). Сорт Енисей, занимавший пятую строчку, спустился на шестую позицию на фоне снижения объема высеива с 1,1 до 1 тыс. тонн.

Соя

В рейтинге сортов сои в 2025 году сменился лидер: на первое место вышла Сентябринка, объем высеива этого сорта вырос до 24,5 тыс. тонн против 13,6 тыс. тонн годом ранее.

Прошлогодний лидер — сорт Сиберия — опустился на четвертую позицию (сокращение высеива с 17,4 до 16,2 тыс. тонн).

Сорта Лидер 1 и ЕС Командор (новичок рейтинга) заняли вторую и третью строчки с объемами высеива по 16,4 тыс. тонн.

При этом сорт Белгородская 7, находившийся на втором месте в рейтинге 2024 года, опустился на десятую позицию — 12,2 тыс. тонн против 16,7 тыс. тонн в 2024 году. Также среди новичков топ-10 в 2025 году — белорусский сорт Волма (рост с 3,6 до 12,5 тыс. тонн).

Рапс

Среди сортов и гибридов ярового рапса лидер остался прошлогодний — гибрид Форпост КЛ, объем

10 самых популярных сортов/гибридов рапса по объемам высеива в 2025 году, тыс. тонн

Рапс яровой	2025	2024	Рапс озимый	2025	2024
Форпост КЛ	1,89	1,61	Элвис	0,47	0,45
55 Регион	0,86	0,51	Селегор	0,25	0,11
Спутник КЛ	0,76	0	Северянин	0,22	0,18
Видер КЛ	0,54	0,48	Мерседес	0,19	0,22
Клеопатра	0,37	0,17	КВС Кирилл КЛ	0,16	0,06
Яркий	0,36	0,15	Сорнат	0,15	0,13
Герос	0,33	0,58	Лорис	0,14	0,05
Гранит	0,24	0,23	Амбассадор	0,12	0,02
Антрес	0,21	0,10	Дебют	0,11	0,04
Ювента	0,21	0,01	Гарант	0,10	0,01

высева семян которого вырос до 1,89 тыс. тонн (в 2024 году — 1,61 тыс. тонн).

На вторую строчку поднялся сорт 55 Регион (0,86 тыс. тонн), а на третью — новичок рейтинга, гибрид Спутник КЛ (0,76 тыс. тонн). Годом ранее вторую и третью позицию занимали иностранные гибрид Билдер и сорт Герос.

В рейтинге сортов и гибридов озимого рапса первое место сохранил российский гибрид Элвис, высев семян которого почти не изменился год к году (0,47 тыс. тонн). Со второй позиции на четвертую спустился немецкий гибрид Мерседес (сокращение высева с 0,22 до 0,19 тыс. тонн), на его место поднялся российский сорт Селегор — рост с 0,11 до 0,25 тыс. тонн.

<https://agrotochka.org/post/otechestvennye-gibridy-podsolnechnika-ekselent-krechet-13648>

Александр Алтынов: «Техника дешеветь не будет». Глава ассоциации АСХОД — об итогах прошлого года, господдержке сельхозмашиностроения и китайских тракторах

В 2026 году дилерам сельхозтехники придется увольнять сотрудников и сокращать затраты.

Иначе текущий кризис не преодолеть — продажи техники упали, кредиты дорогие, инфляция. Но аграрии вряд ли получат от этого выгоды — на снижение цен рассчитывает не стоит, утверждает председатель правления ассоциации дилеров сельхозтехники АСХОД Александр Алтынов. В интервью порталу Agrobook.ru он рассказал, почему утильсбор не способствует развитию отечественного машиностроения, как китайские тракторы становятся непохожими сами на себя — и зачем аграрию стоит больше разговаривать с дилером.

Беседа состоялась в рамках нашего проекта «Засуха-2025: итоги и уроки».

«Вопрос сейчас экзистенциальный — нужно выживать»

- В середине 2025 года на сайте АСХОД была дана вот такая оценка тогдашней ситуации на рынке: «Все дилерские сети крупных производителей испытывают дефицит собственного оборотного капитала, а треть — острый дефицит. Падение валовой рентабельности зафиксировано

во всех сетях». Каким в итоге сложился этот год, учитывая засуху на юге и низкие цены на зерно в целом?

- В принципе, дилеры неплохо заработали на протяжении 2019-2022 годов, как и аграрии. Запас прочности был. Поэтому в 2025 году было еще терпимо. А в 2026, я думаю, для многих [положение] будет уже критично.

Дилеры привыкли жить позитивными ожиданиями и несвоевременно приняли непопулярные решения, которые надо было принять для сохранения бизнеса. Поэтому инерция, в которой они живут, в 2025 году [по его итогам] сослужит не самую добрую службу.

Что я имею в виду? Убрать лишние затраты. Наверное, это коснется и людей – все-таки до 60% затрат у дилеров – это сотрудники. И многие коллективы уже сложились, и работают по 10-20 лет. Но вопрос сейчас, как любит говорить президент, экзистенциальный – нужно выживать. Потому что цифры 2025 года будут, наверное, самые плохие за те годы, что мы наблюдаем за экономикой дилеров.

- О каком падении рентабельности или сокращении продаж можно говорить?

- В 2024 году мы потеряли 25% [продаж], чуть больше импорта, чем отечественного продукта. И если раньше у нас цены «догоняли», то есть объем физически падал, а за счет цен выручка могла быть более-менее, то в 2024 году эта база ушла. И мы увидели, что и выручка может падать. Возросла конкуренция, снизилась маржа, приросли затраты – и вот мы увидели крайне негативный эффект от всего происходящего.

В 2025 году это «сыграет» еще жестче. Те же банковские проценты оказывают свои эффекты – не могут дилеры, к сожалению, выйти из кредитов.

Инфляционные темпы никуда не делись. Поэтому, думаю, что рентабельность дилеров может приземлиться близко к нулю. Это средняя величина по отрасли. Скорее всего, мы увидим немалое количество компаний, которые покажут и отрицательную рентабельность.

- А есть риск того, что какие-то дилерские сети закроются? Может, уже были такие случаи?

- Я смотрю в течение года, как меняется количество дилеров. Цифра небольшая, она похожа на среднегодовую – порядка 15-20 компаний покинули рынок по разным причинам. Единственное, что покрупнее стали эти игроки. Пока еще это не системно значимые дилеры, но все начинает проявляться там, где раньше не наблюдалось.

- А по какой технике наибольший провал продаж?

- Конечно, в большей степени самоходные машины. Мы видим данные «Росспецмаша», которые они публикуют каждый месяц. Первое полугодие этого года мы реально приземлились на дно, вряд ли уйдем сильно ниже (согласно отчету ассоциации производителей спецтехники «Росспецмаш», в январе-октябре 2025 года объем поставок на российский рынок самоходных комбайнов снизился на 46,4% по сравнению с аналогичным периодом 2024 года – прим. ред.).

Потом, в том числе благодаря программам «Росагролизинга», появилось финансирование, откат пошел немного назад. Но по итогам года цифра все равно будет отрицательная. Мое ожидание: по отечественной технике около 20% падения, по импорту 35% или больше.

Но я думаю, сейчас мы можем увидеть определенный ренессанс интереса к западным машинам. [У этого] очень простая причина, состоящая из трех элементов.

Первое: то, что мы увидели со стороны китайских брендов, рынком попробовано. Сделаны определенные выводы – как это работает и как поддерживается. Новизна постепенно уходит.

Второе: за годы после начала СВО не могу сказать, что появилось очень много существенных новинок в отечественном сельхозмашиностроении. Да, появляются машины, да, проблемы тоже очевидны – с

компонентами, в том числе. Но тем не менее, темп сильно отстает от того, что мы видим, например, от китайских поставщиков.

И, наверное, аграриям уже тяжело продолжать ждать.

[И третье]: у сельхозпроизводителей накопился внутренний дефицит по машинам, потому что брали [за последние годы] мало. Не все технологии, доступные раньше, сейчас можно соблюдать, а вроде как хочется, потому что людей на полях больше не стало. Не сказать, что на рынке остались сверхэффективные средства защиты растений и семена. То есть надо это как-то компенсировать, а машины – один из элементов технологии.

Поэтому, когда мы все в кучу собираем, возникает, наверное, такое желание: если уж не приходится много покупать, то лучше я сберусь с силами и возьму действительно то, что мне хочется. И по импортным машинам, думаю, мы увидим возвращение спроса именно на сверхэффективную технику.

- Параллельный импорт обеспечит нужное количество машин?

- Да, но это давно перестало быть в тысячах: 5-7 лет назад вся ниша импортной техники, которая учитывалась в отчетах, была около 6 тысяч единиц. Сейчас мы привозим 700-800, до тысячи машин в год.

- В феврале будет четыре года, как длится СВО и те реалии, в которых дилерам приходится работать. Какие структурные изменения произошли на рынке за это время, все ли успели перестроиться и какие «перестройки» дались сложнее всего?

- Хороший вопрос. Главная проблема, и не только у дилеров, – это ментальность. Есть сложившееся мировоззрение, в котором некоторые бизнесы прожили всю жизнь. На протяжении 15 лет рынок давал в основном позитивные сигналы, рос вместе с возрождением нашего аграрного сектора. Поэтому всем хватало места, и можно было на щадящем для себя уровне качества существовать и зарабатывать...

- Вы имеете в виду качество сервиса?

- Да, и качество процессов. Внутренние организационные качества дилерских компаний.

У меня сложилось ощущение, что главное качество [для многих] – это терпение. То есть можно особо ничего не трогать, просто перетерпеть – и лучшие времена придут. Только прошло уже несколько лет, и я все жду этой внутренней перестройки, принятия новой реальности.

Надо переходить к качественной трансформации. Часто затравщиком этого процесса является производитель. Даже если сам дилер не хочет меняться, завод ему должен помочь. Иногда немножечко и через силу.

- Мне кажется, от заводов ждать этого тоже сложно, учитывая, как ведут себя лидеры рынка...

- Ну да, это та же ментальность на самом деле. Мы часто уповаляем на государство, на чудо, грешим, что аграрии делают эмоционально неверные покупки... Но по большому счету, мой посыл ко всем простой. Первое, куда нужно сходить, это к зеркалу. И задать себе вопрос: «Что конкретно я – как завод, как владелец сбытовой сети – делаю, чтобы мы прожили этот период трудностей?».

Предположим, мы видим, что компания не может прокормить штат в 200, 300, 500 человек. Или не может, как раньше, занимать 4-5 млрд рублей (а это нормально!) на пополнение оборотного капитала, чтобы иметь склады должного уровня, как все привыкли.

Значит, самое правильное – честно себе сказать: «Мне нужно соптимизировать склады, побороться с неликвидами, убрать лишний штат».

И последнее, очень важное. Дилерам надо заставить себя в полной мере повернуться к клиенту. Если мы возьмем западную культуру ведения бизнеса, то там клиент имеет предопределяющую роль.

К нему ходят, от него просят обратную связь, измеряют его удовлетворенность, чтобы оказаться в нужный момент полезным. А у нас он часто воспринимается, как определенный фон: «Клиент есть, но мы заняты чем-то другим». Боремся с собой, с поставщиками, с банками... А клиента надо действительно любить и жить его интересами.

[И в идеале] вся экономика дилерского бизнеса должна строиться на постпродажном обслуживании. Хорошо, когда у тебя продаются машины, но ты должен быть готов, что в какой-то момент они продаваться перестанут. Мало ли, с каким партнером вы разошлись в отношениях. Но если у тебя хороший сервис, репутация, все нормально с запчастями, то конечно, с этим ты придешь к клиенту заново – в том числе с любым другим брендом.

«С утильсбором мы перешли грань разумности»

- Снова процитирую – на этот раз резолюцию, принятую в конце 2024 года на круглом столе, посвященном грядущему резкому повышению утильсбора. Там дан прогноз, как будет развиваться ситуация: «Повышение утильсбора приведет к убыточности и закрытию значительного количества дилерских организаций». Эта угроза уже реализуется или пока только в перспективе?

- Мы, по сути, начали с этого – что растет число дилеров, чья экономика находится под угрозой. Если говорить про структуру продаж, то у нас импорт и отечественное/белорусское колеблется [в пропорции] плюс-минус 60 на 40. Большое количество дилеров привязаны к импортным брендам. Поэтому утильсбор имеет свойство добавлять проблем в продаже машин. Они становятся дороже для клиента. Какое влияние он окажет в итоге? Посмотрим, как это в цифрах выразится в 2025 и 2026 году. Ничего из этого не является мгновенно смертельным.

- Была на эту тему знаменитая уже дискуссия совладельца «Ростсельмаша» Константина Бабкина и главы Российского зернового союза Аркадия Злочевского, где последний, по сути, обвинил российских

производителей сельхозтехники в том, что они пролоббировали введение утильсбора, чтобы тоже поднять цены на свою продукцию. Какое у вас мнение – кто главный интересант введения утильсбора и его резкого повышения?

- Мне сам этот инструмент категорически непонятен по своей природе. С позиции здравого смысла, наверное, это [история] про экологию, окончание жизни машины и ее утилизацию... То, чего мы особо не наблюдаем. [Получается] это некий косвенный налог «на роскошь». Потому что когда мы пытаемся с позиции утильсбора решать стоящие перед нашим производством задачи (а они идут нарастающей – если раньше мы защищали рынок, создавали комфортную среду для отечественного производителя, то сейчас говорим, что надо «импортозамещать», обеспечивать технологический суверенитет, лидерство) – так вот, утильсбор на эти большие вопросы категорически не отвечает.

Какой у меня мотив создавать что-то новое при относительно небольшом рынке? А у нас многие ниши ограничены. Даже те самые тракторы 300 лошадиных сил (которые не производятся в России – прим. ред.) – мы обвиняли западные бренды, что это «засилье». Так их всегда было [примерно] тысяча единиц в год всего. Какое [отечественное] производство целесообразно при такой емкости рынка? Хотя бы три тысячи [единиц] должно быть, пять тысяч...

Поэтому к «утилю» я в целом плохо отношусь. Конечно, он создает и ценовые «заделы». Я бы не хотел далеко ходить и искать конкретных виноватых, пусть каждый сам додумает. Но разумная конкуренция на рынке быть должна, это действительно хороший стимул. Все нормальные рынки живут в условиях конкуренции – ты не станешь сильнее, если не принимаешь определенные вызовы.

Разумное формирование комфортной среды – понятная история. Каждая страна этим занимается для своих производств. Но где тут грань

«разумности»? Мне кажется, с утильсбором мы ее немного перешли, и не только в сельхозтехнике.

- Один из главных инструментов поддержки российского сельхозмашиностроения – программа 1432. Как вы к ней относитесь, адекватна ли она времени? Я не раз слышал от фермеров, что крупные производители получают субсидии, но потом все равно разным уловками повышают цены на продукцию. И выходит, им просто дают дополнительные деньги, а покупатели скидок не видят. И еще: какие дополнительные меры могли бы реально стимулировать развитие производств?

- Я считаю, что [программа] 1432 свою миссию выполнила. Был момент, когда она оказывала живительный эффект на спрос и на финансовое состояние наших производителей. Их действительно надо было возрождать, дать им окрепнуть. Этот путь мы прошли. И сейчас тонким слоем размазывать поддержку, которая каждый раз вызывает сложности, [когда] нет достаточно ресурсов в стране, чтобы всем дать сколько хочется... Это просто теряет свою значимость.

Плюс [возникают] подобные вопросы у фермеров.

На мой взгляд, если уж есть желание заниматься такой поддержкой, то мы могли бы эту меру привязывать к задачам, которые стоят перед производственниками. Предположим, нам надо не только заместить импорт, но и создать что-то ранее не существовавшее, передовое. Тот же свой трактор на 300 лошадиных сил.

И с этой точки зрения государство могло бы дать гарантию, к примеру, на пять лет: когда продукт оказывается на рынке, он получает не 10% [компенсации на] скидки, а 50%, а потом 40, 30% – как угодно. Но на период, пока идут «детские боли», что нормально для любого продукта, на время привыкания клиентов его действительно можно было бы очень мощно поддержать. И тогда у завода была бы понятная мотивация уходить в новый продукт, зная, что он будет поддержан.

Господдержка [производства] в Китае содержит в себе этот элемент.

Понятно, что это, по сути, некий госзаказ: тебе государство ставит задачу, ты ее решаешь – и за это тебе даются определенные преференции.

Мы же зачастую меряем все валовыми вещами – наверное, это отголоски нашего советского прошлого. «Произведено пять тысяч комбайнов, три тысячи тракторов». И мы рады, что у нас просто случился некий факт. Но мы не всегда говорим о качестве этого факта.

- Из ваших слов получается, что государству стоит субсидировать в первую очередь инновационные ниши. А уже освоенные разве не надо? Тот же Константин Бабкин часто говорит о том, что субсидии в первую очередь компенсируют сложности работы в российских экономических реалиях: дорогую энергию, высокие налоги и ставки по кредитам. Насколько такая позиция обоснована, по-вашему?

- У нас часто используются широкие суждения для подтверждения какой-то [конкретной] позиции или аргументации действий. Как тот же утильсбор: «Китайские бренды оказывают избыточное давление на российский рынок, нам нужна защита». У этого, наверное, есть какое-то подтверждение в цифрах? Его же можно поискать.

То же самое и здесь. Когда мы говорим, что экономика предприятия находится под давлением, если не будет компенсаций – без проблем. У каждого юридического лица есть финансовая отчетность. Все есть в цифрах – и вполне можно сделать выводы, в какой мере и что влияет. Насколько честные скидки, насколько выросла себестоимость и так далее.

На уровне Минпромторга, когда мы даем оценку успешности программы 1432, никто не мешает посмотреть на экономику предприятия. У нас крупных производств не так много.

Это же нормально – дать оценку тому, насколько хорошо себя чувствует отрасль и нуждается в поддержке, в том числе на данных финансовой отчетности. Провести диалог на эту тему и сделать выводы.

- Из ваших слов выходит, что рассказы об излишне высоких затратах российских заводов – это скорее попытка выбить себе побольше субсидий...

- Я бы формулировал ответ очень аккуратно. Если государство склонно оказывать поддержку, наверное, любой лоббист или интересант хочет этим воспользоваться. Это нормально. И наверное, мы должны позитивно смотреть на то, что государство откликается на подобные просьбы.

Тем не менее, когда власть принимает решения, я сторонник, чтобы они имели какой-то взвешенный характер и почву под собой. Потому что потратить пять или десять миллиардов можно по-умному, а можно не очень. Мы же должны заботиться об эффективности использования средств?

То же самое и с принятием регуляторных механизмов – они должны иметь оценки воздействия на систему. Вопрос про дилеров – для многих ли введение утильсбора может оказаться серьезным вызовом? [Для многих] Кто этому дал оценку? Наверное, никто. Ну, а как мы можем вводить эти действия, не оглядываясь [на последствия]? В дилерских организациях, на всякий случай, работают 20 тысяч сотрудников.

Или, раз уж мы ввели утильсбор, давайте посчитаем, какой же позитивный эффект это оказало на отечественных производителей. Это классический менеджмент, здесь нет никакой магии.

- А почему этого не делается? Логично же звучит.

- А вот тут не ко мне вопрос. Я бы сам с удовольствием послушал, что этому мешает.

- Цены на сельхозтехнику бесконечно растут. Что в этой ситуации делать аграрию? Собираться с последними силами, влезать в кредиты и все равно брать, потому что дальше будет еще дороже? Или подождать, когда станет лучше – ЦБ опустит ставку, «Росагролизинг» что-нибудь предложит... Какие факторы учитывать, делая этот выбор?

- В последние годы это общемировая история: цены на все сложные технические продукты выросли, и имеют выраженную тенденцию к [далнейшему] росту. Сейчас этот импульс погашен по причине того, что резко упал спрос. И в нашей стране, и у тех же корпораций типа «Джон Дир», продажи упали, и тоже не первый год падают.

Но это не означает, что цены вернутся на прежний уровень. Отдельные акции, в моменте повезло, звезды сложились – бывает. А так я бы не исходил из того, что станет дешевле, и можно даже не вдаваться в подробности, почему. У нас в стране – потому что есть выраженные инфляционные компоненты, о чем говорят те же производственники. У них [происходит] то же самое, как у аграриев. Сейчас я сделаю шаг в сторону: ведь проблема аграриев в чем заключается? Может быть, даже не настолько дорогая техника, насколько дешевое зерно? А статьи затрат уже так подняли планку по себестоимости [зерна] к цене, что местами уже и убыток формируется.

Поэтому мы можем по-разному на все смотреть. Но чудес не будет: пока рынок слабый, цены в лучшем случае не будут расти.

И если есть инструменты типа «Росагролизинга», которые дают легкий вход с минимальным авансом, с отсрочкой платежей, то безусловно, надо этим пользоваться. Техника, отработавшая в полях, дает эффект уже сейчас.

«После доработок китайскую машину можно не узнать»

- Китайская техника заполняет российский рынок уже несколько лет. Насколько техника реально востребована и что о ней можно сказать по итогам прошедшего времени?

- Про Китай я уже сказал, что эффект новизны, который длился, по большому счету, три года, был сопряжен, с одной стороны, с отсутствием альтернативы. С другой стороны, с тем, что мы все хотим верить в лучшее. И с большой открытостью воспринимали большинство китайских брендов, не имея практического опыта эксплуатации этих машин.

Сейчас он накопился, в том числе опыт взаимоотношений дилеров с поставщиками. Уже понятны какие-то отказы, технические возможности тех или иных машин. Мы понимаем, что декларирование и жизнь могут иногда расходиться.

Здесь надо отметить следующие моменты. Наши китайские партнеры – большие молодцы, красавцы с точки зрения разработки, оптимизации, улучшения продукта прямо с колес – с ходу, хоть каждый день.

- **То есть они готовы постоянно дорабатывать технику согласно отзывам клиентов?**

- Да, очень быстро, отзывчиво, причем, какие-то решения находятся реально за неделю, за месяц.

Нам бы этому поучиться, по-хорошему. Способность слушать и реагировать действием – это очень здорово на самом деле. Это дает китайской экономике конкурентное преимущество.

Конечно, есть и обратная сторона. Когда мы начинаем модернизировать машину по 20 раз в день, то через две недели ее можно не узнать. Опять же, у каждого свои претензии к технике – география у нас большая. Поэтому некое, в хорошем смысле слова, «торопыжничество» потом усложняет содержание и эксплуатацию машин.

Возникают истории с артикулами, соответствиями, когда что-то вдруг перестает подходить, то по посадочному месту, то еще как-то. Но это не только про сельхозтехнику, это в принципе так со сложными китайскими машинами. Так что это не всегда зона комфорта для клиента. [Но] китайским партнерам спасибо, что дают продукт, который мы сами пока не можем производить. Если бы не их поставки, я даже не знаю, что бы мы иногда покупали [за последние годы] – из тех же тракторов 200 или 300 лошадиных сил.

- А белорусские трактора?

- Ну вот надо спросить у наших партнеров из Белоруссии, сколько сотен машин они производят в этих нишах. Основная проблема – машина физически существует, просто она не очень в производственной программе. Ну, то есть невозможно купить, например, пять тысяч тракторов [мощностью] 300 л.с.

- А китайцы, получается, могут их дать?

- Конечно. Если мы берем емкость нашего рынка и производственные емкости [в Китае], то разница – даже не на порядок. Там не ×10, там ×30, наверное. Поэтому Россия с позиции потребления Китай ничем не удивляет.

Мы для них, некоторым образом, интересны, но не как драйвер развития. Они живут в своем мире, своими интересами, не против делиться с нами. Продавать – это всегда хорошо.

Ровно так же есть обратная сторона: когда для бренда это не стратегический рынок, то можно не сильно напрягаться по постпродажной поддержке.

Есть китайские бренды, которые настроены более серьезно, но им бы тоже не помешали практические шаги – с позиции складов, более четкого сервисного присутствия и так далее.

По крайней мере, по западным брендам мы вполне сформировали стандарт и ожидание. И все хотят, наверное, натянуть ту реальность на эту. А она пока не очень формируется.

Вот и видно, что есть определенное охлаждение интереса к китайским тракторам (оттуда у нас в основном они). Универсальный комбайн, как продукт, который мы привыкли иметь, у них только появляется. То есть он существует какое-то количество лет, он в начале пути. Но теми темпами, которыми они туда идут, думаю, через 3-5 лет мы вполне сможем увидеть достойные машины.

- На фоне этих рассуждений – насколько долгосрочно китайские машины пришли на наш рынок и о какой их доле можно говорить? Или это зависит от того, насколько они сами будут делать шаги навстречу?

- Я бы так сказал: в каждой конкретной нише их доля может быть и значима, и системна. Например, тракторы, условно, 200, до 260 «лошадей». В этой нише Китай может быть доминирующим поставщиком. И это важно. С точки зрения всего рынка в штуках – это где-то 10-12% от всех тракторов. Много это? Скорее нет. Условно, они могут привозить 2-2,5 тыс [таких] тракторов, и мы можем начать этого бояться. А можем не бояться, считая, что 10% – это допустимое отклонение.

Поэтому мы пытаемся объяснить, в том числе и власти, что, например, не надо вводить утильсбор в тех нишах, где у нас нет должного продуктового предложения. Пусть оно сначала появится, или мы прогарантируем какую-то поддержку, чтобы оно появилось. А уже потом будем прикручивать гайки. В противном случае аграрий просто переплатит, и все.

- Дайте совет фермеру, который собирается покупать китайскую сельхозтехнику – что ему надо учитывать при будущей эксплуатации? Проведу аналогию с китайским автопромом – машины красивые, мощные, но многие жалуются на проблемы с кузовом и лакокрасочным покрытием.

- Если есть желание быть спокойным при работе техники, я бы прямо посоветовал – разделить с дилером бремя обеспечения себя запасными или расходными частями. Купить заранее, положить. Я знаю, не все этого хотят, уповают на дилера. Но можно сколько угодно мечтать, что дилер должен быть идеальным. Бережного бог бережет. Подготовьтесь [заранее], разделите бремя.

И надо понимать, что ввиду бесконечных улучшений продукта то, что было хорошо вчера, неизбежно останется хорошим завтра.

Гарантированности качества не всегда можно добиться – это оборотная сторона попыток сделать продукт лучше.

Грубо говоря, если ты купил одну машину и собираешься идти за второй, то должно быть правильное ожидание, что вторая машина будет немножко другой. И никакой китайский производитель в наших шаблонах [мышления] не виноват. И дилер в этом не виноват. Надо все выспросить, внимательно рассмотреть и честно проговорить, чтобы все были спокойны.

В этом есть определенный позитив – ты можешь действительно через два года увидеть у китайского производителя машину принципиально иного уровня исполнения.

- Если резюмировать: чего аграрию ждать в 2026 году? Какие будут основные тенденции на рынке, к чему стоит готовиться?

- Если мы сейчас убираем все виды предположений, как будет происходить геополитика, то я от 2026 года многого не жду. Ни макроэкономических, ни продуктовых чудес. Он будет довольно сильно напоминать предыдущий год. Ровно как и участники рынка не закладываются на прорывные продажи или на ставку ЦБ в 5%. Вообще в рынке очень сильно упала новостная фактура. Мало что происходит, и иногда даже скучно становится на этом фоне. Потому [совет] – действовать от момента, от потребностей, и не обманывать себя никакими иллюзиями. Выбирайте машину с должным уровнем проработки вопроса. Не ленитесь больше узнавать, пусть дилер все расскажет. Договаривайтесь, чего вы друг от друга хотите, чтобы потом не получилось, что кто-то оказался хуже, чем вы ожидали. Всякое бывает, никому сейчас не просто.

Пользуйтесь случаем, если нечаянно подвернутся дополнительные скидки или [льготная] программа «Росагролизинга». В моменте пытайтесь взять максимум того, что можете.

- ... И помните, что дешевле ничего не будет?

- Скорее всего.

<https://agrobook.ru/blog/user/timur-sazonov/aleksandr-altynov-tehnika-deshevjet-ne-budet-glava-associacii-ashod-ob-itogah>

Масложировой сегмент на бирже: итоги 2025 года и ключевые изменения

Национальная товарная биржа (НТБ) — ключевой институт организованного товарного рынка России. Созданная в 2002 году как площадка Группы «Московская Биржа», НТБ сегодня играет системообразующую роль в торговле сельхозпродукцией. В 2025 году биржа продемонстрировала заметный рост объёмов торгов, укрепив позиции как основного инструмента закупок для агрохолдингов и МЭЗов.

Биржа гарантирует исполнение обязательств, а цены, сформированные в ходе торгов, используются Минсельхозом для расчета экспортных пошлин. Это делает НТБ важным инструментом регулирования аграрного рынка.

Ключевые тенденции 2025 года

2025 год стал периодом роста объёмов торгов сельскохозяйственной продукцией. Биржевые механизмы, особенно товарные аукционы, окончательно закрепились как основной инструмент закупок для крупнейших агрохолдингов.

Важный стимул для участников рынка — приоритет биржевых сделок при организации железнодорожных перевозок сельхозпродукции (действует с 1 декабря 2025 года). Это повышает привлекательность НТБ для производителей и переработчиков.

С 19 января 2026 года НТБ запустила спот-торги в режиме двустороннего анонимного аукциона («биржевой стакан»). Пока основной акцент сделан на пшеницу (протеин 12,5 %), но в перспективе планируется расширение списка масличных культур, включая лён, для торговли на экспортных базисах (например, СПТ Новороссийск).

Анализ динамики по ключевым товарам масложировой отрасли

Подсолнечник

Подсолнечник остается одним из лидеров биржевого оборота среди масличных. Аукционы охватывают практически все ключевые аграрные регионы — от Центральной России и Поволжья до Сибири.

Торги культурой стартовали в 2023 году. Интерес к биржевым торговам показал резкий скачок в 2024, но по итогам прошлого года показал сокращение на 42%. Всего было проведено 32 аукциона по сравнению с 55 годом ранее (+400% к 2023).

Объём торгов также показал снижение более чем вдвое, после значительного роста в 2024 году сразу от 302,5 тыс. тонн к 142,6 тыс. тонн.

Денежный оборот в рублях по итогам года снизился на треть с 2,64 млрд руб. до 1,75 млрд руб.

Крупнейшие агропромышленные холдинги, такие как ГК «Благо», ГК «Содружество» и ГК «Эфко», регулярно проводят аукционы на закупку подсолнечника. С декабря 2024 года НТБ начала рассчитывать и публиковать ежедневные индексы цен на подсолнечник (базис DAP Курская область и другие).

Эти цены используются для расчета экспортных пошлин и участниками рынка для определения справедливой рыночной стоимости в регионах.

Соя

Соя демонстрирует самый постоянный и стабильный рост среди товаров масложирового рынка.

Количество торгов росло с самого начала торгов в 2021 году. По итогам прошлого года показатель прибавил еще 62%, всего было проведено 462 аукциона.

Объем торгов соей увеличился почти в 3 раза — с 1,37 млн тонн до 4,18 млн тонн (+83% к 2024) в 2025 году.

Денежный оборот вырос с 13,58 млрд руб. до 23,02 млрд руб., что делает сою основным драйвером биржевой выручки в сегменте торгов масличными культурами.

Индекс цен на сою на условиях поставки DAP/CPT (перерабатывающие предприятия ЦФО), определяется по итогам торговой сессии на товарных аукционах АО НТБ каждый рабочий день.

Рапс

Первые в истории биржи аукционы по закупке рапса стартовали в августе 2022 года. После успешного старта рапс стал постоянной позицией в расписании биржи. Изначально закупки были сконцентрированы в ЦФО, но постепенно география расширилась на Поволжье и Сибирь.

Однако, в 2025 году торговля масличной на НТБ показала нисходящий тренд. Количество торгов незначительно сократилось с 43 (в 2024 г.) до 39 (в 2025 г.). А вот объем (тонны) показал падение более чем в 2,5 раза — с 256,5 тыс. тонн до 94,5 тыс. тонн.

Денежный оборот в торговле рапсом показывал поступательный рост на протяжении трех лет, с 2022 до 2024 год, достигнув 2 млрд 880 млн рублей, однако по итогам 2025 показатель снизился на 18% к 2 млрд 368 млн рублей.

Лен

Запуск торгов льном на товарной бирже произошел в 2024 году, и пока они идут не активно. В 2025 году на НТБ прошли одни торги, объем составил 600 тонн на 1 млн 23 тыс. рублей. Запуск торгов льном стал частью стратегии НТБ по расширению линейки сельхозтоваров — после зерновых, масличных культур, сахара и молочной продукции.

В еженедельных анонсах НТБ лён отдельно не фигурирует — в них указаны пшеница, ячмень, соя, рапс и подсолнечник. Это говорит о том, что торги льном носят эпизодический характер и проводятся по инициативе конкретных заказчиков.

Соевый шрот

Впервые в 2025 году на НТБ прошли торги соевым шротом. Объем составил тысячу тонн на 4 млн 350 тыс. руб.

Маргарин

Торги маргарином на НТБ в 2025 показали снижение активности по всем показателям. Количество аукционов составило 26, показав снижение на 54% по отношению к 2024 году (56). Совокупный объем договоров (тонны) также снизился на 41% с 5,4 тыс. к 2,9 тыс. тонн по итогам года. Объем договоров в рублях показал снижение на 65%: с 324 млн руб. к 114 млн рублей.

<https://oleoscope.com/analytics/maslozhirovoj-segment-na-birzhe-itogi-2025/>

Семенам выдадут технологические паспорта. К новым российским сортам и гибридам подберут схемы минерального питания

В завершившемся году в отрасли стартовал важный проект: компания «ФосАгро-Регион» совместно с Госсорткомиссией решили создать инструментарий для достижения наилучших показателей отечественных семян.

По мнению инициаторов проекта, этот подход должен содействовать и распространению лучших практик, и повышению доверия к российской селекции со стороны сельхозпроизводителей. Проект будет реализовываться в течение трех лет в ряде регионов на нескольких агрокультурах. Результаты первого года работы позитивные.

Прошедшей весной на Всероссийском совещании по итогам сортоиспытательного сезона 2024 года состоялся запуск совместного проекта ФГБУ «Госсорткомиссия» и крупнейшей российской сети дистрибуции минеральных удобрений «ФосАгро-Регион» (входит в группу «ФосАгро»), направленного на развитие отечественной селекции и семеноводства. В его рамках было подписано соглашение о

сотрудничестве между 13 ведущими организациями в данной сфере. Документ закреплял основные принципы взаимодействия между Федеральным Алтайским научным центром агробиотехнологий, ФАНЦ Юго-Востока, ВНИИМК им. В. С. Пустовойта, ФНЦ ВНИИ сои, НПО «Семеноводство Кубани», ССХ «Золотой початок», компаниями «Щелково Агрохим», «Соевый комплекс», «Агроплазма», «Спорос», «СоКо» и «Пластилин».

«Вместе с “ФосАgro-Регион” мы планируем создать технологический инструментарий для достижения наилучших показателей российских сортов и гибридов, верифицировать его эффективность в полях и предоставить доступ к нему для широкого круга российских аграриев через ФГИС “Семеноводство”, — отметил на мероприятии врио председателя Госсорткомиссии Дмитрий Бутусов. — Любой пользователь сможет выбрать для своих посевов систему минерального питания с доказанной эффективностью и рекомендациями по адаптации этой системы к условиям своего региона, а затем опубликовать результаты ее применения». По его мнению, этот подход должен содействовать и распространению лучших практик, и повышению доверия к российской селекции со стороны сельхозтоваропроизводителей.

Генеральный директор «ФосАgro-Регион» Андрей Вовк, в свою очередь, заверил, что компания готова делиться с аграриями своей обширной экспертизой по минеральному питанию сельхозкультур и по агрохимическому обследованию почв. «Приобретая отечественную селекцию, сельхозпроизводитель сможет выбрать соответствующую систему питания в зависимости от региона возделывания, и в этом мы видим главный практический итог этого сотрудничества, — подчеркивал он. — Уверен, наша совместная работа с Госсорткомиссией создаст мощный инструмент для внедрения инноваций, даст стимул для развития отечественной селекции и будет таким образом способствовать достижению показателей национального проекта».

Суть проекта

В рамках проекта оригинары передадут свои сорта и гибриды ключевых сельскохозяйственных культур — кукурузы, подсолнечника, ярового рапса и сои. «ФосАгроРегион» предоставит программы минерального питания, разработанные специализированно для каждой культуры и локации, а ФГБУ «Госсорткомиссия» обеспечит реализацию проекта на государственных сортоиспытательных участках. Проект направлен на раскрытие потенциала отечественных сортов и гибридов за счет проведения испытаний селекционных достижений с использованием трех различных систем питания и внедрения современных агротехнологий для повышения урожайности и адаптации культур к различным почвенно-климатическим условиям, уточняет Бутусов.

Для проекта была выбрана трехлетняя модель реализации. По словам Андрея Вовка, это общепринятый оптимальный срок для получения репрезентативных данных в полевых испытаниях. По завершении эксперимента планируется собрать все наработки проекта в конкретных рекомендациях, которые лягут в основу создания цифровой базы знаний — «технологического паспорта» сорта: какие виды удобрений вносить, сколько, когда и как. Все эти наработки будут доступны аграриям во ФГИС «Семеноводство».

«Цель проекта понятная, но неизменно актуальная: повысить продуктивность и конкурентоспособность российского растениеводства, — комментирует топ-менеджер. — Главные задачи — раскрыть потенциал отечественных сортов за счет систем минерального питания, комплементарных генотипам». Ведь сейчас, хотя продуктивный потенциал российских семян довольно высок, используется он, по оценкам специалистов «ФосАгроРегион», не более чем на 60%. Преодолеть этот барьер можно, лишь прибегнув к сортоориентированным технологиям, подчеркивает Вовк.

По мнению топ-менеджера, на российском рынке есть из чего выбрать: согласно данным Госсорткомиссии, только за последние три года

Госреестр пополнился более 5,5 тыс. новых сортов и гибридов. «Мы планируем сфокусироваться на изучении потенциала продуктов, уже присутствующих на рынке или готовящихся к выводу: как минимум оценить их отзывчивость на минеральное питание в конкретных агрометеорологических условиях, на это в том числе и направлен наш совместный проект с Госсорткомиссией», — поясняет он.

Генеральный директор компании «Золотой Початок Продажи» селекционно-семеноводческого холдинга «Золотой початок» (компания совместно с партнером «Спорос» участвует в проекте) Сергей Петров уверен, что инициатива способна укрепить доверие российских аграриев, поскольку обсуждение отечественных сортов и гибридов из сферы заявлений перейдет таким образом в сферу подтвержденных данных. «Когда производитель видит результаты, подтвержденные практикой, адаптированные под его зону земледелия и подкрепленные экономикой принятия решения, уровень уверенности возрастает», — считает он.

Проект, который реализуют Госсорткомиссия и компания «ФосАгро», важный, необходимый и достойный внимания, говорит заместитель директора по научной работе Всероссийского научно-исследовательского института масличных культур им. В. С. Пустовойта, кандидат биологических наук Марина Трунова. Его главная особенность — прикладной характер. «Если сельхозпроизводитель получит четкую, апробированную инструкцию по выращиванию конкретных сортов в конкретных почвенно-климатических условиях, чтобы заявленный оригиналатором потенциал можно было бы реализовать с максимальной предсказуемостью, это не только обернется доверием к отечественным разработкам, но и будет способствовать формированию научно обоснованного подхода к земледелию», — уверена она.

Проект важен для рынка, так он повышает практическую ценность и привлекательность отечественных семян для сельхозпроизводителя, комментирует руководитель проектов компании Strategy Partners Анна Васильева. «Предложение готовых, адаптированных к конкретным сортам

и регионам агротехнологий, особенно схем питания, — это значимый шаг от продажи просто семян к продаже комплексного технологического решения, что существенно снижает риски агрария и повышает предсказуемость результата», — отмечает она. Такой инструментарий — рекомендации по питанию — будет полезен сельхозпроизводителям. Он экономит время на подбор и разработку схем, минимизирует ошибки и позволяет раскрыть потенциал сорта или гибрида максимально полно, что напрямую влияет на урожайность и рентабельность, добавляет эксперт.

Сами аграрии находят инициативу важной для рынка. Особенно она будет полезна для хозяйств, у которых нет достаточных ресурсов для самостоятельной разработки схем минерального питания, полагает гендиректор агрохолдинга «Степь» Андрей Недужко. «Получение вместе с семенами базовой, научно обоснованной рекомендации позволит менее опытным специалистам избежать ошибок на старте», — отмечает он, напоминая, что подобные схемы могут быть лишь инструментом поддержки, а не готовым решением для сельхозпроизводителей, поскольку их эффективность напрямую зависит от локальных условий, которые отличаются даже в пределах одного района.

Предлагаемый подход действительно может закрыть главную боль аграриев: как получить максимум от вложений в семена, говорит руководитель проекта Дирекции по научно-технической деятельности группы компаний «Прогресс Агро» Павел Нефедов. Проект сделает выбор в пользу российских сортов и гибридов более осмысленным и менее рискованным. Однако успех инициативы будет зависеть от качества агрономической проработки рекомендаций и от того, насколько понятно и честно удастся донести эту ценность до хозяйств. «Если с этим справиться, то привязка семян к готовым схемам питания станет для отечественной селекции сильным конкурентным ходом и заметным драйвером роста рынка российских семян», — полагает топ-менеджер.

По мнению представителя холдинга «Агросила» (Татарстан), инструмент, безусловно, будет полезен для рынка, так как будет способствовать

стандартизации агрономических практик, что, в свою очередь, может привести к повышению урожайности и снижению производственных затрат. Особенно он будет востребован хозяйствами, не имеющими больших агрономических служб и возможностей для собственных исследований. При этом необходимо отметить, что такой инструмент должен учитывать множество факторов, как месторасположение, климатические условия, особенности почвы и т. д., обращает внимание спикер.

Для управляющего директора агрокомпании «Сибирский Хлеб» Павла Миклухина инициатива тоже представляется интересной. «Мы следим за этим направлением, отмечаем для себя, какие новые разработки семян появились, более продуктивные и устойчивые, — говорит он. — И в том числе активно смотрим на опыт других хозяйств, которые массово используют новые сорта, то есть практический опыт при выборе для нас очень важен».

Выбор регионов и культур

Весной 2025 года участники проекта начали практические изыскания. Госсорткомиссия включила в программу испытаний шесть гибридов кукурузы, четыре сорта и один гибрид подсолнечника, три сорта ярового рапса и 10 сортов сои от 11 российских оригиналаторов. «ФосАгро-Регион» со своей стороны предложил несколько десятков сочетаний различных марок удобрений, форм и способов внесения, адаптированных под конкретные условия. Испытания проходят в четырех федеральных округах. В частности, в Амурской, Липецкой, Новосибирской областях и Ставропольском крае.

На этапе отбора культур для пилотного проекта учитывался ряд факторов, рассказывает Дмитрий Бутусов. Выбирались позиции, наиболее динамично развивающиеся на рынке, из перечня, обеспечивающего продовольственную безопасность страны, и которые широко осваиваются сельхозпроизводителями. Также принималась во внимание принципиальная позиция «ФосАгро-Регион» — с какими культурами им

интересно было бы работать в дальнейшем. «Сыграл свою роль и тот момент, что решение о проекте было принято уже после окончания озимого сева, поэтому мы не могли рассчитывать на озимые культуры, ориентировались только на яровые», — делится руководитель. В следующих годах реализации проекта, возможно, будут использоваться и другие позиции. В частности, сама Госсорткомиссия планирует предложить к эксперименту сорта озимой пшеницы и гороха.

По мнению Андрея Недужко, работать и предлагать готовые схемы питания особенно актуально в тех направлениях, где отечественная селекция пока не закрывает потребности АПК в полной мере и продолжает наращивать мощности производства. Это в первую очередь сахарная свекла, нут, горох. «Сорта и гибриды масличных также востребованы рынком, так что увеличение количества и качества сортов этих позиций очень важно», — считает он.

Логичное продолжение бизнеса

За почти 30 лет работы на российском рынке «ФосАгро-Регион» создал крупнейшую в АПК логистическую сеть. Сейчас она охватывает более 70 регионов, от Калининграда до Камчатки, и обеспечивает поставки более 3 млн т минеральных удобрений ежегодно. «У нас порядка 15 тыс. клиентов по всей стране, которые высоко ценят наши компетенции, — рассказывает Андрей Вовк. — Для многих аграриев наши региональные компании уже давно стали не просто поставщиками удобрений, но прежде всего проводниками в мире агротехнологий». Этому способствует в том числе системная практическая работа «ФосАгро-Регион» в тесной связи с наукой: ежегодно компания закладывает вместе с потребителями десятки агрономических опытов, их результаты ложатся в основу дальнейшего развития российского агробизнеса.

«В середине 2023 года в России начался ускоренный переход на отечественную селекцию, и этот тренд напрямую касался и нас, ведь переход на новые семена требует полноценной агротехнической

поддержки, — рассказывает Вовк. — В связи с этим в конце 2023 года мы выделили отечественную селекцию в отдельное направление, сфокусированное на комплексных решениях: подбор и поставка семян, локализованных в определенных почвенно-климатических условиях и адаптированных для агротехнологии конкретного хозяйства, разработка системы минерального питания для конкретного вида и сорта культуры, поставка удобрений». Все продажи семян компания сопровождает рекомендациями по минеральному питанию, в том числе на основе агрохимического обследования конкретных полей.

Сейчас в ассортименте «ФосАgro-Регион» около 60 сортов и гибридов 10 сельхозкультур, созданных российскими компаниями. Это и широко распространенные позиции — подсолнечник, кукуруза, соя, рапс, и нишевые — горчица, чечевица, нут, сорго. В ушедшем году компания начала эксклюзивную дистрибуцию гибрида подсолнечника Сидэкс ОР селекции «Агроплазма». А на выставке «ЮгАgro» подписала соглашение о сотрудничестве с селекционно-семеноводческим холдингом «Золотой початок»: помимо дистрибуции семян, планируется совместная научно-исследовательская работа.

И все-таки выход в новый сегмент, работа с биологическим продуктом — это определенно вызов для компании, традиционно специализирующейся на продукции неорганического происхождения. «Новые подходы, особенности логистики, специфическая научная база, наконец другие единицы измерения продаваемых объемов, — перечисляет Андрей Вовк. — Потребовалась и экспертиза в сфере государственного цифрового контроля оборота семян, однако все эти задачи выполнимы». Что касается кадров, то во всех региональных отделениях «ФосАgro-Регион» уже есть квалифицированные специалисты, ответственные за развитие данного направления и фактическую «работу на земле».

Представитель «Агросилы» тоже полагает, что интересно было бы добавить в проект гибриды сахарной свеклы. Анна Васильева предлагает в перспективе расширить тестирование и на ключевые зерновые культуры,

прежде всего озимую и яровую пшеницу, а также ячмень. «Это основа продовольственной безопасности и значительная доля посевных площадей», — акцентирует внимание она.

Регионы для проведения испытаний были выбраны по совместному решению «ФосАгро-Регион» и Госсорткомиссии, а также по оптимальным географическим, климатическим, почвенно-климатическим условиям. По словам Бутусова, одним из критериев отбора было решение не дублировать похожие субъекты и выделить четыре принципиально разных по климату. «Таким образом, у нас есть Юг, где засушливый климат, Центральный регион — Черноземье, где сбалансированный климат для большинства культур, Сибирь, где есть свои риски континентального климата, и Дальний Восток, характеризующийся преимущественно муссонным климатом», — объясняет спикер. В планах и расширение географии. Так, в наступившем году в проект может быть привлечен Приволжский федеральный округ.

«Выбор регионов понятен, — констатирует Марина Трунова. — Охвачены важнейшие для сельского хозяйства климатические зоны, учтена их “специализация” и, видимо, тенденция на сокращение атмосферных осадков и повышение температуры в южных регионах, что вынуждает смещать посевы на север в целях сохранения урожая культур». Для полноты картины и большей точности рекомендаций в будущем географию стоит расширить, добавив регионы Приволжья, советует она.

Для старта проекта выбор субъектов можно считать удачным, говорит Васильева. Таким образом будут охвачены разные почвенно-климатические зоны: от Дальнего Востока (Амурская область) до юга (Ставрополье) и центральной части России. Для полноты картины в будущем было бы полезно включить и некоторые другие регионы Центрального Черноземья и Поволжья.

Первые результаты

В совокупности итоги первого года реализации проекта положительные, констатирует Дмитрий Бутусов. «Важно отметить специфичность итогов по регионам, и это дает почву для размышления и коррекции как программ питания, так и проекта в целом», — отмечает он.

«Уже по итогам первого года мы видим, что гипотеза о повышении реализации генетического потенциала российских сортов и гибридов с помощью современных систем минерального питания подтвердилась на всех тестируемых в проекте культурах», — утверждает Андрей Вовк. В цифрах средний уровень продуктивности изучаемых позиций на выбранных системах питания был примерно на 40% выше среднерегиональных показателей, конечно варьируя в разных природно-климатических зонах. «Мы заметили избирательность сортов и гибридов, и чем жестче складываются почвенно-климатические условия (например, в ЮФО), тем более строгую сортовую специфичность по отношению к системам минерального питания мы наблюдаем, — обращает внимание руководитель. — При этом уровень отзывчивости на одну и ту же систему минерального питания, например, у кукурузы в зависимости от гибрида отличался до двух раз».

Интересная картина сложилась по сортоиспытаниям сои, продолжает Вовк. Во всех регионах (кроме Юга) самой эффективной с точки зрения получения максимальной прибавки урожайности была система питания с повышенным содержанием калия и серы. При этом уровень отзывчивости на нее между сортами в ДВФО отличался незначительно (в пределах 6-7%), тогда как в ЦФО интервал по относительной прибавке между сортами достигал 20%. Непростые климатические условия, сложившиеся в завершившемся году в южных регионах, позволили увидеть специфичную сортовую реакцию сортов на минеральное питание и отметить особую компенсаторную способность сорта сои, предоставленного компанией «Золотой початок», реализация потенциала которого повышалась на 20-27%.

Испытания систем минерального питания на сортах ярового рапса выявили высокую положительную реакцию на богатый агрофон, где повышение относительной прибавки урожайности маслосемян варьировало в интервале 10-48% в ЦФО и 6-28% в СФО. При этом особенно существенно положительная реакция проявлялась у генотипов ВНИИМК.

Также в 2025 году организаторами проекта были отмечены сорта и гибриды с минимальной реакцией на изменение агрофона в плане повышения продуктивности, а также сорта, у которых уровень минерального питания существенно влиял на изменение качественных показателей семян. Например, сорт сои С1 (компания «Пластилин»), у которого на 20% повышался уровень содержания белка, а урожайность не изменилась.

В целом же уровень продуктивности агрокультур, задействованных в проекте, превышал среднерегиональные показатели на 13-186% (в зависимости от региона).

Гибриды кукурузы ЗП 147 МВ компании «Золотой початок» в рамках проекта представлены в Новосибирской области, ЗП 232 АМВ, а также сорт сои Апис испытываются в Липецкой области и Ставропольском крае. «Для нас участие означает не только поставку семян, но и совместную работу по созданию технологических решений, позволяющих аграриям получать предсказуемый результат в конкретных регионах», — подчеркивает Сергей Петров.

Сорт сои Апис — это раннеспелый сорт с потенциалом урожайности до 50 ц/га и показателем протеина от 39% на абсолютно сухое вещество. Апис является селекционным достижением ВНИИ сои и был зарегистрирован в 2022 году. Уникальная особенность сорта — способность формировать до 45% четырехсемянных бобов от общей закладки бобов на растении, что повышает выход товарного зерна. Он отличается высокой отзывчивостью на повышенные агрофоны и хорошо реагирует на увеличение норм внесения NPK и микроэлементов, включая бор и молибден. По зонам

возделывания сорт стабильно размещается на юге России, в Центральном федеральном округе, на Дальнем Востоке и в Сибирском федеральном округе, где в течение трех лет демонстрирует стабильное вызревание.

Первые результаты проекта показывают выраженную положительную реакцию на увеличение доз азота и фосфора с листовой обработкой микроэлементами, делится Петров. В ряде вариантов зафиксирован прирост урожайности, но пока еще не определены точки экономического насыщения, когда дальнейшее увеличение затрат уже не приводит к росту производственного результата. «Мы удовлетворены промежуточными результатами и ожидаем, что по итогам проекта будут сформированы четкие сортоориентированные рекомендации под конкретные почвенно-климатические зоны», — говорит руководитель.

Уже в ближайшей перспективе в работу будут добавлены гибриды кукурузы «Золотого початка» — ЗП 232, ЗП 182 и ЗП 192, а также ожидающие регистрации ЗП 260Н и ЗП 320Н. Один сезон испытаний дает только тенденцию, а объективная картина формируется не раньше чем через три сезона подряд, обращает внимание Петров.

Важность минерального питания

Иностранные компании при продаже своих семян предоставляли также оптимальную технологию выращивания, напоминает первый заместитель генерального директора Национального союза селекционеров и семеноводов Юрий Гончаров. Этого многим отечественным селекционерам не хватало, поэтому развитие российских технологий возделывания адаптированных систем применения минеральных удобрений, агрохимикатов и средств защиты растений под определенные сорта, несомненно, будет большим плюсом, убежден он. Правильно подобранные рекомендации помогут раскрыть потенциал новых семян и повысят интерес аграриев к ним.

В растениеводстве львиная доля успеха зависит от технологии, элементами которой являются и сорт, и минеральное питание, утверждает

Андрей Вовк. Оптимальная система питания позволяет управлять производственным процессом растения и получать высокое качество продукции. «Это возможно только при условии правильного выбора и согласованности всех ее элементов: вид и форма, доза, срок и способ внесения удобрений, — отмечает он. — Причем каждый из этих факторов должен быть синхронизирован с биологическими потребностями растения». Нарушение этой целостности или непонимание особенностей того или иного сорта может привести к существенному снижению продуктивности сорта и эффективности удобрений, вплоть до нулевой, предупреждает руководитель.

Урожайность любой агрокультуры напрямую связана с обеспеченностью основными элементами питания NPK и микроэлементами, акцентирует внимание Сергей Петров. Неверно составленная схема приводит к дисбалансу: избыток одного элемента не компенсирует дефицит другого — срабатывает «закон минимума». Часто внимание смещается только в сторону азота без достаточного уровня фосфора, калия и серы, но так культура не раскроет своего потенциала и не сформирует стабильную урожайность выше 20 ц/га. Это приводит к снижению продуктивности, уменьшению уровня протеина и росту затрат без соразмерного увеличения отдачи. Таким образом, неправильно подобранная система питания приводит к прямым экономическим потерям, тогда как цель должна заключаться не в максимальных дозах, а в поиске оптимума для конкретного региона и технологии, подчеркивает руководитель компании «Золотой Початок Продажи».

Ассортимент растет

В 2024 году в государственный реестр селекционных достижений включен сорт сои Беренг, созданный «Золотым початком» совместно со «Спорос» в рамках Федеральной научно-технической программы. Сейчас он проходит этап промышленного размножения и планируется к коммерческому предложению в сезоне 2027 года. Это среднеранний сорт, ориентированный на сочетание высокой урожайности и протеина выше

40%. До 2030 года селекционно-семеноводческий холдинг планирует вывести на рынок еще не менее трех сортов сои с повышенным содержанием белка, что позволит расширить линейку предложений под разные производственные зоны и схемы возделывания.

Неправильно подобранные схемы минерального питания приводят к дефициту или переизбытку элементов, нарушению усвоения влаги растениями и к их гибели, а также истощают почву, вызывают засоление и нарушение кислотности, напоминает Марина Трунова. Рекомендации, разработанные на основе результатов, полученных опытным путем, позволяют избежать всех этих рисков, верит она. Неправильная работа с удобрениями — это не только недобор урожая, снижение качества продукции (например, протеина в зерне, масличности), повышенная восприимчивость растений к болезням и стрессам, но и прямые финансовые потери от неэффективного расходования дорогостоящих средств производства, добавляет Анна Васильева.

Влияние плохо подобранной схемы минерального питания может быть максимально существенным, вплоть до потери урожая, причем как при дефиците, так и при избытке подкормки, подтверждает Андрей Недужко. Например, недостаток азота в фазу кущения у злаков или недостаток фосфора при закладке генеративных органов у подсолнечника напрямую ограничивает потенциал урожая во внешних и вкусовых качествах. При несбалансированном внесении удобрений, особенно на фоне недостатка влаги, значительная часть удобрений остается неусвоенной. В итоге из-за неграмотного использования удобрений себестоимость выращивания культур увеличивается, а урожайность не соответствует планам.

В самом агрохолдинге «Степь» схемы минерального питания подбирают в зависимости от потребности сельхозкультур в различных элементах с учетом предполагаемой урожайности, при этом они корректируются в течение периода вегетации, исходя из результатов почвенных проб. «У нас обширный земельный банк, активы расположены в различных районах юга России, и специалисты компании следят за наличием необходимых

веществ и влаги в почве, температурным режимом, контролируют критические фазы развития растений, в которые им требуется наибольшее количество тех или иных минеральных удобрений», — рассказывает Недужко. Для расчета схем компания в последнее время активно тестирует системы искусственного интеллекта. Например, в ушедшем году агрохолдинг успешно завершил тесты умной подкормки почвы, с помощью которой урожайность зерновых на тестовых участках увеличилась на 15%.

В «Агросиле» системы минерального питания разрабатываются расчетно-балансовым методом. При этом учитываются наличие в почве питательных веществ и требования для улучшения качества продукции. «Неправильно подобранные схемы могут привести к потере урожайности и ухудшению качества продукции», — вторит остальным представитель компании.

Стимул для развития отрасли

Об успехах российских селекционеров и семеноводов красноречиво свидетельствуют показатели компаний за последние несколько лет, констатирует Андрей Вовк. К тому же, согласно официальным данным, импорт семян упал в целом на треть, а по некоторым культурам — подсолнечнику, кукурузе — более чем на 90%. Впрочем, есть и культуры, которым нужно уделить самое серьезное внимание: сахарная свекла, рапс озимый, овощные культуры. «Со своей стороны мы будем способствовать раскрытию потенциала отечественных семян за счет разработки и распространения эталонных систем минерального питания, обеспечивающих эффективное сельхозпроизводство», — заверяет руководитель.

Дополнительным фактором развития сектора, по мнению топ-менеджера, станет развитие региональной логистики. В этом ключе «ФосАгро-Регион» тоже открыт для сотрудничества. Компания готова предоставлять мощности и семеноводам, и конечным потребителям для накопления семян вблизи сельхозугодий, что позволит более четко соблюдать сроки полевых работ. «Мы уже приступили к реализации программы по

созданию складской инфраструктуры для семян, первая такая площадка для хранения уже введена в эксплуатацию в Краснодарском крае», — сообщает руководитель.

В Госсорткомиссии уверены, что проект даст возможность создать мощный инструмент для внедрения инноваций, станет стимулом для российских селекционеров и будет способствовать достижению показателей национального проекта «Технологическое обеспечение продовольственной безопасности».

Андрей Недужко считает, что главным фактором повышения доверия российских аграриев к отечественным семенам может быть только реальный результат в виде объема и качества урожая, а этому способствует устойчивость сельхозкультур к болезням и абиотическим факторам. «В ситуации проактивного импортозамещения у наших производителей есть возможность реализовать свой потенциал, — отмечает он. — И нужно сказать, что отечественные гибриды все чаще показывают преимущество в адаптивности, в первую очередь к засухе и перепадам температур». Сам агрохолдинг «Степь» использует 100% отечественных семян зерновых, а также сахарной свеклы, подсолнечника, нута, льна, горчицы и ячменя. В 2025 году компания полностью перешла на отечественные семена гороха и практически завершила импортозамещение по кукурузе.

Любой проект, направленный на повышение уровня агрономической экспертизы в стране, очевидно, будет полезен отрасли и обществу, говорит директор компании «Яков и партнеры» Алексей Клецко. «Комбинация опыта агрономов государственных сортоиспытательных участков и «ФосАгроРегион», скорее всего, даст возможность полностью раскрыть потенциал выбранных для тестирования российских сортов и гибридов», — надеется он.

Вероятно, проект действительно позволит повысить доверие к отечественной селекции, соглашается Васильева. «Когда аграрий видит,

что за семенами стоит не только оригиналор, но и комплексная государственная поддержка в виде апробированных технологий, его уверенность растет, — обращает внимание она. — И создание открытой базы знаний на основе результатов госсортучастков — это именно тот прозрачный и объективный инструмент, которого не хватало рынку для принятия взвешенных решений».

<https://www.oilworld.ru/news/tech/365677>

АПК нужна перестройка

Как увеличить экспорт российского продовольствия к 2030 году?

Российский агроэкспорт достиг уровня, при котором дальнейшее развитие только путем количественного роста невозможно. Для того, чтобы увеличить выручку, нужна структурная перестройка: при сохранении темпов производства агропром должен сфокусироваться на выпуске продукции с высокой добавленной стоимостью.

Курс на диверсификацию

За последнее десятилетие Россия стала одним из самых конкурентных и технологичных аграрных игроков на мировой арене, увеличив объем производства в сельском хозяйстве на 33,2%, а агроэкспорт — в 2,6 раза. На внутреннем рынке страна достигла самообеспеченности почти по всем показателям Доктрины продовольственной безопасности. На внешнем — из импортера продовольствия выросла до одного из крупнейших экспортеров: в физическом объеме поставок мы занимаем третье место на планете. В 2024 году российский агропромышленный комплекс вышел на рекордные показатели по экспорту продукции АПК — 109 млн т было поставлено в более чем 160 стран, выручка составила \$45 млрд. Для понимания темпов: в 2011 м было \$7,6 млрд, в 2020-м — \$30,2 млрд.

К 2030 году, согласно указу президента, сельхозпроизводство должно вырасти на четверть относительно 2021 года, а агроэкспорт — в 1,5 раза, до \$55 млрд. И эту задачу не выполнить только за счет количественного роста. Отрасли нужен качественный сдвиг: получать больше прибыли с

одного гектара, внедрять технологии и оптимизировать производство, поставлять не сырье, а продукцию переработки. Это позволит зарабатывать больше на экспортных поставках, а также развивать внутренний рынок, создавая новые технологичные производства. Диверсификация агроэкспорта — главный ресурс для увеличения сельхозпроизводства в России.

Зерно теряет рентабельность

Зерно — основная экспортная позиция России исторически и идеологически: мы поставляем базовый продукт для обеспечения глобальной продовольственной безопасности. При этом наша страна является одним из крупнейших поставщиков зерна: каждая четвертая тонна на мировом рынке — российского происхождения. Дальше наращивать экспорт в этом направлении нецелесообразно, особенно в условиях низких мировых цен. Когда зерна много, оно дешевое. Для увеличения экспортной выручки необходимо диверсифицировать структуру поставок — этот курс власти озвучивали неоднократно. Активность в зерновом секторе ограничена: пошлины, квоты на вывоз, ужесточение требований к качеству продукции. В результате рентабельность зерновых падает, что стимулирует производителей искать новые ниши, более востребованные за рубежом, развивать собственную переработку.

В 2025 году данный тренд стал особенно заметен: на фоне снижения поставок зерна активно растут отгрузки по другим направлениям. По данным Россельхознадзора, за девять месяцев года экспорт мяса и мясопродуктов вырос на 14% (год к году), в том числе свинины — на 35,6%, живых животных — на 86%. С аналогичной динамикой увеличиваются поставки масла, сыра, молочной и кондитерской продукции, консервации и мороженного. И потенциал в этих нишах далеко не исчерпан: ежегодно открываются десятки новых стран для российской продукции АПК — огромные рынки Китая и Индии, Ближнего Востока и Африки, стран БРИКС.

Инвестиции перетекают в переработку

Еще один ключевой сдвиг — от стратегии импортозамещения внутренний продовольственный рынок переходит к экспортной модели роста, где акцент — развитие собственной переработки. Официальные данные подтверждают тренд: выпуск продукции пищевой и перерабатывающей промышленности в прошлом году вырос на 17,4%, в 2025-м темпы сохраняются. При этом отдельные позиции, например мясные полуфабрикаты, выросли почти в два раза.

Растущий спрос на российскую продукцию на мировом рынке и активная государственная поддержка — в этом году она превысит полтриллиона рублей — привлекают в сельское хозяйство частный капитал. По данным BEFL, за 2024 год объем сделок M&A в аграрном секторе увеличился почти в три раза, до 240 млрд рублей. Инвесторов интересуют производственные активы, которые имеют потенциал для экспорта: предприятия по глубокой переработке зерна и масличных, сахарные и комбикормовые заводы, молочные комплексы и элеваторы. Стабильно привлекательным для инвестиций является мясное животноводство — сегодня это одно из самых быстроокупаемых направлений в сельском хозяйстве, где вернуть вложения можно уже в среднесрочной перспективе, то есть за пять-семь лет.

Новые ориентиры для отрасли

Для интенсивного развития агропромышленному комплексу нужны новые подходы и точки роста. Чтобы увеличить выпуск продукции в тех сегментах, которые имеют высокий потенциал на внешних рынках, нужно синхронизировать сельхозпроизводство с экспортными поставками, таргетировать регионы по профилю, опорным странам и перспективным рынкам. Это длительный процесс, но в итоге такой подход позволит диверсифицировать риски, связанные с колебаниями мировых цен на продовольствие и другими экономическими факторами. А также обеспечит дополнительную устойчивость отрасли, от которой зависит

продовольственная безопасность страны. Реализация на внешних рынках не дешевого сельхозсырья, а дорогой продукции глубокой переработки позволит значительно увеличить прибыль от агроэкспорта, что в итоге конвертируется в развитие и модернизацию сельского хозяйства.

<https://www.oilworld.ru/news/cat26/365820>

Экология подорожает. Согласованы новые ставки платежей за негативное воздействие на окружающую среду

Минприроды, Госдума и промышленники договорились о размере ставок платы за негативное воздействие на окружающую среду на 2026–2030 годы.

После корректировки, которая коснется ряда загрязняющих веществ, ставки платежа для предприятий за пятилетний период постепенно вырастут вдвое, а общая нагрузка с учетом повышающих коэффициентов — до 25 раз для отдельных отраслей. Впрочем, это все же меньше, чем предлагалось чиновниками изначально.

Новые ставки платы промышленников за негативное воздействие на окружающую среду (НВОС) обсуждались в среду, 28 января, на заседании комитета Госдумы по экологии. Замглавы Минприроды Константин Цыганков сообщил, что согласие достигнуто по размерам платы на 2026 год, а на 2027–2030 годы они еще могут измениться по итогам тестирования расчетов на примерах большего количества компаний из разных отраслей экономики.

Также планируется пересмотреть методические подходы к расчету обоснованности платы и сократить число веществ, по которым предприятия сейчас должны отчитываться. По словам замглавы Минприроды, договоренности стали возможны по итогам встреч представителей правительства и Российского союза промышленников и предпринимателей (РСПП). Чиновник отметил, что «бизнес почувствовал, что за экологию надо платить».

Как пояснил в ходе заседания глава комитета Госдумы по экологии Дмитрий Кобылкин, по итогам анализа, проведенного Минприроды с участием депутатов, для выбросов ставки платы за НВОС изменены по 9, а для сбросов — по 24 загрязняющим веществам.

- В 2026 году ставки вырастут только на 5%, а в дальнейшем они будут расти интенсивнее: в 2027 году — на 15% к уровню базового 2025 года, в 2028-м — на 25%, в 2029-м — на 50%, в 2030 году — на 100% к 2025-му.

По мнению замглавы комитета Георгия Арапова, «абсолютная нагрузка на крупные компании не станет критической». При этом она будет заметно различаться по отраслям: **в металлургии за эти годы с учетом повышающих коэффициентов она может вырасти в 9–20 раз, в сфере добычи золота — в 15–25 раз, в нефтегазовом секторе — в 5 раз.**

Отметим, что изначально предполагался еще более значимый рост платы за НВОС, что стало причиной бурных обсуждений между бизнесом и чиновниками. Согласно прежним предложениям Минприроды (см. “Ъ” от 8 сентября 2025 года), по более чем 80% регулируемых веществ в ближайшие пять лет ставки платы должны были вырасти в 20 и более раз. Против этого выступил РСПП, отмечавший, что такая инициатива не обсуждалась с бизнесом и не содержала экономического обоснования. Сейчас от комментариев “Ъ” по достигнутому компромиссу в РСПП отказались.

Между тем, подчеркивают в Госдуме, достигнутые договоренности не решают системной проблемы этой сферы. По словам замглавы комитета Александра Когана, ей «необходима тотальная прозрачность и объективный контроль».

Сегодня, по его словам, некоторым предприятиям выгоднее заплатить штраф, чем модернизировать производство. Отметим, что в 12 городах проекта «Чистый воздух» обязательными системами автоматического контроля пока оснащены лишь 37% источников выбросов (см. “Ъ” от 21 января), а более 1 тыс. объектов до сих пор не получили комплексные экологические разрешения (см. “Ъ” от 23 ноября 2025 года).

Александр Коган считает, что изменить ситуацию может преобразование платы за НВОС в федеральный экологический налог и получение преференций предприятиями, внедряющими современные технологии. «Выгодно должно быть именно модернизироваться, а не годами откупаться платежами», — говорит депутат. Также, по его мнению, нужно проанализировать методологию учета затрат предприятий для того, чтобы понимать, можно ли вычитать из платежей за НВОС суммы, потраченные ими на определенные экологические мероприятия. Сейчас многие компании считают, что такое возможно, Росприроднадзор же занимает противоположную позицию, что, по словам депутата, «приводит к бесконечным судам».

<https://www.zol.ru/n/40826>

«Молочным рынком управляет Центробанк». Эксперты объяснили, почему дешевеет сырое молоко

С ноября цена на сырое молоко падает на 15 копеек еженедельно — такими сведениями с Agrobook.ru поделился давний друг редакции, глава крупной молочной фермы из Ростовской области. Он признался, что получает от переработчика более высокую, чем его соседи, цену: «в зачёте» молзавод учитывает и высокую жирность молока, и чистоту сырья, и долгие партнёрские отношения. Но факт остаётся фактом: цена планомерно снижается. И это — при официальном «дефиците» молока в России.

Буквально на днях министр сельского хозяйства РФ Оксана Лут объявила, что по итогам 2025 года Россия обеспечила себя молоком на 85,3%.

Стремимся к обозначенным в Доктрине продбезопасности 90%. Что же будет с ценой, когда мы достигнем этого уровня?

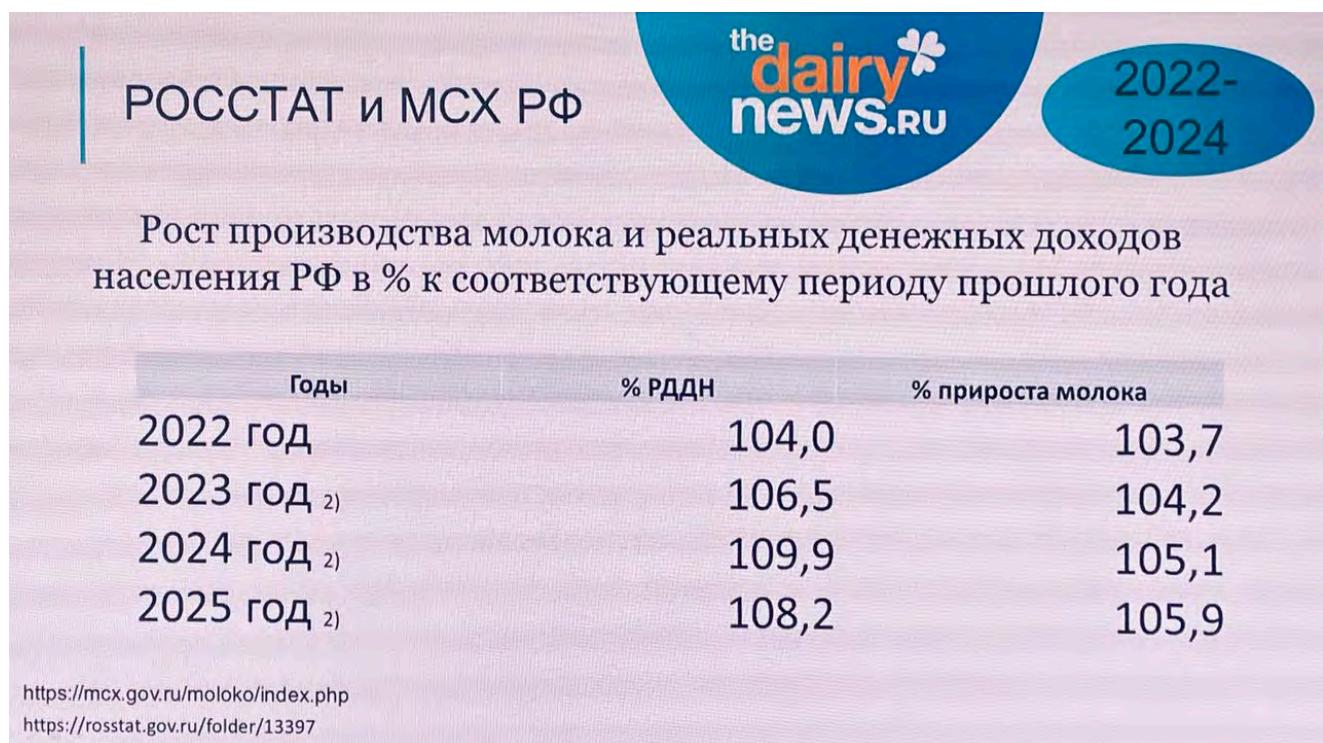
Этими вопросами сегодня задаются не только фермеры юга страны, но и федеральные аналитики. На форуме «Куда потекут молочные реки?», который в рамках выставки «Агравия» организовало информационно-аналитическое агентство TheDairyNews.ru, вопрос о балансе спроса и предложения молока стал ключевым.

Дело не в экономии

В декабре 2025 года ассоциация «Союзмолоко» указала на значительный рост запасов молочных продуктов в России: запасы сыров увеличились на 34%, сливочного масла – на 100%, сухих молочных продуктов – на 7-9%.

Откуда появились излишки? Ответ очевиден: производство молочных продуктов превысило спрос на них.

– Многие говорят, что у нас падает потребление [молочных продуктов], потому что очень сильно падают доходы. Но из года в год мы наблюдаем, что реальные доходы населения, напротив, растут, – сказал модератор форума, собственник The DairyNews Россия и генеральный директор ООО «АгроМилк» Сергей Блюма. – За девять месяцев 2025 года рост составил, по данным Росстата, 8,2%. А за 2024 год – почти 10%. Ритейл и переработчики друг другу рассказывают, что у нас проблемы с молоком, потому что население не хочет или не может покупать. На мой взгляд, это не так.



Потребности сильно преувеличены?

Проблемы с молоком, как следовало дальше из выступления эксперта, объясняются некорректными оценками производства и потребления молока.

Так, рекомендации Минздрава говорят о том, что человек должен в год съедать и выпивать 325 кг молочных продуктов (в пересчёте на молоко). Данные Росстата косвенно свидетельствуют о том, что потребление молочных продуктов составляет 247-250 кг на душу населения. Это ниже медицинских норм, что даёт повод говорить о недостаточности производства молока. Если опираться на нормы Минздрава, России с её населением в 146 млн человек требуется в год 46 млн тонн молока.

Однако по собственным подсчётам DairyNews, реальное потребление молочных продуктов в России колеблется в пределах 200-210 кг в год на человека. Без предпосылок к резкому увеличению...

– «Стратегия развития АПК до 2030 года» предполагает, что производство молока-сырья должно вырасти до 38,5 млн тонн. У нас нет потребителей на 38 миллионов тонн! – говорит Сергей Блюма. – По нашим расчётам, реальная потребность в молоке на российском рынке – 28,4 миллиона тонн.

Эксперт призвал закончить «разговоры про потребление, которое не достигло медицинских норм и потому будет расти».

– Не будет оно расти! 200-240 кг на душу населения – это всё, что мы можем ожидать в ближайшие 20-30 лет, если не произойдет какая-то новация в пищевых пристрастиях, – уверен директор ООО «АгроМилк».

Рынок молока – один на двоих

Официальная статистика по производству молока в России тоже не внушает доверия. По данным Минсельхоза, в 2025 производство сырого молока в России составило 34,3 млн тонн. Однако в этом объёме учитывается молоко из личных подсобных хозяйств, объёмы производства которого фактически никак не контролируются. Если же учитывать только то молоко, что получено фермерами и сельхозорганизациями, производство составит порядка 21,8 млн тонн. И это, конечно, ниже реальной потребности в молоке – даже по оценкам DairyNews (28,4 млн тонн).

Устраняет этот дефицит наш главный молочный сосед – республика Беларусь.

– Рассматривать российский рынок в отрыве от белорусского совершенно нельзя, – говорит Сергей Блюма. – Мы союзное государство, и у нас балансы общие.

Рынок молока в Беларуси, как следовало из презентации Сергея Блюмы, четырежды профицитный. Республика потребляет, согласно Белстату, 2,25 млн тонн молока (по оценке DairyNews – 2,19 млн тонн), а производит – 9,2 млн тонн молока.

– Производство молока в Беларуси почти каждый год прирастает 400-500 тысячами тонн молока, – заметил Сергей Николаевич. – И кстати, план на 2026 год такой же – плюс полмиллиона тонн молока.

– Если мы берём производство молока в российских и белорусских сельхозпредприятиях, то видим 31 миллион тонн молока. И если мы берём потребление, рассчитанное аналитиками DairyNews, то это тоже 31 миллион тонн молока. То есть, в принципе, при прочих равных наш рынок в балансе, – отметил Сергей Блюма.

Поставки «молочки» зависят от Центробанка

Впрочем, в накоплении сливочного масла, сыров и сухого молока «виноват» не только рост производства молока в РФ и Беларуси.

Значительное влияние на рынок оказало укрепление рубля. Сергей Блюма привёл такие данные: в 2024 году средневзвешенный курс доллара составлял 92,7 рубля, в 2025 году – опустился до 83 рублей. К 26 января 2026 году доллар подешевел до 76 рублей.

На сайте [DairyNews.ru](#) есть любопытный раздел – Global Dairy Trade, где публикуются мировые цены на основные молочные продукты. Во второй декаде января мировая цена на сливочное масло составляла 5,3 доллара за килограмм (412 руб./кг). Ниже представлены белорусские индикативы (по данным на 15 января):

БЕЛОРУССКИЕ ИНДИКАТИВЫ В РОССИЮ

the
dairy
news.ru

2026

01.2026

Масло, жир более 80%	Сухое цельное молоко	Сыр, жир более 45%
620.00 руб/кг	350.00 руб/кг	505.00 руб/кг
► 0.00%	► 0.00%	► 0.00%
Масло, жир 72%-80%	Сухое обезжиренное молоко	Сыр, жир менее 45%
550.00 руб/кг	235.00 руб/кг	495.00 руб/кг
► 0.00%	► 0.00%	► 0.00%

• Индикатив в Индию 3,1\$ или 240,9 руб.

– Когда курс – 78 [рублей за доллар], всё максимально идёт сюда. Будет курс – 50 [рублей за доллар], всё до последнего литра придёт сюда, – заметил Сергей Блюма. – ЦБ РФ сегодня управляет молочным рынком. При текущем курсе Беларусь всегда будет поставщиком Российской Федерации. Как только цена доллара изменится, изменится и рынок. И тогда мы будем наблюдать то, что имели несколько лет тому назад: когда у нас был очень «прицельный» рынок и цены [на сырое молоко в РФ] взлетели.

Отрасль ждёт стагнация

Сергей Николаевич отметил ещё одно неприятное для сельхозпроизводителей следствие низкой цены на молоко. В 2025 году DairyNews разработал «индекс нетели» – стоимость одной головы качественной племенной нетели в килограммах сырого молока (за основу цены молока брался базис, без НДС).

– Рынок в принципе был волатилен процентов на 15-20. Он очень сильно выстрелил в 2025 году. Сейчас вслед за обвалом доллара мы видим, что цена на нетель в молоке превратилась в космическую стоимость. Сегодня

замещать нетелей, покупая их на рынке, без большой субсидии нереально, – пояснил Сергей Блюма.

ИНДЕКС НЕТЕЛИ

the
dairy
news.ru

2022-2026

Период	Стоимость нетели, руб	Цена 1 кг молока базис	Цена за голову, кг молока
Январь, 2022	170 000 ₽	27,40 ₽	6 204
Январь, 2023	180 000 ₽	31,78 ₽	5 664
Декабрь, 2024	172 000 ₽	34,14 ₽	5 038
Июнь, 2025	250 000 ₽	36,94 ₽	6 768
Январь, 2026	280 000 ₽	33,17 ₽	8 441

Предпосылок к развитию молочной отрасли аналитик не видит. По его мнению, в ближайшее время рынок будет стагнировать.

– В первую очередь начнут умирать маленькие производители, которые не перестроились. Начнут умирать хозяйства с низкой производительностью труда, у которых много людей. На рынке в какой-то период будут доминировать крупные компании. И если не будетнятной политики (хотя многие против некого госрегулирования – я тоже не люблю, когда государство вмешивается в мои дела и в мой бизнес), если у нас не введут интервенции, привязанные к курсу рубля, чтобы стабилизировать цены на СОМ и на сливочное масло, у нас будут большие качели, – сказал Сергей Блюма.

Приучать к молоку и снижать себестоимость

Участовавшая в форуме советник министра сельского хозяйства России Ольга Абрамова в чём-то согласилась, а в чём-то поспорила с коллегой. Так, Ольга Викторовна призвала переходить от слов к делу и буквально «учить детей пить молоко». По мнению Абрамовой, пропаганда

потребления молочных продуктов могла бы положительно сказаться на спросе.

Эксперт согласилась, что производство молока в России и Беларуси следует суммировать и также указала на растущее производство молока в соседнем государстве.

– Каждый год Беларусь показывает рост в 5%. Текущий год, январь, начался начался с роста 4,5% к предыдущему году, – сказала Ольга Абрамова. – Дорогие друзья, очевидно совершенно, что 10,5 миллионов тонн [производства молока в РБ] будет достигнуто. Потребление молока к 2030 году в Республике Беларусь, согласно их доктрине, составит 3,6 миллиона тонн. Понятно, что у нас совместно возникнет большой объём молочной продукции, которая должна будет уходить на внешний рынок.

«Условные излишки», которые образуются в 2030 году, Абрамова оценила в 3,7 млн тонн – в пересчёте на молоко. Этот объём эквивалентен 300 тыс. тонн СОМ и 150 тысяч тонн сливочного масла. С точки зрения мирового рынка, это небольшие объёмы, сказала эксперт. Но пристроить их будет непросто.

– Центробанк оказывает кардинальное влияние на наше движение в этом направлении, – согласилась Ольга Абрамова.

– При курсе доллара 80 рублей, закупочная цена на молоко – для того, чтобы мы выходили на внешний рынок – должна составлять 35 рублей за 1 килограмм. При курсе 100 рублей – цена должна быть 39 рублей. То есть, действительно, Центральный банк решает.

Производители и переработчики молока, экспортёры молочных продуктов – все находятся в ситуации, когда необходимо укрупняться, автоматизировать процессы и оптимизировать себестоимость, сказала советник министра. В противном случае придётся просто использовать накопленные резервы и выжидать ситуацию, но дальше двигаться не получится.

– Мне кажется, эффективность – главное слово года, – подытожила Ольга Абрамова.

Боль души и молоко в навозе

Проблема с «излишками» молока, как видится порталу Agrobook.ru, в ближайшие несколько лет может решиться сама собой. Пару недель назад фермерские чаты облетело видео, записанное фермером Иваном Рябцевым из Тихорецкого района Кубани. В нём Иван Анатольевич говорит о проблеме, которая уже не первый год есть у всех мелких производителей молока: ЛПХ, самозанятых, ИП. И проблема эта – картельный сговор переработчиков и сборщиков молока. Нет контроля качества молока, нет учёта жирности и белка в расчёте цены. Молоко забирают по дешёвке.

«Цена на сегодняшний день – 34 рубля. Кто больше 100 литров даёт – 35 рублей. Это всё равно что равно нулю», – говорит Иван Рябцев.

И тут же будто бы в оправдание съёмки, произносит: «Этот вопрос поднимали неоднократно – не для того, чтобы в интернете попиариться... Это боль души!».

В знак несогласия с низкими ценами фермер на видео выливает ведро парного молока в навоз. И показывает пустующие места в коровнике.

– Поголовье уже пришлось сократить, – говорит фермер. – И сократится до минимума – только чтобы я не ел пальмовое масло в виде молочного продукта.

<https://agrobook.ru/blog/user/aleksandra-koreneva/molochnym-rynkom-upravlyaet-centrobank-eksperty-obyasnili-pochemu>



Ученые Ставрополья вывели гибриды кукурузы для чипсов

29 января кулинары и любители снеков во многих странах мира отмечают День кукурузных чипсов. Он посвящен одному из самых популярных перекусов, который стал любимцем миллионов благодаря своей хрустящей текстуре, универсальности и яркому вкусу.

Кукурузные чипсы имеют свои корни в мексиканской кухне, где из кукурузной муки готовят тортильи. Первые чипсы появились в 1940-х годах как способ использования остатков тортильи. Со временем такие чипсы быстро распространились по всему миру. Наибольшую популярность праздник получил в США, где кукурузные чипсы стали неотъемлемой частью местной гастрономической культуры.

В День кукурузных чипсов, важно напомнили: качество хруста и вкуса начинается не на производстве, а в поле - с правильно подобранным зерном, убеждены во Всероссийском научно-исследовательском институте кукурузы, что находится в Ставропольском крае. Для изготовления чипсов всё чаще используют белозёрную кукурузу. Она дает светлый цвет готового продукта, нейтральный вкус и хорошо подходит для технологий тонкого помола и никстамализации.

Во ВНИИ кукурузы на протяжении нескольких последних лет ведется селекционная работа по созданию линейки белозёрных гибридов, ориентированных не только на урожайность, но и на технологические свойства зерна: плотный эндосперм, высокое содержание крахмала и стабильные показатели при переработке.

Именно такие характеристики важны для пищевой промышленности, когда сырье должно быть предсказуемым, а результат стабильным. Кукурузные чипсы - лишь один из примеров того, как селекция напрямую влияет на качество продукта на столе потребителя, отметили во ВНИИ кукурузы.

https://stapravda.ru/20260129/uchenye_stavropolya_vyveli_gibridy_kukuruzy_dlya_chipsov_241494.html

Ставропольский край перевыполнил план по экспорту продукции АПК

В рамках регионального проекта «Системные меры развития международной кооперации и экспорта в Ставропольском крае», входящего в национальный проект «Международная кооперация и

экспорт», регион значительно превысил плановые показатели, установленные Минсельхозом РФ.

По словам заместителя министра сельского хозяйства Ставропольского края Артёма Ильина, плановый объем экспорта продукции агропромышленного комплекса на 2025 год составлял 546 миллионов долларов США. На конец декабря фактический объем достиг 565,6 миллиона долларов, что составляет 103,6 процента от запланированного, или 929,6 тысячи тонн продукции.

Основная часть экспорта приходится на зерновые культуры — 520,3 тысячи тонн. Значительные объемы также включают мясную и молочную продукцию (108,4 тысячи тонн), продукцию пищевой и перерабатывающей промышленности (151,8 тысячи тонн), масложировую продукцию (59 тысяч тонн) и прочие товары агропромышленного комплекса (90,1 тысячи тонн).

Губернатор Владимир Владимиров поручил провести системную работу по увеличению объемов экспорта продукции агропромышленного комплекса в регионе.

https://stapravda.ru/20260128/stavropolskiy_kray_perevypolnil_plan_po_eksportu_produktsov_apk_241465.html

На Ставрополье поддержали геномную оценку племенной ценности молочного скота

В Ставропольском крае с 2024 года действует мера государственной поддержки племенных хозяйств: животноводам возмещают часть затрат на проведение геномной оценки племенной ценности крупного рогатого скота молочного направления продуктивности.

Геномная оценка позволяет определять продуктивность животного уже при рождении, формировать поголовье с заданными характеристиками и повышать эффективность племенной работы. По словам заместителя министра сельского хозяйства Ставропольского края Сергея Бондаренко, такие мероприятия способствуют росту производства молока, повышению экономической эффективности отрасли и развитию отечественной селекции.

В 2025 году поддержку получили два племенных хозяйства региона. На выделенные 7,5 млн рублей провели геномную оценку 1285 голов крупного рогатого скота молочного направления продуктивности.

С 2026 года исследования в области селекции и генетики в крае продолжат в рамках федерального проекта «Создание условий для развития научных

разработок в селекции и генетике», который входит в национальный проект «Технологическое обеспечение продовольственной безопасности». Это откроет новые возможности для развития животноводства и укрепления продовольственной безопасности страны.

https://stapravda.ru/20260127/na_stavropole_poderzhali_genomnyu_otsenku_plemennoy_tsennosti__241426.html

Аграрии северных районов Краснодарского края оптимизируют структуру посевных площадей

Аграрии северных районов Краснодарского края, одного из крупнейших аграрных регионов РФ, совместно с учеными оптимизируют структуру посевных площадей, сообщает пресс-служба администрации региона со ссылкой на и.о. министра сельского хозяйства и перерабатывающей промышленности края Федора Дереку.

«В последние годы Краснодарский край, в особенности районы северной природно-климатической зоны, сталкивается со сложными, непредсказуемыми погодными условиями. В этой связи целесообразно корректировать структуру севооборота, сохраняя баланс сельхозкультур. Аграриям нужны рекомендации — какие культуры в этих условиях дадут хороший урожай и будут рентабельными», — приводятся в сообщении слова Дереки.

Он добавил, что оптимизация севооборота не должна противоречить положениям краевого закона об обеспечении плодородия земель сельхозназначения.

В пресс-службе отметили, что для повышения эффективности сельхозпроизводства аграриям рекомендуют сократить площадь посева подсолнечника и сахарной свеклы, увеличив долю зернобобовых культур и многолетних трав.

В свою очередь, замдиректора по научной работе «ВНИИ масличных культур имени В.С. Пустовойта» Марина Трунова предложила включить в ассортимент перспективных культур рапс и лен, а также провести предварительное агрохимическое обследование почвы для выявления наиболее плодородных участков. По словам руководителя регионального «Центра агрохимической службы» Олега Подколзина, эта работа уже ведется и скоро завершится.

Как сообщалось, вице-губернатор региона Андрей Коробка на совещании в январе текущего года заявил, что структура ярового сева еще формируется,

помимо стратегических культур — подсолнечник, кукуруза, свекла, соя — аграриям края рекомендуется переориентироваться на засухоустойчивые культуры — горох, нут, чечевицу, маш, ячмень, рапс и лен.

<https://www.apk-news.ru/agrarii-severnyh-rajonov-krasnodarskogo-kraya-optimiziruyut-strukturu-posevnyh-ploshchadej/>

ОБЗОР:

Снегопады ИЗРЯДНО «ПРОМОЧИЛИ»

озимые поля на юге РФ и улучшили виды на урожай

Обильные снегопады, выпавшие в большинстве регионов юга России, существенно повысили запасы влаги на озимых полях, считают эксперты отрасли агропромышленного комплекса, опрошенные "Интерфаксом".

Снежный покров защищает растения от вымерзания, а при таянии будет способствовать успешному старту вегетации.

Все это создает предпосылки для получения хорошего урожая зерна. Вместе с тем, прогнозируемые в ближайшую декаду "температурные качели" вызывают тревогу у аграриев, но негативных сценариев они не прогнозируют.

А снег идет...

Озимые в Краснодарском крае - одном из крупнейших аграрных регионов России, в настоящее время находятся в хорошем и удовлетворительном состоянии, сообщил "Интерфаксу" заместитель губернатора региона Андрей Коробка.

"Под урожай текущего года сохранены прежние объемы сева озимых культур - более 1,8 млн га, включая озимую пшеницу (свыше 1,6 млн га). Состояние посевов оценивается как удовлетворительное и хорошее, около 74,8% находятся в стадии кущения, остальные - в начальной фазе роста", - сказал Коробка.

По его словам, обильные осадки повысили запасы влаги в почве, сейчас они превышают уровень аналогичного периода прошлого года, но прогнозы по урожаю давать пока преждевременно.

"Снегопады, которые прошли на юге России, положительно влияют на состояние озимых культур. Снежный покров выполняет функцию естественного укрытия, защищая растения от экстремально низких температур. В настоящее время озимые поля в агрохолдинге "Степь" находятся в состоянии зимнего покоя. Всходы получены почти на 100% посевных площадей, около 80% посевов - в фазе кущения и в хорошем

состоянии, что соответствует биологическим нормам для данного периода", - сказал генеральный директор агрохолдинга "Степь" Андрей Недужко.

Он подчеркнул, что в хозяйствах "Степи" высота снежного покрова достигает 40 см, и это создает значительный потенциал для пополнения запасов влаги в почве весной - в период вегетации растений.

"Оптимальный уровень продуктивной влаги в метровом слое почвы составляет не менее 120 мм. В ряде регионов присутствия агрохолдинга оптимальный уровень влаги либо уже достигнут, либо будет обеспечен в будущем после схода снега. Все это создает благоприятные предпосылки для успешного старта вегетации", - пояснил Недужко.

Устойчивый снежный покров позволил растениям на юге благополучно перенести морозы, отмечает главный агроном агрохолдинга "Прогресс Агро" (агроактивы в Краснодарском крае, в Московской и Тамбовской областях) Александр Ендовицкий.

"Понижение температур не оказало негативного влияния на состояние озимых культур. В период, когда температура воздуха опускалась до минус 15 градусов по Цельсию, на полях сохранялся устойчивый снежный покров высотой от 10 до 20 см. Он выполнил защитную функцию и позволил растениям благополучно перенести морозы. Выпавшие осадки существенно пополнили запасы продуктивной влаги. По нашим расчетам, каждый сантиметр снежного покрова эквивалентен одному литру воды на квадратный метр. С учетом высоты снежного покрова сформирован значительный влагозарядковый запас. Текущий уровень влагообеспеченности можно оценивать, как близкий к оптимальному", - отметил он.

Таяние снега проходит плавно и равномерно, без резких температурных перепадов. Это способствует постепенному увлажнению почвы и создает благоприятные условия для дальнейшего развития растений, добавил Ендовицкий.

"Около 80% площадей озимых в агрохолдинге в хорошем состоянии. В фазе кущения - 80% озимой пшеницы, 20% - в фазе 1-2 листьев. Озимый ячмень полностью в фазе кущения, озимый рапс в фазе 8-10 листьев, с хорошо сформированной корневой системой. В целом развитие культур соответствует календарным срокам вегетации, отклонений не зафиксировано", - добавил агроном.

В Ростовской области всходы получены практически на всей площади сева озимых культур в 2,87 млн гектаров, сообщил директор Зернового союза сельхозпроизводителей Ростовской области Анатолий Кольчик.

"При уходе в зимовку более 2,7 млн га находились в хорошем и удовлетворительном состоянии. Выпавший снег, безусловно, будет способствовать накоплению влаги, что благоприятно скажется на развитии посевов после окончания зимовки и возобновлении вегетации. На текущий момент запасы продуктивной влаги в пахотном слое почвы оцениваются как хорошие, с колебаниями от удовлетворительных до высоких показателей", - сказал Кольчик.

Вместе с тем, этого пока недостаточно для формирования хорошего урожая на подавляющем большинстве площадей озимых. "Будем надеяться на дополнительные осадки в виде снега, дождей ранней весной и в процессе роста озимых культур", - добавил он.

В агрокомплексе "Лабинский" (Краснодарский край) отмечают, что до наступления холодов наблюдалась повышенная влажность в сочетании с положительными температурами, что создало угрозу перерастания озимых культур.

"С приходом заморозков рост приостановился, к тому же низкие температуры подавляют развитие болезней. На данный момент культуры проходят стадию яровизации, которая необходима для озимых. Таяние снега обеспечивает увлажнение почвы - идет равномерное накопление влаги. Снег повысил ее запасы до нормального уровня. Но на полях северной части края, например в Ейском районе, где дефицит влаги ощущался особенно остро, из-за сильных ветров снежный покров распределен неравномерно, следовательно при таянии снега процесс промокания почвы будет таким же. Состояние посевов озимых культур - пшеницы, ячменя, гороха и льна - оценивается в основном как хорошее, угрозы гибели и повреждения от заморозков не наблюдается. Сейчас в фазе кущения находится около 90% посевов озимых зерновых. Остальная часть - в фазе 2-3 листьев", - сказал генеральный директор агрокомплекса Алексей Скоробогатов.

Пополнились запасы влаги и на Ставрополье.

"Агрометеорологические условия для перезимовки озимых культур в первой-второй декадах января были удовлетворительные и хорошие. Запасы влаги тоже удовлетворительные. Наблюдавшиеся в первой декаде

морозы, когда температуры воздуха понижались до минус 18° Цельсия растениям не повредили благодаря снежному покрову. Минимальные температуры на глубине залегания узла кущения критических значений не достигали, так как высота снежного покрова по краю составляла 7-14 см", - сообщили в Минсельхозе региона.

Из посевных 1,93 млн гектаров озимых культур взошло 1,91 млн га, или 98,8%. Из них в хорошем состоянии - 52,7%, в удовлетворительном - 45,2%.

Пришедшие в Дагестан морозы не сказываются на развитии озимых зерновых культур, так как понижение температуры в пределах допустимой нормы, отмечают в Минсельхозе республики. "Выпавший снег предвещает только положительную тенденцию в выращивании озимых зерновых культур. Фаза кущения находится в пределах физиологической нормы", - подчеркнули в министерстве.

В ФГБУ "Россельхозцентр" по республике Дагестан добавили, что в настоящее время озимые находятся под снежным покровом высотой в 3-5 см, что определяет их удовлетворительное состояние.

Благоприятно складываются погодные условия для озимых и в Крыму.

"Снежный покров - это дополнительная влага почвы, которая будет использована растениями уже в ближайшее весеннее время, так называемое время возобновления весенней вегетации. И именно эта влага будет способствовать дальнейшему росту (растений - ИФ) и высокому урожаю.

Мы надеемся, что величина снежного покрова обеспечит оптимальный уровень увлажнения почвы. На сегодняшний день, в краткосрочной перспективе мы положительно оцениваем состояние озимых и уровень влажности почвы", - заявил заместитель министра сельского хозяйства Крыма Николай Тютюник.

Вместе с тем, по его словам, критически важным для озимых станет весенний период, когда растениям понадобится вода для роста и развития.

Температурные качели добавят хлопот?

По прогнозам метеорологов, в ближайшую декаду на юг России придет потепление. Температура воздуха в отдельных регионах может повыситься до +7 градусов по Цельсию, после чего снова похолодает.

"Возможное потепление не принесет резких температурных скачков. В

случае если эта ситуация не изменится, то растения естественным образом выйдут из состояния покоя и войдут в стадию вегетации", - говорит генеральный директор агрохолдинга "Степь" Андрей Недужко. Такой сценарий требует внимательного агрономического наблюдения, так как раннее возобновление роста может повысить чувствительность культур к возможным заморозкам, добавил Недужко.

"Растения являются живыми организмами, поэтому при наступлении потепления возможно усиление физиологических процессов. При этом ключевым фактором остается характер дальнейших погодных условий. Если не будет возвратных морозов, развитие озимых будет проходить в штатном режиме. В ближайшие недели состояние посевов будет находиться под постоянным мониторингом, поскольку февраль традиционно отличается погодной нестабильностью", - сказал главный агроном ГК "Прогресс Агро" Александр Ендовицкий.

По словам директора Зернового союза сельхозпроизводителей Ростовской области Анатолия Кольчика, небольшой рост дневной температуры воздуха в области до плюс трех градусов, никак не отразится на растениях.

"Вегетация не возобновится, но может повлиять на сохранность растений", - отметил он.

Не прогнозирует негативного сценария руководитель филиала ФГБУ Россельхозцентр по Кабардино-Балкарии Хасанбий Куржиев. "Когда температура установится на уровне плюс 5 градусов, то они (растения - ИФ) вступят в весеннюю вегетацию", - сказал Куржиев. С ним согласны и в Минсельхозе Карачаево-Черкесии.

Прогнозы урожая внушают оптимизм

Опрошенные эксперты оптимистично оценивают прогнозы урожая в этом году.

"Мы прогнозируем, что валовый сбор озимых культур в 2026 году в Крыму составит порядка 1,5 млн тонн. На сегодняшний день мы имеем все основания прогнозировать, что урожайность озимых может быть достаточно высокой: доходить до 3 тонн с гектара, а может быть и выше", - сказал заместитель министра сельского хозяйства Крыма Николай Тютюник.

В прошлом году в республике было собрано 1,175 млн тонн. "Хочу отметить, что республика Крым относится к зоне рискованного земледелия, и основной риск здесь именно в режиме влагообеспеченности. У нас достаточно часто бывают негативные погодные явления, и 2025 год тому подтверждение: был объявлен режим ЧС по засухе в 10 муниципальных образованиях. Но сегодня мы оцениваем погодные условия как благоприятные для получения будущего урожая", - подчеркнул он.

В Дагестане рассчитывают собрать 220 тыс. тонн зерна, что на 3 тыс. тонн больше уровня прошлого года, сообщили в министерстве сельского хозяйства и продовольствия республики.

В Минсельхозе Кабардино-Балкарии рассчитывают, что урожай озимых зерновых будет не ниже прошлогоднего. В 2025 году было собрано 270,7 тыс. тонн. Аналогичные прогнозы и в Карачаево-Черкесии.

"По оценке специалистов регионального филиала Россельхозцентра, сейчас запас влаги в почве достаточный. Снег, который сейчас лежит на полях, способствует дальнейшему увлажнению почвы. Развитие растений проходит нормально. В 2025 году валовый сбор озимых зерновых превысил 98,1 тыс. тонн. В этом году за счет хорошей урожайности можем выйти на уровень 2025 года", - прогнозирует представитель Минсельхоза КЧР Залина Хубиева.

По оценке гендиректора агрохолдинга "Степь", благоприятные погодные условия осенью, качественное проведение сева и формирование адекватного снежного покрова создают хорошие предпосылки для будущего урожая.

"Обильные снежные осадки на юге России положительно влияют на запасы влаги в почве и являются важным фактором продуктивности озимых. Мы ожидаем, что объем урожая 2026 года будет выше показателей ушедшего года", - подытожил он.

<https://www.zol.ru/n/4078d>

В Дагестане определили приоритеты весенней посевной кампании

В Министерстве сельского хозяйства и продовольствия Дагестана под руководством первого заместителя министра Шарипа Шарипова состоялось заседание оперативного штаба по развитию АПК.

В формате видеоконференцсвязи руководители районных органов управления АПК обсудили ключевые задачи на текущий сельскохозяйственный год. Была отмечена необходимость обеспечения максимальной эффективности использования каждого гектара и полной прозрачности данных.

Одной из центральных тем обсуждения стал прогноз структуры ярового сева на 2026 год. Опираясь на данные по озимому севу прошлого года, министерство ставит задачу нарастить посевные площади.

Также Шарип Шарипов рекомендовал муниципалитетам провести детальную инвентаризацию ресурсов, увеличить площади под востребованные яровые культуры и в кратчайшие сроки предоставить уточненные планы сева.

Первый замминистра подчеркнул, что деятельность в сельском хозяйстве невозможна без работы в информационных системах ЕГИС ЗСН, ФГИС «Семеноводство» и ФГИС «Зерно». Корректные данные в государственных реестрах – это не просто формальность, а обязательное условие для получения субсидий и грантов, напомнил он.

«Точность и достоверность вносимых данных напрямую влияют на право хозяйств рассчитывать на государственную помощь. Цифровая гигиена – это залог финансовой устойчивости аграриев», – сказал Шарип Шарипов. В ходе заседания также было отмечено, что министерство продолжает системную работу по возвращению в оборот неиспользуемых пахотных земель. В этой связи обсуждались механизмы инвентаризации «заброшенных» участков и правовые инструменты стимулирования собственников. Для фермеров, готовых осваивать новые земли, предусмотрены программы финансовой поддержки, технического переоснащения и консультационной помощи.

<https://mcx.gov.ru/press-service/regions/v-dagestane-opredelili-priority-vesenney-posevnay-kampanii/>

Рентабельность выращивания пшеницы в Ростовской области упала в 10 раз

Экспортный дисконт почти сошел на нет

В Ростовской области рентабельность выращивания пшеницы за четыре года упала в 10 раз. А ряд хозяйств уже выращивает эту культуру фактически по себестоимости или даже в убыток. Об этом 161.RU рассказал советник президента ТПП Ростовской области Юрий Корнюш. «К сожалению, и в этом сезоне зерновые остаются малодоходными

культурами. Это связано в первую очередь со значительным ростом затрат на производство. Дорожает буквально всё — семена, удобрения, средства защиты растений, топливо, аренда земли, логистика, растут затраты на зарплаты сотрудников», — говорит эксперт.

По его оценке, себестоимость выращивания пшеницы выросла за сезон на 10–20%, общие затраты на сев примерно на 15%. К лету 2025 года рентабельность производства пшеницы по России упала до 15%.

Существенное влияние на дальнейшие показатели рентабельности окажут динамика цен и сохранность озимых культур. Последнее напрямую зависит от погодных условий. Зима 2025–2026 годов радует обилием осадков. Однако никто сейчас не скажет с уверенностью, что и в этом сезоне Ростовская область не столкнется с возвратными майскими заморозками и летней засухой, из-за которых регион последние два года собирал низкие урожаи.

Что же касается цены, то, говорит Корнюш, снижение их внутри страны обусловлено несколькими факторами: ожиданием высокого валового сбора зерна, укреплением рубля, а также ограниченным спросом со стороны переработчиков.

«Такая ценовая ситуация не компенсирует рост издержек и снижает мотивацию к расширению производства», — говорит эксперт.

Уровень экспортных цен на российскую пшеницу в сезоне 2025/2026 годов формируется под влиянием значительного внутреннего предложения и высокой конкуренции на мировом рынке. Высокие урожаи собрали во всех крупных мировых странах-экспортерах: Австралии, Канаде, Аргентине.

<https://161.ru/text/economics/2026/01/31/76240784/?from=yanews>



Башкортостан за 5 лет экспортировал 3 млн тонн продукции АПК

В 2025 году республика отправила продукцию сельского хозяйства в 35 стран мира.

Объемы превысили 530 тыс. тонн. Наращивание поставок продукции агропромышленного комплекса Башкортостана за рубеж осуществляется в соответствии с целями национального проекта «Международная кооперация и экспорт».

«За 5 лет экспорт продукции агропромышленного комплекса из Башкортостана вырос почти в 2 раза, – говорит заместитель Премьер-министра Правительства РБ – министр сельского хозяйства Ильшат Фазрахманов. – За это времяэкспортировано более 3 млн тонн продукции на 1,8 млрд долларов».

Более 67% экспорта АПК составляет масложировая продукция, около 20% – продукция пищевой и перерабатывающей промышленности, прочая – 7%, более 3% молочная продукция и около 3% – зерновые культуры. Ведется работа как с традиционными партнерами, так и осваиваются новые рынки для экспортa. Основные рынки сбыта – Казахстан, Турция, Узбекистан, а также Китай и Азербайджан.

<https://mcx.gov.ru/press-service/regions/bashkortostan-za-5-let-eksportiroval-3-mln-tonn-produktsii-apk/>

Аграрный сектор Самарской области продемонстрировал высокую активность

По итогам 2025 года аграрный сектор Самарской области продемонстрировал высокую активность в использовании государственных мер поддержки.

Сельскохозяйственными товаропроизводителями и организациями агропромышленного комплекса региона привлечено льготных кредитов на общую сумму 24,42 млрд рублей. Министерством сельского хозяйства Российской Федерации одобрено 615 заявок на получение финансирования.

Механизм льготного кредитования остается ключевым инструментом государственной поддержки АПК, обеспечивающим финансовую устойчивость и стимулирующим развитие отрасли. В 2025 году ставка для

заемщиков составляла от 6,8% до 10,0% годовых в зависимости от направления деятельности при ключевой ставке ЦБ РФ в 16%.

Структура одобренных заявок отражает стратегические приоритеты развития агропромышленного комплекса региона. Так, малые формы хозяйствования получили одобрение по 303 заявкам на сумму 2,89 млрд рублей, растениеводство — 158 заявок на 11,66 млрд рублей, переработка продукции — 19 заявок на 2,77 млрд рублей, молочное и мясное скотоводство — 13 заявок на 1,8 млрд рублей. На реализацию инвестиционных проектов и покупку сельскохозяйственной техники аграриями привлечено 5,3 млрд рублей.

Группа компаний «Самарские овощи», ведущий производитель овощей в Приволжском федеральном округе, привлекла льготное финансирование на сумму свыше 1,1 млрд рублей. Средства были направлены на обеспечение сезонных работ, обновление парка техники и строительство. «Более 850 миллионов рублей направлено на оборотные средства. Это позволило в срок и в полном объеме закупить семена, удобрения, средства защиты растений; часть денег направлена на оплату агрохимических работ. К тому же удалось инвестировать в новую сельхозтехнику, технологическое оборудование и строительно-монтажные работы. Все средства вложены в развитие», — рассказали в компании.

В 2026 году программа льготного кредитования продолжит работу с сохранением дифференцированных ставок. Ставка до 6,8% будет действовать для приоритетных направлений, включая посевные работы, молочное скотоводство и развитие селекционно-генетических центров. Для малых форм хозяйствования и участников Федеральной научно-технической программы ставка также составит до 6,8% независимо от цели кредита. Для иных направлений ставка не превысит 10%. Условием получения поддержки является предоставление предприятиями отчетности о финансовом состоянии в органы местного самоуправления Самарской области.

Данная мера государственной поддержки соответствует целям национального проекта «Технологическое обеспечение продовольственной безопасности», направленного на модернизацию аграрного сектора, повышение эффективности АПК, привлечение

молодежи в отрасль и укрепление продовольственной безопасности. Обновленные нацпроекты реализуются по решению Президента страны **Владимира Путина** с 2025 года.

Губернатор Самарской области **Вячеслав Федорищев** неоднократно отмечал важность поддержки предприятий агропромышленного комплекса и их вклад в экономику. «Благодаря вашему труду, труду десятков коллективов предприятий региона, поддержке Правительства России мы все больше становимся теми, кто обеспечивает продуктами не только себя, но и большинство регионов нашей большой страны», — сказал ранее глава региона.

<https://www.zol.ru/n/40833>

В Ивановской области растет производство животноводческой продукции

В последние годы объем производства продукции животноводства в регионе стабильно растет. Положительная динамика сохранилась и в 2025 году.

За 2025 год во всех категориях хозяйств произведено 171,2 тыс. тонн сырого молока, что на 1,6% больше, чем годом ранее. Производство яиц выросло на 7,6%, до 467,3 млн штук. Скота и птицы (в живом весе) произведено 54,6 тыс. тонн, рост составил 0,6%.

В организованном секторе прирост объемов производства по молоку составил 2%, скота и птицы - 0,8%, яиц - 8,1%.

«Животноводство является одним из ключевых направлений агропромышленного комплекса Ивановской области. В последние годы объем производства продукции подотрасли стабильно увеличивается. Положительная динамика сохранилась и в 2025 году», - отметил член правительства Ивановской области - директор департамента сельского хозяйства и продовольствия Сергей Бубнов.

Лидерами по объемам производства молока в регионе являются «Племенной завод имени Дзержинского» - 30,9 тыс. тонн (доля в валовом объеме молока – 18%), СПК «Племенной завод «Ленинский путь» - 8,6 тыс. тонн (5%), СПК «Панинское» - 7,2 тыс. тонн (4,2%), СПК «Рассвет» - 6,2 тыс. тонн (3,6%), «Гарское» - 5,7 тыс. тонн (3,3%).

Рост производственных показателей обусловлен строительством новых и модернизацией действующих животноводческих комплексов, что позволяет увеличивать поголовье дойного стада, а также стимулирует рост молочной продуктивности коров. Надой молока в расчете на одну корову в 2025 году составил 7,7 тыс. кг, прибавка - 40 кг.

В 2025 году введены в эксплуатацию пять новых молочных ферм. На разных этапах строительства и реконструкции находятся еще 11 животноводческих комплексов по разведению крупного рогатого скота. Реконструкция производственных мощностей и замена производственного оборудования на птицефабриках региона позволили нарастить объемы производства яиц.

Стабильному развитию животноводства в регионе способствуют инструменты господдержки, в том числе льготное оборотное и инвестиционное кредитование, прямые меры поддержки федерального и регионального уровней.

<https://mcx.gov.ru/press-service/regions/v-ivanovskoy-oblasti-rastet-proizvodstvo-zhivotnovodcheskoy-produktsii-116186/>

В 2025 году Курская область нарастила объемы экспорта продукции АПК

По объемам экспорта Курская область занимает 10 место в России.

По предварительным данным ФРС России за 2025 год экспорт продукции АПК региона составит 874 млн долларов, выполнение целевого показателя составило 105%. Продукция АПК региона экспортируется более чем в 50 стран мира. Наибольший объем экспорта продукции осуществляется в Республику Беларусь, Алжир, Индию, Вьетнам, Китай, Узбекистан и др.

«Итоги 2025 года подтверждают положительную динамику развития экспортного потенциала АПК Курской области и создают прочную основу для достижения новых целевых показателей в последующие годы», - отметила заместитель начальника управления экономики и развития агропродовольственного рынка Министерства сельского хозяйства Курской области Олеся Плохих.

Приоритетная задача по развитию экспорта продукции АПК Курской области заключается в дальнейшем наращивании объемов экспортных поставок продукции агропромышленного комплекса.

<https://mcx.gov.ru/press-service/regions/v-2025-godu-kurskaya-oblast-narastila-obemy-eksporta-produktsii-apk/>

Два нижегородских сельхозпредприятия стали победителями национальной премии «Агролидер-2025»

Награждение прошло в рамках международной выставки технологий производства и переработки для профессионалов АПК «Агравия».

«Эти результаты демонстрируют высокий уровень развития сельского хозяйства в Нижегородской области: местные предприятия не только обеспечивают регион качественной продукцией, но и задают отраслевые стандарты на федеральном уровне. Участие и победы в престижных конкурсах помогают развивать технологии, обмениваться опытом и укреплять позиции региона как одного из центров современного агропромышленного комплекса России», - подчеркнул министр сельского хозяйства и продовольственных ресурсов Нижегородской области Николай Денисов.

Конкурсный отбор национальной премии «Агролидер-2025» проводился по двум основным направлениям: «Растениеводство» и «Животноводство», в каждом из которых было несколько направлений. Помимо этого, премия присуждалась производителям сельхозтехники, оборудования, семян, удобрений, средств защиты растений. Кроме того, предусмотрены категории «IT-решения» и «Агроконсалтинг».

Присуждалось три вида наград: от экспертов, по результатам народного голосования, а также специальные премии от партнеров премии.

По итогам Птицефабрика «Павловская» (бренд «Павловская курочка») признана лучшим птицеводческим предприятием в категории «Животноводство» по итогам народного и экспертного голосования, а «Племенной центр «Нижегородский», специализирующийся на искусственном осеменении сельскохозяйственных животных, признан лидером в сфере развития генетического потенциала КРС по результатам народного голосования.

Всего в конкурсе участвовали более 150 предприятий из 40 регионов России, а общее количество голосов за кандидатов превысило 20 тысяч. Конкурс проводится при поддержке комитета Государственной Думы Федерального Собрания Российской Федерации по аграрным вопросам. Кроме того, в рамках выставки «Агравия» состоялось награждение победителей конкурса «Лучший силос/сенаж 2025». Нижегородская

компания «Бутурлинское зерно» стала победителем в номинации «Лучший кукурузный силос 2025».

<https://mcx.gov.ru/press-service/regions/dva-nizhegorodskikh-selkhozpredpriatiya-stali-pobeditelyami-natsionalnoy-premii-agrolider-2025/>

Птицеводческое предприятие Саратовской области вошло в число лауреатов национальной премии «АГРОЛИДЕР 2025»

ООО «Возрождение-1» Татищевского района вошло в число лауреатов народного голосования престижной национальной премии в категории «Животноводство».

Птицеводческое предприятие, являющееся крупнейшим производителем инкубационного яйца в Приволжье, набрало 249 голосов и стало победителем в номинации «Птицеводство – производитель генетики». «Возрождение-1 является племпродуктором второго порядка - начальным и самым важным звеном в цепочке выращивания цыплят-бройлеров, - уточнил заместитель министра сельского хозяйства области по развитию отрасли животноводства Алексей Молчанов.

За время работы специалисты предприятия, которому в этом году исполняется 25 лет, освоили методы искусственного осеменения птицы, установили клеточное оборудование и применяют технологии, основанные на последних достижениях биологической науки. Все процессы, обеспечивающие жизнедеятельность птицы - кормление, поение, обогрев, вентиляция и освещение – автоматизированы. Ежегодно ООО «Возрождение-1» выпускает около 40 млн штук инкубационного яйца.

<https://mcx.gov.ru/press-service/regions/ptitsevodcheskoe-predpriyatie-saratovskoy-oblasti-voshlo-v-chislo-laureatov-natsionalnoy-premii-agro/>

В Татарстане количество работающих кооперативов выросло в полтора раза

В коопeração вовлечено более 22 тыс. фермерских и личных подсобных хозяйств.

О развитии сельскохозяйственных потребительских кооперативов в Татарстане доложил заместитель Премьер-министра Республики Татарстан - министр сельского хозяйства и продовольствия Марат Зяббаров на республиканском совещании в Доме Правительства РТ. Провел совещание Раис Татарстана Рустам Минниханов. В режиме видеоконференцсвязи к совещанию были подключены все муниципальные районы.

С 2020 года количество работающих кооперативов выросло в полтора раза - на сегодняшний день их число составляет 215 ед. Объём оказываемых услуг и перерабатываемой продукции достиг 18,5 млрд рублей - это в 3 раза больше, чем в 2020 году. Планируемая выручка по итогам 2025 года составляет 22,5 млрд рублей.

Данных показателей удалось добиться благодаря целенаправленной и системной государственной поддержке. В 2025 году объём прямой финансовой поддержки составил 504 млн рублей. Благодаря этому 12 кооперативов начали реализацию новых проектов, 2 действующих кооператива расширили объёмы производства, 59 кооперативов получили субсидии на возмещение понесённых затрат, 2 кооператива построили 5 ферм молочного направления для членов кооператива на территории мини-молочных парков.

Так, в промышленном парке Арского района три кооператива уже построили свои линии переработки и успешно ведут деятельность. Четвертый кооператив получил грант и приступил к строительству цеха в 2025 году.

Стоит отметить что в республике имеется 105 промышленных парков, которые предоставляют резидентам преференции, инженерную и транспортную инфраструктуру. Это позволяет кооперативам при старте проекта избежать дополнительных затрат и временных издержек на оформление документов.

Эффективно развиваются кооперативы, получившие гранты на начальном этапе своей деятельности. С 2025 года максимальный размер гранта увеличен до 15 млн рублей, при условии софинансирования не менее 10% за счёт собственных средств участников. С 2023-го по 2025 год такие гранты получили 29 кооперативов на общую сумму 316 млн рублей. После выхода на проектную мощность в 2026 году эти кооперативы будут ежегодно производить 12,8 тыс. тонн продукции с совокупной выручкой 4,8 млрд рублей и чистой прибылью 420 млн рублей.

<https://mcx.gov.ru/press-service/regions/v-tatarstane-kolichestvo-rabotayushchikh-kooperativov-vyroslo-v-polторa-raza/>

В молочном животноводстве Башкортостана используют роботизированные системы

Всего на сегодняшний день в республике используется 37

роботизированных систем, из них более 20 введены в эксплуатацию в 2025 году.

Благодаря национальному проекту «Технологическое обеспечение продовольственной безопасности» особое внимание уделяется развитию технологий и цифровизации агропромышленного комплекса. «Индустриализация молочной отрасли в республике идет, старых молочных ферм, так называемого колхозного типа, скоро не останется, — отметил заместитель Премьер-министра Правительства РБ – министр сельского хозяйства Ильшат Фазрахманов. — Новые фермы – это новые технологии, безусловно связанные с искусственным интеллектом, при этом надо иметь в виду, что нам уже больше нужно рассчитывать на собственные, отечественные, республиканские цифровые продукты». Сегодня роботизированные системы активно используют в СПК «Красная Башкирия» Абзелиловского района, племзаводе «Урожай» Илишевского района, СПК им Салавата Мелеузовского района, в хозяйствах «Агротех» и «Мизюк» Иглинского района, фермерском хозяйстве «Уязы» Туймазинского района.

В 2026 году планируется ввести в эксплуатацию еще не менее 20 роботизированных систем.

Также надо отметить, что агропредприятием имени Калинина был реализован проект по строительству крупного молочно-товарного комплекса «Калинина» на 3,5 тысячи голов дойного стада – это один из самых больших молочных комплексов в России, где будут применяться искусственный интеллект и передовые инженерные решения.

<https://mcx.gov.ru/press-service/regions/v-molochnom-zhivotnovodstve-bashkortostana-ispolzuyut-robotizirovannye-sistemy/>

МЭЗ «Маслов» будет запущен в 2026 году

Изначально запуск был запланирован на осень 2025-го

Завод по переработке масличных компании «Маслов» будет запущен во второй половине 2026 года. Реализация проекта по переработке рапса и льна началась осенью 2023-го и должна была завершиться весной 2025-го. «Все инженерные коммуникации, которые необходимы для запуска, выполнены. Они завершают работы по принимающим устройствам. В ближайшее время все сделаем. Во втором полугодии, надеемся, запустятся», — сообщил гендиректор управляющей компании Промышленно-логистического парка Новосибирской области Павел

Буковинин (цитата по «Коммерсанту»).

Осенью 2025 года «Агроинвестор» писал, что мощность предприятия составит 450 тыс. т: 300 тыс. т рапса и 150 тыс. т льна. «Масличная культура у нас прогрессирует, наполняет севооборот, и для них нужна переработка, чтобы не сырьем поставлять, а уже готовую продукцию с дополнительной прибавкой по рентабельности, по прибыли», — говорил тогда заместитель председателя правительства Новосибирской области — министр сельского хозяйства региона Андрей Шинделов (цитата по «Интерфаксу»).

В 2022 году «Коммерсантъ» сообщал, что общий объем инвестиций в проект «Маслов» оценивается в 3,7 млрд руб. Окупить их планировалось в течение неполных восьми лет. Сырея компания рассчитывала получать из Алтайского и Красноярского краев, Кемеровской, Омской и Новосибирской областей, а готовую продукцию поставлять в Китай. Инвестор тогда сообщал, что у него есть гарантийные письма от двух компаний о готовности ежегодно закупать у нового предприятия 190 тыс. т и 110 тыс. т рапсового масла и шрота соответственно, а также 90 тыс. т и 70. тыс. т льняного масла и шрота. В июне 2025-го сибирский портал «Центр деловой жизни» писал, что проблемы «Маслова» могут быть связаны с газификацией. По данным на 2024 год, инвестиции в проект выросли до 6,5 млрд руб., из которых на первую очередь приходится 3,5 млрд руб. Сибирь является одним из лидеров в производстве масличных культур в России, в том числе рапса и льна. Следовательно, ресурсы для работы нового завода есть, говорит независимый эксперт аграрного рынка Александр Корбут. При этом он отметил, что в области переработки масличного льна с конкуренцией новый проект не столкнется — перерабатывает эту агрокультуру только МЭЗ «Астон». Гендиректор аналитической компании «ПроЖерно» Владимир Петриченко ранее говорил «Агроинвестору», что запуск завода необходим из-за запретительных вывозных пошлин на рапс. «Поэтому нужно его экспорттировать в виде масла, шрота. Куда экспорттировать? Только в Китай», — добавлял он. Аналитик OleoScope Лилия Варыгина осенью отмечала, что для региона завод «Маслов», безусловно, важен, так как он станет крупнейшим производителем масла в регионе. По ее словам, сейчас в области действуют семь заводов по производству масла, их совокупная перерабатывающая мощность оценивается в 60 тыс. т сырья в год.

<https://www.agroinvestor.ru/investments/news/45489-mez-maslov-budet-zapushchen-v-2026-godu/>

Первый в Бурятии

СОВРЕМЕННЫЙ ТЕПЛИЧНЫЙ КОМПЛЕКС



будет запущен в 2026 году

Инвестиции группы компаний «Рост» в проект превышают 10 млрд рублей

Тепличный комплекс «Гусиноозерский» площадью около 20 га начнет работать в Бурятии в 2026 году. Он станет крупнейшим в Дальневосточном федеральном округе, обеспечит регион свежими овощами. Об этом сообщил глава республики Алексей Цыденов. Инвестором является группа «Рост», сумма вложений превысит 10 млрд руб. Мощность нового тепличного комплекса составит 17 тыс. т овощей в год, из них 11,227 тыс. т — огурцы, 5,219 тыс. т — томаты. Запуск проекта повысит самообеспеченность Бурятии местными овощами с 58% до 85,6%, пишет портал Ulan Media.

Группа компаний «Рост» — один из лидеров тепличного бизнеса в России. По собственным данным, мощность производство составляет 500 тыс. т овощей в год, под управлением компании работают 22 тепличных комплекса в Центре, Черноземье, на Юге и Урале.

«Гусиноозерский» начал строиться в 2018 году, за его реализацию брались разные инвесторы. «В итоге сейчас им занимается группа “Рост”, которая точно доведет этот проект до логического завершения», — уверена гендиректор компании «Технологии Роста» Тамара Решетникова. По ее словам, сейчас в Бурятии работают только небольшие теплицы с примитивными производственными мощностями. Следовательно, сбор овощей фактически ведется только в летнее время, и весь представленный в регионе ассортимент привозится из других регионов или Китая.

«Естественно, этот комплекс в Бурятии давно был нужен, он актуален», — подчеркивает Решетникова. По ее словам, это связано с тем, что в соседних субъектах также либо нет современных и масштабных тепличных комплексов, либо они отдалены от Бурятии. Кроме того, республика характеризуется сложной логистикой — между крупными населенными пунктами значительные расстояния, а транспортная инфраструктура развита слабо.

По мнению Решетниковой, сложность работы в регионе может

заключаться также в сравнительно низкой плотности населения и ее низкой концентрации в конкретных районах, что необходимо для сбыта продукции из крупного тепличного комплекса. Кроме того, традиции питания местных этнографических групп не предусматривают значительного потребления свежих овощей. «Рассчитывать на то, что в пересчете на человека там будет такой же спрос как, например, в Новосибирске или Благовещенске, не стоит. Впрочем, рынок развивается, потребительские предпочтения меняются особенно быстро, когда появляется местный производитель свежих овощей по приемлемым ценам и с гарантиями экологической безопасности, поскольку продукция, которая поставляется из Китая, этого не дает», — прокомментировала Решетникова «Агроинвестору».

<https://www.agroinvestor.ru/regions/news/45483-pervyy-v-buryatii-sovremenney-teplichnyy-kompleks-budet-zapushchen-v-2026-godu/>

О зимовке озимых в Воронежской области рассказали ученые

Производство зерна является одной из главных задач сельскохозяйственного производства региона.

Озимая пшеница – одна из важнейших сельскохозяйственных культур в производстве зерна, ее выращивают на продовольственные и фуражные цели. Она занимает значительный вес в структуре посевов среди зерновых культур. В области ее выращивают на площади свыше 750 тыс. га, получая порядка 3 млн тонн валового сбора зерна, которое обеспечивает продовольственную безопасность страны и формирует экономическую составляющую сельхоз предприятий региона.

В соответствии с биологией развития озимых культур эффективность возделывания и получение высокого урожая наряду с комплексом агротехнических факторов в значительной мере определяется погодными условиями во время перезимовки. В условиях зимнего периода с погодными условиями в пределах климатической нормы хорошо развитые озимые, как правило, хорошо перезимовывают, не требуют «ремонта» и пересева и дают неплохой урожай зерна. Но в последние годы при нарастании повторяемости экстремально теплых зим и высокой вариабельности температур в зимний период изменили условия перезимовки озимых культур, увеличив неопределенность их состояния на начало активной вегетации и риски гибели (весенние заморозки).

В этом году в условиях дефицита осадков в начале осеннего периода, но благодаря теплой и продолжительной осени все-таки преобладающая

часть посевов озимых культур на территории области развилась до фазы кущения, сформировав узел кущения с 2-3, а по хорошим предшественникам – до 4-5 стеблей осеннего кущения и накопив достаточное количество сахаров в узлах кущения. Можно сказать, что и даже при запоздании с получением всходов озимых большинство полей на территории области находятся в фазе развития кущение, как и должны находиться по климатической норме перед уходом в зиму.

Зимостойкость озимых зависит от условий и продолжительности осенней вегетации и закаливания, а также от комплекса складывающихся зимой погодных условий.

Пока можно отметить, что начало зимы и ее первая половина сложились благоприятно для перезимовки озимых в области. Несмотря на понижение температуры во второй декаде января до -18 , а местами вочные часы и до -22 С мороза, перед этим на всей территории области в третьей декаде декабря прошел снег и на полях был сформирован снежный покров, разной мощности до незначительного на юге области. Но на большей части территории области все посевы озимых были накрыты снегом с толщиной снега на полях от 12 до 19 см по территории области, что предохраняло поверхность почвы от снижения температуры. Наличие снежного покрова имеет большое значение для сохранности озимых при понижениях температуры. При снежном покрове высотой более 30 см посевы озимых не вымерзают даже при сильных, продолжительных морозах. Как показывают научные исследования, температура почвы на глубине 3 см в зависимости от высоты снежного покрова при прочих равных условиях изменяется в больших пределах. Разность температур воздуха и почвы на этой глубине увеличивается примерно на 1 С на каждый сантиметр снежного покрова (до высоты снега 10 см). При большей высоте снега эта разность уменьшается, в слое 11-20 см каждый сантиметр снега снижает температуру воздуха на 0,7 С и т.д.

По данным Гидрометеообсерватории «Каменная Степь», расположенной на территории ФГБНУ «Воронежский ФАНЦ им. В.В. Докучаева» при толщине снега 17-19 см температура почвы на глубине залегания узла кущения (3 см) в январские морозные дни, не опускалась ниже минус 2 С. Аналогичные показатели были получены и при наших обследованиях полей озимых (рис.). Хороший внешний вид растений пшеницы (листья и стебли без каких-либо повреждений) свидетельствует о благоприятных условиях перезимовки озимых за прошедший зимний период.

Вовремя выпавший снег также обеспечил незначительное промерзание почвы – 13-15 см, а на некоторых полях и меньше при слабой цементации промерзшего слоя, что будет способствовать поглощению воды почвой при подтаивании снега в оттепели и накоплению запасов влаги на полях. В период январской оттепели на некоторых полях отмечалось образование ледяной корки, как правило, она находилась на поверхности уже образовавшегося снежного покрова, т.е. в «подвешенном» состоянии и никакого негативного влияния на процессы жизнедеятельности и жизнеспособность растений озимой пшеницы не оказывала. Последующее выпадение снега всегда приводит к ее разрыхлению и разрушению.

Наиболее вредоносна притертая ледяная корка, которая образуется после глубоких оттепелей и выпадения осадков в виде дождя. На настоящий период можно считать, что перезимовка озимых на территории области проходит успешно, озимые всех фаз развития сохраняют хорошую жизнеспособность.

Устойчивость растений к неблагоприятным условиям в конце зимы и ранней весной зависит от закалки растений, полученной с осени. Закалка озимых происходит постепенно и медленно. Этот процесс можно разделить на два периода: первая фаза закалки проходит при температуре от 0 до 6 С, вторая фаза от –2 до 5 С. Сущность закалки состоит в накоплении защитных веществ – сахаров, а также в физико-химических изменениях протоплазмы – увеличении ее вязкости. Потеря закалки происходит главным образом под влиянием временного повышения температуры (оттепели) и освещенности. При этих условиях растения выходят из состояния покоя и начинают процессы обратного порядка по сравнению с закалкой. Быстрая активизация жизненных процессов при кратковременных оттепелях приводит к значительной потере закалки, что нередко служит причиной гибели растений. Чем выше зимостойкость сорта, тем меньше растения реагируют на изменение внешних условий, в частности, и на потепление. При зимнем потеплении содержание сахаров падает быстрее у слабозимостойких сортов, чем у более зимостойких. Для сохранения жизнеспособности посевов при прохождении зимнего периода и получения высокого урожая озимой пшеницы основным фактором является соблюдение научно обоснованных зональных рекомендаций по выращиванию озимой пшеницы.

<https://glavagronom.ru/news/o-zimovke-ozimykh-v-voronezhskoy-oblasti-rasskazali-uchenye>

В Липецкой области проверили состояние озимых культур

95% посевов находится в хорошем состоянии.

Специалисты Липецкого филиала Агрохимической службы России проводят мониторинг состояния озимых в зимние месяцы и в марте, после массового схода снега. В полях отбирают образцы, а в лаборатории проводят анализ.

В конце января в образцах определяют содержание сахаров в растениях. Взятие проб на сахара – это один из этапов мониторинга состояния озимых. Осенью, сразу после всходов озимых, проводится почвенная диагностика. Она помогает понять, сколько минеральных удобрений и каких нужно растениям. На втором этапе определяется сумму сахаров в узле кущения. Взятые с поля 100-150 растений везут в лабораторию. Там они оттаивают в помещении с низкой положительной температурой. Затем их промывают и проводят анализ.

Анализ содержания сахаров в озимой пшенице позволяет определить, насколько хорошо растения способны преодолеть зимний период. «Содержание сахаров в данном образце — 14 — это удовлетворительно. Если бы было 7, значит растения недостаточно накопили сахаров и возможно, после того как начнется вегетация, мы увидим, что на этом месте будет требоваться подсев», — пояснила заведующая лабораторией анализа кормов и растениеводческой продукции Алла Харитонова. «В этом году мы ожидаем хороший урожай, погодные условия благоприятные, — отмечает директор Липецкого филиала Агрохимической службы России Роман Сискеевич. — Центнеров 50-60 с гектара, я думаю, мы наберем».

Третий этап мониторинга будет в конце февраля-начале марта. Это монолитный способ, при котором определяется жизнеспособность растений. Последний - листовая диагностика.

«Многое будет зависеть от дальнейших условий перезимовки, — подчеркивает начальник отдела растениеводства, технической и инновационной политики в АПК минсельхоза Липецкой области Алексей Пичугин. — Если аграрии хорошо подготовились к весенним полевым работам, к весенним подкормкам, отработают на качество, проведут все агротехнические работы, то, я думаю, урожай мы соберем неплохой, не хуже, чем в прошлом году».

Общая площадь посевов в Липецкой области в этом году составит 1,4 млн гектаров. Зерновые и зернобобовые культуры, по предварительным данным, займут 780 тысяч гектаров. Из них озимые уже размещены на 340 тысячах гектаров.

<https://mcx.gov.ru/press-service/regions/v-lipetskoy-oblasti-proverili-sostoyanie-ozimykh-kultur/>

Птицефабрика Саратовской области планирует увеличить производство яйца

На птицефабрике агрохолдинга «Саратов-Птица» приступили к посадке промышленного стада кур в новый цех.

В течение недели в цехе планируется разместить 63 тысячи голов породы «Ломанн ЛСЛ Классик». Эта птица производит крупные яйца, с крепкой белой скорлупой.

«В цехе была проведена реконструкция, установлено новое клеточное оборудование - рассказал директор предприятия Роман Яковцев. - Оно включает в себя автоматическое регулирование и вентиляцию окружающей среды, устройства автоматического кормления и поения, а также системы удаления отходов и сбора яиц».

Он подчеркнул, что с компанией - ведущим разработчиком и производителем высококачественного оборудования для животноводства и птицеводства- Симоновская птицефабрика сотрудничает впервые. Результат порадовал: специалисты быстро и профессионально провели шеф-монтаж, а оборудование имеет высокое качество и отличные технические характеристики.

С введением цеха №16 в эксплуатацию предприятие планирует увеличить производство яйца на 20 млн штук в год.

«Всего в 2025 году в области всеми категориями хозяйств было произведено более миллиарда штук яиц, в том числе птицефабриками – около 880 миллионов штук», - напомнил заместитель министра сельского хозяйства области по развитию отрасли животноводства Алексей Молчанов.

<https://mcx.gov.ru/press-service/regions/ptitsefabrika-saratovskoy-oblasti-planiruet-uvelichit-proizvodstvo-yaytsa/>



Очередная рассылка — **10 — 11 февраля**, затем **17 — 18 февраля** и т.д.
каждые **вторник или среду**.

НАШИ ЦЕНЫ на **2026 г.** по еженедельному проекту
"АГРОSTART - ИНФО" + "АГРОНАВИГАТОРЪ"
(размещение информации, распространение):

Размещение объявления:

- 1 выход — 530 ₽
- 3 выхода — 1700₽
- 5 выходов — 2500₽
- 10 выходов — 3500₽

Размещение рекламного модуля (1/2 А4) :

- 1 выход — 5300₽
- 3 выхода — за 7100₽
- 5 выходов — за 8000₽
- 7 выходов — за 17000₽
- 10 выходов — за 35000₽
- полугодие — 53000₽

Разместить срочную информацию можно ПРЯМО СЕЙЧАС, отправив
запрос/информацию на E-mail: agrostart@agrostart.net

**Размещение предприятия в поисковике сельхозпродукции, продуктов
питания, сопутствующих товаров и услуг в регионах
"АГРОНАВИГАТОРЪ"— 59000₽ / 4500₽ в месяц.**

Чтобы добавить Ваше предприятие необходима информация: название, Ф.И.О.
руководителя, адрес, телефоны, сайт (если имеется), электронная почта,
предлагаемая продукция/услуги.

Работаем по всем регионам России.

Поиск осуществляется по любому из параметров: наименованию продукции/услуги,
региону,названию предприятия, фамилии руководителя, адресу, телефону и т.д.

ИНДИВИДУАЛЬНАЯ (ПЕРСОНАЛЬНАЯ) РАССЫЛКА

ваших предложений по нашей базе руководителей/главных специалистов АПК (Ставропольский, Краснодарский край, Ростовская, Волгоградская области, Республики Дагестан, Калмыкия, Карачаево-Черкессия, Северная Осетия-Алания, Крым, другие российские регионы).

- 1 регион — 17000₽,
- СКФО + ЮФО — 35000₽

- Вся РОССИЯ — 51000₽

Дни рассылки - **понедельник, четверг, пятница, суббота, воскресенье.**

Закрепление первоначальной рассылки с дополнительными повторами, включая изменения по компредложениям, ценам, информирование по текущим акциям и т.д. с промежутками раз в неделю, месяц, квартал, полугодие, год (на усмотрение заказчика) СКИДКИ на повторы:

3 - 3%, 5 -10%, 7- 15%, 10 - 20%, 20- 25%, 30- 30%, 50- 50%)))

**С уважением, маркетолог медиа-проектов "АГРОSTART - ИНФО" Ольга Звягинцева.
Кто владеет информацией, тот владеет ситуацией)))**



agrostart@agrostart.net



<https://t.me/agroinfoapk>

